

UNIVERSIDAD PERUANA DE LAS AMÉRICAS

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD Y FINANZAS



TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL

SISTEMA DE COSTOS Y LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA
FABRICANTE DE PRODUCTOS QUIMICOS – SURCO 2017

PARA OPTAR EL TITULO DE CONTADOR PÚBLICO

AUTORES:

AYALA QUISPE, HAYDEE
PUMA SALAZAR, JACKELINE
SANDOVAL NATIVIDAD, ANA MARIA

ASESOR :VENTO EGOÁVIL, RODOLFO

LINEA DE INVESTIGACION: NORMAS Y ÉTICAS CONTABLES
EN EMPRESAS PÚBLICAS Y PRIVADAS

LIMA, 2018

SISTEMA DE COSTOS Y LA RENTABILIDAD DE LA
EMPRESA FABRICANTE DE PRODUCTOS QUIMICOS –
SURCO 2017

Presentado a la Facultad de Ciencias Empresariales-
Escuela Profesional de Contabilidad y Finanzas, para optar el
Titulo de Contador Público, en la universidad Peruana de las
Américas.

APROBADO POR:

MG. ANGULO POMIANO, WILLIAM P. -----
Presidente

LIC. PONCE CANALES, JAVIERM. -----
Secretario

MG. ASTUDILLO VICENTE, RICHARD A. -----
Vocal

FECHA: 16/11/2018

Dedicatoria

A nuestros padres y profesores por la paciencia
y el esfuerzo por cada logro obtenido.

Agradecimiento

A Dios porque nos ha permitido alcanzar nuestras metas en este camino universitario y a cada miembro de nuestras familias por el apoyo y la comprensión impulsándonos a seguir adelante gracias a cada uno de ellos.

RESUMEN

Neo Deter del Perú, entidad 100% peruana, que se encarga al diseño, producción y venta de artículos químicos que dan soluciones de higiene y desinfección en distintos rubros, como industriales y comerciales.

El siguiente trabajo de investigación llamado “sistema de costos y la rentabilidad” de la empresa fabricante de productos químicos – surco 2017, se llevó a cabo con información y reportes técnicos, observando el inapropiado sistema de costeo y como su medición incide en la rentabilidad y a su vez el deficiente manejo administrativo de sus operaciones en sus diversas fases.

Nuestro objetivo es aplicar un adecuado y adaptable método de costos según las necesidades que requiera la entidad para fines de información contable, administrativa y financiera, de tal manera controlar las operaciones y desarrollar Estados Financieros creíbles para una oportuna y correcta ejecución del desarrollo empresarial.

El método de costos nos permite mejorar el control de la producción en base a la información recaudada, proporcionando información sobre los costos establecidos por cada departamento de manufactura o proceso.

Palabras claves: Sistema, Costos, Rentabilidad, Productos, Empresa.

ABSTRACT

Neo Deter del Perú, 100% Peruvian entity, which is responsible for the design, production and sale of chemical products that provide hygiene and disinfection solutions in different areas, such as industrial and commercial

The following research work called "cost and profitability system" of the chemical products manufacturer - groove 2017, was carried out with information and technical reports, observing the inappropriate costing system and how its measurement affects profitability and in turn, the deficient administrative management of its operations in its various phases.

Our objective is an adequate adaptation and an adaptable method according to the needs that the entity requires for accounting, administrative and financial information purposes, in this way, the operations and the development of the financial statements for a timely and correct execution of the development business.

The cost method allows us to improve the control of production based on the information collected, the information about the costs established in each manufacturing department or process.

Keywords: System, Costs, Profitability, Products, Company.

Tabla de Contenidos

	Pág.
Caratula	
Dedicatoria.....	iii
Agradecimiento.....	iv
Abstract.....	vi
Tabla de Contenidos	vii
Introducción.....	viii
1. Problema de la Investigación.....	1
1.1 Planteamiento del problema	1
1.2 Formulación del problema	2
1.2.1 Problema General	2
1.2.2 Problema específico.....	2
1.3 Casuística	4
2. Marco Teórico.....	17
2.1 Antecedentes	17
2.1.1 Internacionales	17
2.1.2 Nacionales.....	19
2.2 Bases Teóricas.....	22
3. Alternativas de Solución	30
Recomendaciones	31
Referencias	32
Apéndice	35
Conclusiones	
Recomendaciones	
Referencias	
Apéndice	

Introducción

La empresa **NEO DETER DEL PERÚ S.A.C.** fundada en 1964 es una entidad que se encarga al diseño, producción y venta de artículos químicos para limpieza, desinfección, lavandería y mantenimiento industrial. Los principales sectores de mercado que atiende son: alimentos y bebidas, dentro del cual se encuentran los servicios de alimentación como restaurantes y catering; lavandería comercial e Industrial (hoteles, hospitales); y en el sector mantenimiento industrial atendemos a mineras, petroleras, empresas de energía, mantenimiento de pisos.

La situación problemática del estudio se presenta debido al inadecuado método de costeo y como su medición incide en la rentabilidad de la entidad de fabricación de productos químicos en el distrito surco - periodo 2017, de manera que permita realizar una medición eficaz y que permita elaborar información financiera confiable.

El objetivo de nuestro trabajo es definir un método o plan de costeo que calcule y mida adecuadamente la rentabilidad de la entidad de fabricación de productos químicos en el distrito surco - periodo 2017, se logrará mediante una medición razonable de elementos de costos y rentabilidad que brinden Estados Financieros fidedignos.

El desarrollo global del presente trabajo investigación cuenta con cinco partes en el actual desarrollo de investigación de Tesis. El primer capítulo corresponde desarrollando el Planteamiento del problema que comprende: planteamiento del problema, formulación del problema, objetivos planteados y desarrollo de casuística (con respecto a la problemática planteada). El segundo capítulo corresponde al Marco Teórico que abarca: antecedentes y bases teóricas. El tercer capítulo corresponde a alternativas de solución de acuerdo a la problemática planteada, conclusiones y recomendaciones.

1. Problema de la Investigación

1.1 Planteamiento del problema

Actualmente llevar un sistema de costeo se ha vuelto una necesidad que permite lograr la medición razonable de la rentabilidad de la empresa, el sistema de costeo es un instrumento de información indispensable y significativa que permite que los gestores y/o dueños puedan tomar correctas medidas en el desarrollo empresarial con miras a expandirse en la industria y tener mejoras que los hacen competitivos en el mercado. En la industria actualmente están por un lado las empresas que desarrollan y ejecutan su información de costos manejándolo con diversos sistemas que dependen de la magnitud de su información y procesos, de las actividades que desempeñan y las calidades de sus productos.

Para poder obtener una información fidedigna se requiere una adecuada gestión de diversos recursos que cuenta la empresa. Por la razones expuestas se requiere de una implementación de un correcto sistema de costo, como es el caso del sistema de costo por órdenes que constituye un punto de inicio para poder optimizar la rentabilidad de una empresa, de tal manera la información del coste y gasto que tienen las empresas para realizar sus operaciones de negocio son de suma importancia para la toma de decisiones que permitan a la empresa alcanzar los objetivos de encaminar a la empresa por la ruta de la productividad genere una mayor y correcta rentabilidad.

Neo Deter del Perú S.A.C. es una entidad con capital peruano, encargada al diseño, producción y comercialización de productos químicos para limpieza, desinfección, lavandería y mantenimiento industrial. Por tal razón, en la empresa es sumamente necesario obtener un adecuado sistema de costos, que pueda establecer de manera cierta los costeos de producción de cada producto trabajado. Partiendo del desarrollo del trabajo de investigación que se le

realizó a la entidad NEO DETER DEL PERÚ S.A.C. se identificaron unas variables de investigación y análisis como fueron: Deficiente sistema de costeo por órdenes de producción, deficiente registro contable de los elementos del costo y la inexistencia de reportes de producción para la toma de decisiones.

La investigación tiene como objetivo determinar procedimientos para calcular los factores de producción que conllevaría a lograr una medición razonable de los elementos de costos, identificar las cuentas para el registro de los elementos del costo que conllevaría a medir adecuadamente la rentabilidad y establecer modelos de reportes de producción para mostrar estados financieros con veracidad.

Para la empresa el proceso de ejecución de un correcto método de costos por órdenes de producción, no solo trae organización, eficiencia y eficacia, sino también y de suma importancia el conocimiento real de sus costos y por lo tanto poder determinar un correcto precio competitivo y honesto hacia sus clientes.

1.2 Formulación del problema

1.2.1 Problema General

¿De qué manera el sistema de costos influye en la rentabilidad de la empresa fabricante de productos químicos - Surco 2017?

1.2.2 Problema específico

¿De qué manera el registro contable de los elementos del costo permite medir la rentabilidad de la empresa fabricante de productos químicos - Surco 2017?

¿Cómo incide el sistema de costos por órdenes de producción en la determinación real de los costos de la empresa fabricante de productos químicos - Surco 2017?

Objetivo General

Determinar de qué manera el sistema de costos influye en la rentabilidad de la empresa fabricante de productos químicos - Surco 2017

Objetivo específico

Identificar el registro contable de los elementos del costo que permita medir la rentabilidad de la empresa fabricante de productos químicos - Surco 2017

Establecer el sistema de costos por órdenes de producción en la determinación real de los costos de la empresa fabricante de productos químicos - Surco 2017

.

1.3 Casuística

La presente investigación justifica el desarrollo del trabajo como una base indispensable de conocimiento y cultura de costeo que permitan que las industrias tengan presente y noción de cómo un método de costeo incide dentro de la contabilidad financiera de tal manera permite obtener de forma objetiva y cierta el costo unitario, y a consecuencia permitan a los empresarios tomar correctas decisiones en cuanto al desarrollo de la eficacia de los costeos y de la rentabilidad de la entidad.

Toda empresa del sector industrial al que pertenece que tenga como objetivo alcanzar un nivel competitivo adecuado debe conocer sus procesos, adaptar y orientar sus productos hacia la satisfacción total del cliente, priorizar en la mejora la distribución y agilizar sus procesos de comunicación. Para ello se debe enfocar sus objetivos en buscar la máxima eficiencia, minimizar al máximo sus costos, obtener la excelencia en calidad y mostrar al mercado precios accesibles y competitivos que nos permitan mantenernos y/o liderar la industria. Para lo cual es sumamente indispensable contar con sistemas de información que permitan medir los resultados de la entidad, de cada una de sus departamentos de producción y actividades, otorgando una adecuada toma de decisiones en base a los objetivos planteados estratégicamente.

La empresa **Neo Deter del Perú S.A.C.** es una entidad encargada al diseño, producción y ventas de productos químicos para limpieza, desinfección, lavandería y mantenimiento industrial. Los principales sectores de mercado que atiende son: alimentos y bebidas, dentro del cual se encuentran los servicios de alimentación como restaurantes y catering; lavandería

comercial e Industrial (hoteles, hospitales); y en el sector mantenimiento industrial atendemos a mineras, petroleras, empresas de energía, mantenimiento de pisos.



NEO DETER DEL PERU S.A.C.

ISO 9001:2008
 ER-0248/2011
 CENTRO DE CONTROL DE CALIDAD-ISO9001
 TENDENCIA Y CERTIFICACIÓN DE PRODUCTOS QUÍMICOS PARA
 HIGIENE, DESINFECCIÓN, LIMPIEZA Y MANTENIMIENTO INDUSTRIAL

Lima 07 de Junio del 2018

Señores: UNIVERSIDAD PERUANA DE LOS ANDES

Atención: Dr. Eutimio Jara Rodríguez – Sub Director Administrativo

NEO DETER DEL PERU S.A.C., con RUC: 20101162282, con más de 53 años de fundación, ha desarrollado productos químicos especializados y amigables con el medio ambiente, elaborados con **Fórmula y Tecnología Alemana**, para la higiene y desinfección en los distintos rubros como:

- ✓ Desinfectantes, de paredes, pisos, superficies metálicas, de cemento, plástico, baños, etc.
- ✓ Desinfectantes, de alimentos como verduras, frutas y superficies en contacto con alimentos como, utensilios de cocina, etc.
- ✓ Desengrasantes para todo tipo de superficies de metal o plástico como pisos, cocinas, hornos, planchas freidoras, etc.
- ✓ Detergentes, para limpieza de superficies de cemento, pisos
- ✓ Detergentes domésticos e industriales líquidos y en polvo para lavandería

Así mismo, tenemos además una alianza estratégica con la empresa **Grupo Familia** que es una empresa con 57 años en el mercado con sus marcas Familia Institucional Nosotras, Tena, Pequeñín, Fres-Kids y quienes ofrecen la siguiente línea:

- ✓ Papel higiénico, en tamaño jumbo y colores blanco y natural.
- ✓ Jabón para manos, en presentación líquida, espuma suave y antibacterial, y en gel.
- ✓ Toallas de manos, en presentaciones de rollo continuo, doblada en 2 y rollo precortada.
- ✓ Servilletas, mayor absorbencia y suavidad en colores blanco y natural.
- ✓ Limpiones, papel absorbente ideal para el secado y limpieza de las manos, utensilios y superficies.
- ✓ Paños, fácil lavado y escurrido y máximo poder limpiador.

Los cuales ponemos también a su disposición.



Beneficios de nuestros productos

- ✓ Productos amigables con el medio ambiente.
- ✓ Productos químicos concentrados y rentables debido a la poca cantidad que se usa.
- ✓ Permanente control de calidad garantizado con Protocolos de Análisis.
- ✓ Apoyo a los productos de Seguridad e Higiene con entrenamiento personal al usuario sobre la mejor forma de uso y almacenamiento de los productos.
- ✓ Seguimiento constante de los Procesos de Limpieza y Desinfección a través de nuestro personal.

Seguros de incrementar la rentabilidad de su mantenimiento con el suministro de los productos para la higiene y desinfección, **solicitamos amablemente concedernos una entrevista técnica en sus instalaciones, para realizar nuestra presentación y posteriormente pruebas sin costo.**

Agradeciendo la atención que le merezca la presente, aprovechamos la oportunidad para saludarlos.

Cordialmente,

Milagros Rivas N.
 Analista Comercial
 Neo Deter del Perú S.A.C.
 T: 255.4820
 C: 947482640
mrivas@neodeter.com



Distribuidores Autorizados



Oficina: Av. Caminos del Inca 1089, Of. 201 Urb. Las Gardenias, Santiago de Surco
 Planta: Panamericana Sur km 17.5 Mz. F, Lote 80-A, Urb. La Concordia – S. J. de Miraflores
 Teléf.: [51-1] 2554820 Cel.: 947482640 Email: mrivas@neodeter.com

1.3.1 Productos producidos por la empresa:

- Productos fabricados para la higiene y desinfección de pisos, paredes, plásticos, baños, etc.

NEO CLEAN LAVANDA (Envases por 1, 5, 15 y 55 gl.)	Para uso múltiple (jabón líquido para manos) de uso directo.
LIMONCLIN (Bidón 01 gl. y 05 gl.)	Detergente desengrasante desodorizante con aroma a limón
PERFUMADOR AMBIENTAL (Envases por 1, 4, 20, 60, 220 Lt.)	Ideal para todo tipo de ambientes, deja un agradable aroma que perdura 24 horas.
NEOGLAS (Envases de 01 gl., 05 gl.)	Limpiador, desengrasante y solvente. Ideal para la limpieza de vidrios, cerámica, espejos, porcelana sanitaria, etc.
NEOACID 3339 (Galón x 04 Kg., Bidones x 20 kg. y x 210 kg.)	Detergente Líquido Ácido de Espuma Media-Alta. facilita la remoción de una variedad de incrustaciones producidas por la dureza del agua como: Carbonatos, Sulfatos, mezclas orgánicas e inorgánicas, Moho, Óxidos, etc.
SS INDUSTRIAL (Bolsa x 15 kilos. Envases de 5,15 y 55 gl.)	Detergente semi granulado multiuso, de espuma controlada, económico, para limpieza general de pisos, paredes, maderas, plásticos, etc.

- Productos diseñados y elaborados para la higiene y desinfección de toda la cocina y comedor como: campana extractora, cocina, lavado de vajilla, etc. Así como también para los alimentos como: verduras, frutas, etc.

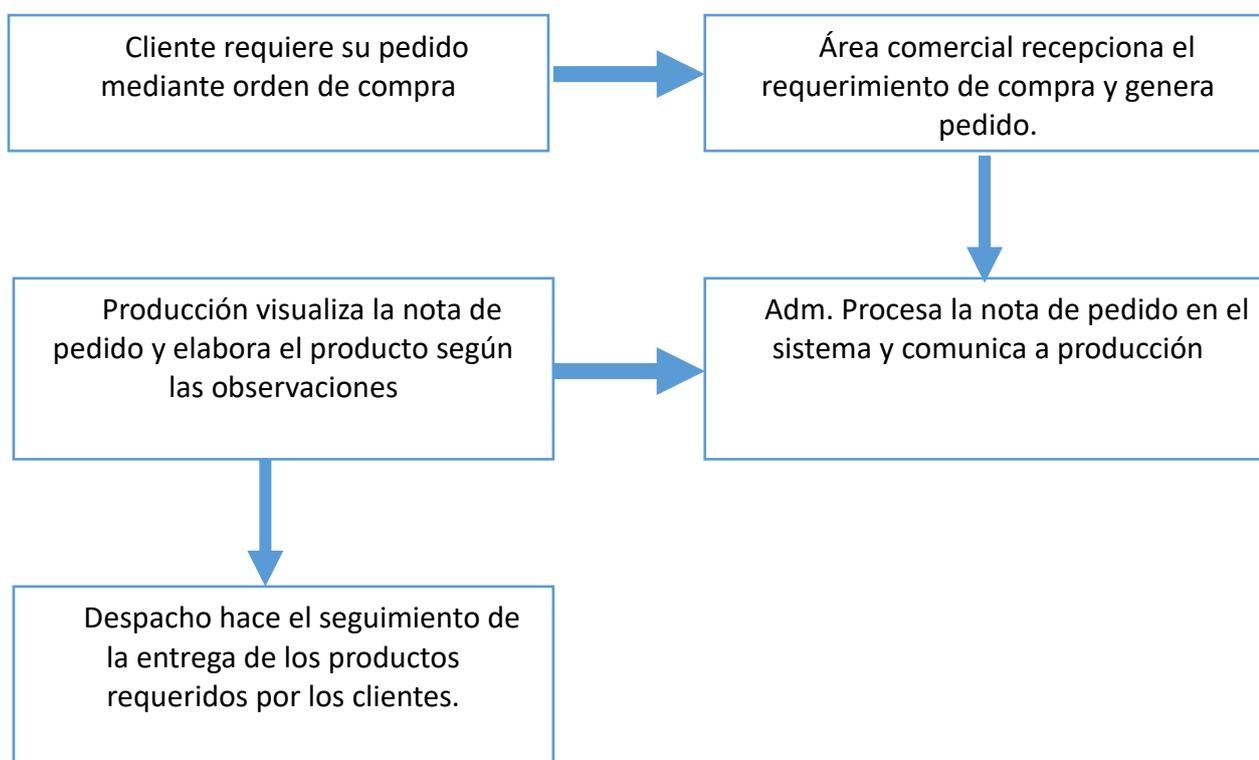
ANTIBAC LAC (Galón x 20 kg. y Cilindros x 200 kg.)	Desinfectante líquido con textura jabonosa y con cualidades deterativas elaborado a base de Aditivos, Surfactantes y Humectantes que protegen la piel.
NEOGEL TC (Galón x 01 gl. y Bidones x 05 gl.)	Gel desinfectante instantáneo para Plantas Procesadoras de Alimentos, Lácteos, Bebidas, Restaurantes, Cocina, Hospitales, etc.
BIOLAVAJILLA (Galón x 04 kg. y Bidones x 20 kg.)	Detergente desengrasante líquido para limpieza de todo tipo de utensilios de cocina, loza, plástico, etc.
NEOCLORAM FP (Galón x 04 kg. y Bidones x 20 kg.)	Detergente Ligeramente Alcalino reforzado con especies oxicloraadas.
SS INDUSTRIAL (Bolsa x 15 kg.)	Detergente en polvo Alcalino de muy baja causticidad.
NEOCLOR DX PLUS (Envases x 01 y 05 gl.)	Desinfectante Sanitizante Líquido a base de Dióxido de Cloro y Clorito de Sodio.
NEOGRAS REMOVER PLUS (Galón x 04 kg. y Bidones x 20 kg.)	Desengrasante Líquido Muy Enérgico Altamente Alcalino y Concentrado.
NEOACID 3339 (Galón x 04Kg., Bidón x 20 kg. y Cilindros x 210 kg.)	Detergente Líquido Ácido, de acción eficaz sobre suciedades minerales de origen calcáreo y otros depósitos inorgánicos en todo tipo de superficie en contacto con alimentos.
DISHMATIC (Envases de 5, 15 y 55 gl.)	Detergente desengrasante lavaplatos concentrado.
NEOCRISTAL (Envases x 04 Kg., Envases x 20 kg. y Envases x 30 kg.)	Aditivo Líquido Abrillantador y Secante para agregar a las máquinas lavavajillas en la última etapa de enjuague controlando la formación de películas calcáreas.

- Productos diseñados y elaborados para el lavado de todo tipo de prendas con diferente suciedad. Creamos procesos de lavado de acuerdo a necesidades específicas, productos concentrados, fabricados y adaptados a la dureza del agua.

DETERMATIC (Bolsas de 20, 60 y 220 Kg.)	Detergente líquido neutro con blanqueador óptico de alta calidad ideal para lavar prendas blancas y delicadas.
AQUAMATIC LIMON (Cajas x 20 Unid. de 900 gr.) (Bolsa x 20 kilos)	Detergente concentrado, de componentes balanceados y alto poder activo, con aroma lavanda y espuma controlada, desarrollado exclusivamente para lavado de todo tipo de ropa.
NEOBLEACH COLOR (Bolsas de 20, 60 y 220 Kg.)	Blanqueador oxigenado. Aditivo de lavado; contiene compuestos oxigenados y blanqueador óptico. No contiene hipocloritos ni sustancias similares lo cual asegura el cuidado del color de las fibras.
SUAVIDETER (Envases por 1, 5, 15 y 55 gl.)	Suavizante de ropa ideal para el último enjuague de las prendas, proporciona un tacto suave, terso y elimina la estática de las prendas de algodón, rayón, mezclas poliéster/algodón y poliéster/rayón.
PERFUMADOR TWYLEN (Envase x 1lt. 1,5,15 y 55 galones)	Ideal para el acabado de las prendas. Aplicar en ropa seca. Duración 24 horas.
PERFUMADOR LAVANDA (Envase x 1lt. 1,5,15 y 55 galones)	Ideal para el acabado de las prendas. Aplicar en ropa seca. Duración 24 horas.
AQUADETER (Envases por 1, 5, 15 y 55 gl.)	Detergente líquido concentrado de alta calidad, ideal para lavar ropa de color, todo tipo de fibra como chompas, toallas, camisas, etc.
LIMONCLIN (Bidón 01 gl. y 05 gl.)	Detergente desengrasante líquido altamente concentrado con aroma a limón, especial para limpieza de pisos y paredes de baños, duchas, etc.

La entidad actualmente no proporciona un manejo acertado de un método de costeo para la productividad de sus mercaderías, esta permite que no se mida correctamente los costos y gastos de producción incurriendo directamente en la rentabilidad de la empresa.

Diagrama de proceso de producción



A continuación, mostramos como es que se lleva los costos en forma empírica y manual desde el requerimiento de los clientes:

1. El cliente requiere su pedido mediante orden de compra:



LE CORDON BLEU PERÚ

ORDEN DE COMPRA N°

PC-31045

10 de octubre de 2017

Señores :

NEO DETER DEL PERU S.A.C. Código PROV. 2637
AV. BAUZATE Y MEZA NRO. 648 LIMA - LIMA - LA VICTO

Atención :

Por Medio de la presente le confirmamos el siguiente pedido :

ITEM	DESCRIPCIÓN	COD VARIANT	UNL MED	CANT.	FISICO	PI/UNI	TOTAL
B000002701	HIPOCLORITO DE SODIO 5%		Galon	24		6,82	163,69
				Total:			163,69

Precios Incluidos IGV.

Área Solicitante: Mantenimiento

comentario :

Condiciones de Venta :

Precio expresado en : Soles
Forma de Pago : 30 días factura
Lugar de entrega : Av. Vasco Núñez de Balboa 530

Facturar a :

Promotora Miraflores S.A.C.
RUC : 20391304590
Av. Vasco Núñez de Balboa, 530

Atentamente,

Carlos Jiménez Rabanelli
Sub Director de Logística
Le Cordon Bleu Peru

2.- Se recepciona su requerimiento de compra, posteriormente se ingresa su pedido al sistema.

Documento

Nuevo Nota de Pedido Grabar Eliminar Imprimir Preliminar Caja Import.Datos

Lista

Nota de Pedido

Serie 001 Número [] Cliente []
 Direcc. [] RUC []

Fecha 13/07/2018 Hora Ped. 02:11:00 F.Pago [] Comprador []
 Moneda Soles T.C. 3.276 O.Compra [] Emp.Trans []
 Almacén 01 Almacen de Productos Terminados Vendedor [] Fec.Entrega 13/07/2018
 Sector []

Producto	Cod.Fab	Descripcion	U.M.	Cantidad	V.V.Unit.	V.V.Br...	Dscto.	Dscto.	Total ...
X				0.000			0		0.00

Lugar Entrega [] 0.00 0.00 0.00

Hora Recep. 01/11/2016 I.G.V. S/ 0.00
 Observaciones Total S/ 0.00

Configurar...

3. Con el mismo pedido se realiza la producción hasta la culminación del despacho, se le hace seguimiento si el pedido fue despachado o entregado en planta u oficina,

Lista de Notas de Pedido

Mes Julio Nuevo Actualizar Excel Salir

Filtrar cliente [] Activar Filtro

Serie	Numero	Cliente	F.Emisioyn	Total	F. Entrega	Observaciones	Anul...	Oficina	Planta	C.C.	Fec. Lote	Despacho	Entregado
001	0056314	CEELUMP GROUP S.A.C	13/07-18	371.58	16/07-18	atencion oficina miraflores: 9-1 2 - 6 pm pre	N	S	S	✓	stock		
001	0056313	NEO DETER DEL PERU (SUCURSAL)	13/07-18	421.16	16/07-18	YVG ENVIAR A OFICINA	N	N	S				
001	0056312	M&C SUMINISTROS S.A.C.	13/07-18	2132.41	16/07-18	PEDIDO LAUNDRY	N	N	S				
001	0056311	BELEVAL PERU S.A.C.	13/07-18	5899.73	17/07-18	YVG- DESPACHAR C/COPIAS DE GUIAS	N	S	S				
001	0056310	CRIC SA	13/07-18	729.59	16/07-18	PROTOCOLO- ATENCION Lunes a jueves	N	S	S	✓	stock		
001	0056309	NAVIERA PETRAL S.A.	13/07-18	1168.68	16/07-18	ATENCION 8:30- 1 PM Y DE 2- 6 PMNAVE	N	S	S	✓	130718		
001	0056308	BELEVAL PERU S.A.C.	13/07-18	10476.55	16/07-18	YVG- DESPACHAR C/COPIAS DE GUIAS	N	S	S				
001	0056307	GLOBAL PLASTIC SOCIEDAD ANONIMA	13/07-18	493.44	16/07-18	Horario : 8 a 1 y 2 a 5	N	S	S	✓	stock		
001	0056306	FERYMAR S.A.C	13/07-18	98.14	16/07-18	Recepción de Lunes a Viernes de 9-1Plan	N	S	S	✓	stock		
001	0056305	FERYMAR S.A.C	13/07-18	688.15	16/07-18	Recepción de Lunes a Viernes de 9-1Plan	N	S	S	✓	050718/3105		
001	0056304	M&C SUMINISTROS S.A.C.	13/07-18	354.98	13/07-18		N	N	S	✓	120718/0307		
001	0056303	CONFITECA DEL PERU S.A.	13/07-18	673.73	26/07-18	SCTR Y EPPS- ENVIAR 2 COPIAS DE O/	N	S	S				

Los costos de producción se determinaron de manera empírica, según registros contables:

Registro de Comprobantes

Registro

Origen: 86 COSTO PRODUCTIVO N° Comprobante: 8600004

Fecha: 31/12/2017 Tipo de Cambio: 3.217000 Moneda: Soles

TOTAL DEBE S/. 2,537,012.96

TOTAL HABER S/. 2,537,012.96

Glosa

Item	Cód.	Cuenta	Código Auxiliar	Referencia	C.Costo	Detalle	T.D.	N° Doc.	Importe	T/C	D/H
0001		231101				PRODUCTOS EN PROCESO			2,537,012.96	3.217	D
0002		911101				COSTO DE PRODUCCION			2,537,012.96	3.217	H

Registro de Comprobantes

Registro

Origen: 86 COSTO PRODUCTIVO N° Comprobante: 8600001

Fecha: 31/12/2017 Tipo de Cambio: 3.217000 Moneda: Soles

TOTAL DEBE S/. 1,953,283.24

TOTAL HABER S/. 1,953,283.23

Glosa

Item	Cód.	Cuenta	Código Auxiliar	Referencia	C.Costo	Detalle	T.D.	N° Doc.	Importe	T/C	D/H
0001		241101				MATERIAS PRIMAS PARA PI			1,631,821.76	3.217	H
0002		251101				MATERIALES AUXILIARES			23,011.95	3.217	H
0003		252101				SUMINISTROS DIVERSOS			4,673.42	3.217	H
0004		261101				ENVASES Y EMBALAJES			293,776.10	3.217	H
0005		911101				COSTO DE PRODUCCION			1,953,283.24	3.217	D

Registro de Comprobantes

Registro

Origen: 86 COSTO PRODUCTIVO N° Comprobante: 8600006

Fecha: 31/12/2017 Tipo de Cambio: 3.217000 Moneda: Soles

TOTAL DEBE S/. 2,537,012.96

TOTAL HABER S/. 2,537,012.96

Glosa

Item	Cód.	Cuenta	Código Auxiliar	Referencia	C.Costo	Detalle	T.D.	N° Doc.	Importe	T/C	D/H
0001		211101				PRODUCTOS TERMINADOS			2,537,012.96	3.217	D
0002		911101				COSTO DE PRODUCCION			2,537,012.96	3.217	H

Registro de Comprobantes

Registro

Origen: 86 **COSTO PRODUCTIVO** N° Comprobante: 8600007 **TOTAL DEBE S/.** 3,212,200.48
 Fecha: 31/12/2017 Tipo de Cambio: 3.217000 Moneda: Soles **TOTAL HABER S/.** 3,212,200.48

Glosa

Item	Cód.	Cuenta	Código Auxiliar	Referencia	C.Costo	Detalle	T.D.	N° Doc.	Importe	T/C	D/H
0001		201111				MERCADERIAS MANUFACTU			676,121.71	3.217	H
0002		211101				PRODUCTOS TERMINADOS			2,536,078.77	3.217	H
0003		691111				MERCADERIAS MANUFACTU			3,212,200.48	3.217	D

Detalle de cuentas de existencias y gastos indirectos generados durante el periodo:

Tabla 1. Movimiento mensual del centro de costo

neodeter 2017
CONT ROL Plus

Fecha
Pág.

MOVIMIENTOS MENSUALES (Soles)
Todos los Centros de Costos

Cuentas	Nombres	ERTU	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SETIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DIEMBRE
201111	MERCADERIAS MANUFACTURADA	MP	-21,588.51	5,611.10	54,316.43	55,159.02	77,732.17	83,662.78	63,281.12	94,378.12	70,540.81	83,234.70	99,113.22	67,656.48
211101	PRODUCTOS TERMINADOS MANU	MP												934.19
231101	PRODUCTOS EN PROCESO DE M	MP												0.00
241101	MATERIAS PRIMAS PARA PROD	MP	20,176.29	135,760.31	208,042.69	91,778.33	135,017.60	108,320.77	128,828.69	136,646.00	128,942.46	118,086.62	115,954.32	120,909.78
251101	MATERIALES AUXILIARES	MP	58.00	4,674.19	4,265.95	6,725.08	1,594.04	841.37		36.44	1,387.00		3,246.83	183.05
252101	SUMINISTROS DIVERSOS	MP	644.68	560.00	1,659.56	748.31	980.79							80.08
281101	ENVASES Y EMBALAJES	MP	24,667.36	20,007.26	31,061.88	15,689.67	21,517.45	18,299.00	23,136.34	16,502.44	25,295.48	25,809.34	28,530.22	31,754.48
TOTALES			205,417.82	196,612.86	299,346.51	170,100.41	236,842.05	211,083.92	215,246.15	247,563.00	226,165.75	227,129.66	246,844.68	221,518.05

Cuentas	Nombres	scripc	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SETIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DIEMBRE
922110	SUELDOS	MD	26,462.95	26,462.95	26,462.95	26,462.95	26,687.35	26,686.95	26,675.95	26,686.95	26,686.95	26,686.95	26,686.95	292,609.95
922111	GRATIFICACION	MD	3,302.17	3,302.17	3,302.17	3,302.17	3,302.17	3,302.15	3,211.93	3,411.93	3,411.93	3,411.93	3,411.94	36,672.66
922510	HORAS EXTRAS	MD	125.00	35.00	220.00	90.00	247.00	303.00	50.00	170.00	239.00	315.00	363.00	2,157.00
922517	BONO PRODUCCION	MD	2,100.00		1,940.00	2,250.00	1,600.00	2,350.00	2,010.00	1,970.00	2,390.00	2,000.00	1,770.00	20,380.00
922599	BONOS	MD								400.00	20.00			420.00
922610	VACACIONES	MD			432.00	250.00	1,921.50				250.00			2,853.50
922710	ESSALUD	MD	2,381.00	2,381.00	2,381.00	2,380.78	2,493.96	2,401.83	2,409.07	2,440.53	2,402.00	2,401.83	2,401.83	26,474.81
922914	COMPENSACION TIEMPO DE SE	MD	2,621.77	2,621.77	2,621.77	2,621.77	2,630.42	2,630.42	2,630.42	2,630.42	2,630.42	2,630.43	1,848.07	28,117.68
			36,362.89	34,752.89	37,343.88	37,347.65	38,882.40	37,674.35	36,987.37	37,709.83	38,030.30	37,446.14	36,481.78	409,885.60

Cuentas	Nombres	scripc	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SETIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DIEMBRE
923010	PLETE	GIF											110.17	110.17
923012	MOVILIDAD	GIF	14.00			93.50	75.70							183.20
923220	GUARDIANIA Y SEGURIDAD	GIF				150.00		76.27		50.95	25.42			302.54
923224	SERVICIO DE DEFENSA CIVIL	GIF								1,488.00	1,190.40			2,678.40
923225	FRANQUICIAS	GIF								486.60				486.60
923411	FRASCO DE ACEITE	GIF	33.05		311.33	294.66	295.29			31.36			19.46	985.18
923416	SERVICIO DE INVENTARIO	GIF							240.00					240.00
923510	ALQUILER	GIF	120.00	60.00	60.00		180.00							420.00
923511	ALQUILER EDIF. PRODUCCION	GIF	4,000.00	4,000.00	4,000.00	4,000.00	4,000.00	4,000.00	2,000.00					26,000.00
923610	PAG LUZ PLANTA	GIF	723.10	502.32	396.02	396.02	192.80	256.61	577.02	286.30	303.31	311.25	302.31	3,851.04
923611	VENTAS DE AGUA	GIF	203.43	262.70	614.39	152.54	574.55	425.42	318.63	457.63	457.63	381.36	263.39	4,101.67
923613	GAS	GIF			27.12	27.97	26.27		27.97	92.21	27.97			257.46
923915	PLAN DE MANTENIMIENTO	GIF				3,660.17	400.00	483.06	530.00	1,610.00	279.58	4,352.50	200.00	3,690.17
923916	MANTENIMIENTO Y LIMPIEZA	GIF	905.00	320.00		225.00		100.00	44.63	2,962.51	5,132.34	7,828.31		18,359.42
923917	MANTENIMIENTO Y MEJORA DE	GIF				250.00	1,971.43			72.50	320.30	202.00	211.00	1,993.30
923918	LAVADO DE ENVASES Y ENBAL	GIF			194.50			307.00						1,993.30
923919	COMITEC FABRICACION DETER	GIF	1,242.00	169.00	392.00	948.00	288.00	33.00	380.80	816.00	32.00	2,937.00	380.80	7,518.20
925615	ESCOBA BOTA SOPORTE	GIF		120.93										120.93
925618	SERVICIO TELEFONICO	GIF							67.88	2,109.84	2,170.78	1,687.36	75.61	6,111.47
925630	BROCHA PINTURA	GIF		131.02										131.02
925951	GASTOS DE RECREACION	GIF								33.05				33.05
929303	SUMINISTROS DIVERSOS	GIF	494.05	48.00	148.24		72.96	280.77	794.77	438.55			150.00	2,427.34
929304	BALDES Y JARRAS PARA INSU	GIF						138.00						138.00
929307	SUMINISTROS PARA REPARACI	GIF						89.75		3,843.62	2,118.69	26.08	677.80	6,755.94
929308	ETIQUETAS, TINTEROS, DIS	GIF			3,389.83	374.00							18.00	3,781.83
929309	EQUIPOS PARA PRODUCCION -	GIF		83.90				20.00	81.36		146.95	799.32	560.17	1,691.70
929310	TRASLADO DE MERCADERIAS	GIF				90.00	240.00	105.00					650.00	1,085.00
929311	ESTANTE ETIQUETAS	GIF		700.00		360.00								1,060.00
929312	SERVICIO DE ANALISTA QUIMI	GIF				1,000.00	500.00	1,000.00			1,000.00		-100.00	3,400.00
929313	ESTUDIO DE MERCADO	GIF				751.63	1,844.10	924.23		1,294.21	1,516.80		169.61	6,300.98
929314	CONTROL DE ALMACEN	GIF						300.00		481.51				781.51
929315	REPARACION DE RECLADO	GIF					150.00							150.00
929316	CONTROL DE CALIDAD	GIF					200.00	200.00	200.00	200.00	200.00	200.00	200.00	1,400.00
929317	ALQUILER DE CANCHA	GIF					300.00	240.00	300.00		180.00	240.00	186.44	1,446.44
929318	UNIFORMES, OTROS ACCESORI	GIF				71.78				1,186.44	1,268.95	72.03	2,599.20	
929319	ANALISIS DE LABORATORIO	GIF						2,030.00	1,000.00	1,800.00	2,100.00	1,500.00	1,240.00	9,670.00
929320	ATENCIÓN FERRO GUARDIAN	GIF		100.00				65.00		11.00	269.41	65.00		510.41
			7,734.63	6,497.87	9,137.41	12,703.48	11,182.88	11,024.11	6,922.06	19,752.18	17,471.68	22,009.30	5,294.42	129,729.93

A continuación, mostramos la Situación financiera, así como los resultados integrales de la empresa aplicando de manera empírica el sistema de costeo:

NEO DETER DEL PERU SAC			
ESTADO SITUACION FINANCIERA			
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017			
(EXPRESADO EN NUEVOS SOLES)			
ACTIVO CORRIENTE		PASIVO CORRIENTE	
EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFFECTIVO	258,286.11	SOBREGIRO	1,889.66
CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES	436,100.11	TRIBUTOS POR PAGAR	37,248.59
OTRAS CUENTAS POR COBRAR	98,280.72	REMUNERACIONES POR PAGAR	34,656.31
INVENTARIOS	236,583.22	CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES	683,294.74
OTRAS CUENTAS DEL ACTIVO	486,446.02	OTRAS CUENTAS POR PAGAR DIVERSAS	1,063,139.83
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	1,515,696.18	TOTAL PASIVO CORRIENTE	1,820,229.13
ACTIVO NO CORRIENTE		PASIVO NO CORRIENTE	
INMUEBLE MAQUINARIA Y EQUIPO (NETO DE DEPRECIACION)	1,005,811.19	OTRAS CUENTAS POR PAGAR LARGO PLAZO	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	1,005,811.19	TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	-
		PATRIMONIO	
		CAPITAL SOCIAL	165,777.96
		RESULTADOS ACUMULADOS	535,500.28
		TOTAL PATRIMONIO	701,278.24
TOTAL ACTIVO	2,521,507.37	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	2,521,507.37

NEO DETER DEL PERU SAC		
ESTADOS DE RESULTADOS		
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017		
(EXPRESADO EN NUEVOS SOLES)		
VENTAS	5,045,999.63	100
COSTO DE PRODUCCIÓN	(3,189,477.63)	63.21
UTILIDAD BRUTA DE OPERACIÓN	1,856,522.00	36.79
GASTOS ADMINISTRATIVOS	(1,232,270.28)	24.42
GASTOS DE VENTAS	(346,491.11)	6.87
OTROS INGRESOS	11,623.34	0.23
UTILIDAD NETA DE OPERACIÓN	289,383.95	5.73
GASTOS FINANCIEROS	(70,606.62)	1.40
INGRESOS FINANCIEROS	4,843.21	0.10
UTILIDAD ANTES DE PARTIC. E IMPUESTOS	223,620.54	4.43
PARTICIPACION DEL TRABAJADOR	(22,362.05)	0.44
RENTA ANUAL	(52,727.72)	1.04
UTILIDAD NETA	148,530.76	2.94

Así mismo se muestran las ratios financieras mostrando la rentabilidad aplicando sistema de costo de manera empírica:

Ratios Rentabilidad

Rentabilidad patrimonial

$$\text{ROE} = \frac{\text{Utilidad (o Pérdida) Neta}}{\text{Patrimonio}}$$

$2017 = \frac{148,530.76}{701,278.24} = 21\%$

La rentabilidad patrimonial de la empresa para el año 2017 muestra un rendimiento del 21% de cada acción por cada S/ invertido. Es un factor que determina la tasa de incremento de las ganancias de una industria. Muestra el porcentaje de utilidad que obtendrá producto de inversión de recursos propios, mostrando la ganancia que los inversionistas obtiene por invertir como accionistas. Es comparable con las tasas de crecimiento de mercado.

Rentabilidad de los activos

$$\text{ROA} = \frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Activo Total}}$$

$2017 = \frac{148,530.76}{2,521,507.37} = 6\%$
--

La rentabilidad del activo muestra que la empresa para el año 2017 por cada S/ en el activo la empresa genera 6% de rentabilidad. Muestra la capacidad efectiva que obtiene por la inversión en capitales, propios o ajenos, que la conforman.

Rentabilidad Neta de Ventas

$$\text{Rentabilidad de las Ventas Netas} = \frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas Netas}}$$

$2017 = \frac{148,530.76}{5,045,999.63} = 3\%$
--

La razón de rentabilidad neta de ventas expresa que, en el año 2017, esta ratio permite evaluar el crecimiento que ha generado las operaciones de venta, mostrando que se genera una esperada retribución para el empresario.

Margen bruto

$$\text{Margen Bruto} = \frac{\text{Utilidad Bruta}}{\text{Ventas Netas}}$$

$2017 = \frac{1,856,522.00}{5,045,999.63} = 37\%$

De la razón del margen bruto se infirió que para el año 2017 sea obtenido ganancias netamente operativas con relación a las ventas, el margen bruto se obtiene deduciendo los costos de producción de los bienes vendidos, de tal manera permite medir la eficiencia de las operaciones y la adecuada asignación de los precios de los productos.

Ratios financieras

NEO DETER DEL PERU SAC

Ratios de Gestión	
Promedio Mensual de Ventas	420,499.97
2 Rotación del Activo Total	2.00
Total Activo	2,521,507.37
Total Patrimonio	701,278.24
Ventas Totales	5,045,999.63
Utilidad Neta	148,530.77
Ratios de Liquidez	
Capital de Trabajo	678,665.21
1 Razón Corriente (Liquidez)	1.81
Prueba Acida	0.95
Periodo Promedio de Cobranza (días)	38.12
Rotación de Inventarios (días)	26.70
Periodo Promedio de Pagos (días)	77.12
Duración del Ciclo de Liquidez (días)	-12.30
Indice de Repago Deuda Financiera C.P.	1.15
Ratios de Solvencia	
4 Apalancamiento (Deuda/Patrimonio)	2.60
Apalancamiento Ajustado	0.50
3 Solvencia (Patrimonio Neto / Activo Total (%))	0.28
Concentración de Deuda en el Corto Plazo (%)	45.98%
Número de años para pagar deuda estructural	1.75
Cobertura de Intereses	3.17
Flujo de Caja Libre (anualizado)	148,170.71
GTC (anualizado)	143,687.56
Ratios de Rentabilidad	
6 Rentabilidad sobre Patrimonio anualizada (%)	21.18%
Margen Bruto (%)	36.79%
Margen Operativo (%)	5.50%
Margen Neto (%)	2.94%

La investigación desarrollada ayudará a las industrias del mismo sector económico obtener nuevas y diferentes opciones para incluir y desarrollar un sistema de costos que permitirá el adecuado manejo de las mismas, así mismo se medirá con más eficacia y eficiencia el manejo de las operaciones de la empresa Neo Deter del Perú S.A.C. el cual la información obtenidas servirán para brindar los informes contables y financieros, así mismo proporcionar información relevante que se tomará para la planificación, decisión y ejecución de planes.

En conclusión, el presente trabajo de investigación permitirá a identificar los costos que intervienen en el proceso de la productividad, que permitirá identificar donde es que ocurren las fallas que pudiera haber en los sistemas de costeo empleados para determinar el costeo de producción y en efecto brindar diversas propuestas que permitirá mejorar la rentabilidad de la empresa.

2. Marco Teórico

2.1 Antecedentes

2.1.1 Internacionales

Aragón R. E, y Penado M., M. y Sánchez E. (2015), realizaron el trabajo de grado: Proyecto de un plan de costos para perfeccionar el rendimiento económico de la cooperativa “Un nuevo día” de R.L. ubicada en la ciudad de la unión año 2014, Tesis para obtener el título profesional de Contador Público de la Universidad Nacional San Martín. La investigación llegó a las siguientes conclusiones:

1. La empresa “Un Nuevo Día” de R.L., carece del método de costos que permita verificar los elementos del costo, que le permita establecer el costo por unidad de los artículos que ofrece al mercado.
2. La empresa “Un Nuevo Día” de R.L., No tiene formato prediseñado, con el cual puedan revisar el costeo en el desarrollo de la productividad.
3. La empresa “Un Nuevo Día” de R.L., No tiene política de control interno que intervenga en la subestimar de la utilización indebida de los artículos.

Ramos V. J. V. (2014), realizó el trabajo de investigación: Método de costeos y el rendimiento en la microempresa de la elaboración de bloques en el sector de la Cangahua provincia de Cotopaxi, para obtener el Grado Académico de Ingeniería en Contabilidad y Auditoría CPA de la Universidad Técnica de Ambato. La investigación llega a las siguientes conclusiones:

1. Se puede demostrar que la mayoría empresas que fabrican enormes vías en la zona de la Cangahua no tienen un registro apropiado del elemento del costo y no tienen un orden en la distribución en la determinación del costo del producto, asimismo, estas microempresas estiman su costo en función a la competencia.
2. El Margen de beneficio bruto es un índice de rentabilidad muy sustancial para la toma de decisión; por lo tanto, se puede hacer comercio de modo eficaz. No obstante, estas microempresas no tienen conocimiento real del rendimiento que su producción le origina, puesto que cada uno de ellos se basan en la experiencia que adquirieron en el comercio de la producción de bloques.
3. Se concluye que estas microempresas les faltan un método de costeo conforme a su necesidad y al tipo de comercio, con el propósito de que los empresarios tengan entendimiento del valor de la fabricación de bloques.

Pérez S. M. (2012), realizó el trabajo de grado: El costeo de productividad y su influencia en el rendimiento de la Florícola Rosalquez S.A. en el segundo semestre de año 2010, previo a la obtención del título de Ingeniería en Contabilidad Auditoria CPA. de la Universidad Técnica de Ambato. La investigación llegó a las siguientes conclusiones:

Durante el presente trabajo desarrollado se analizaron diversos aspectos que deben tomarse en consideración para perfeccionar y consolidar el crecimiento organizacional de la compañía, para lo cual se concluye y recomienda:

1. La compañía no tiene un método de costo que le facilite fijar el coste concreto del producto, el coste del producto es determinado de manera empírica lo cual ha

ocasionado un vacío de informe que no proporciona una adecuada y precisa toma de decisión.

2. Falta un apropiado registro de los tres elementos del costeo: MPD, MOD y CIF; ya que la compañía no utiliza un Sistema de Costeo, para que acceda a monitorizar los suministros que se utilizan en la fabricación del artículo.
3. La compañía al fijar el coste de la producción, no considera las cuentas de depreciación, reparación de las máquinas y el coste de los servicios principales (energía eléctrica, agua, telefonía).
4. Esto no conlleva a una apropiada estructura y designación de función en el procedimiento de fabricación, en consecuencia, ocasiona sobrantes de insumos y mano de obra.
5. No realizan estado de costo de la fabricación, por lo tanto, no hay soporte para la toma de decisión.

2.1.2 Nacionales

Merino P. V. (2016), realizó la investigación: Método de costeos y su impacto en el rendimiento de la entidad ganadera Productos Lácteos del Norte S.A.C. del Distrito de Santiago de Cao, Año 2015, para obtener el título profesional de Contador Público de la Universidad Cesar Vallejo. La investigación llega a las siguientes conclusiones:

1. Se determina que el costeo más relevante es la materia prima por el volumen de ingresos, y también se determina la carencia de informes diarios adecuado a cada categoría del ganado.
2. Al comparar el rendimiento según cuadro 3.5 evidencia que para el año 2014 – 2015 el rendimiento operativo tiene una transformación de 0.1% que significa para el año 2014

sus ingresos netos son de S/1.373.382,91, en contraste del año 2015 que es de S/1.596.956,87. El rendimiento nos evidencia una variación de 0.09%, esto quiere decir que tiene un inmenso rendimiento en el 2015. Asimismo, el ROE incremento de 0.11% en el 2014 a 0.17% en el 2015 por tal motivo al aumento de su capital en el 2014.

3. Se recomienda reestructurar su sistema de costeo para que sea eficiente en el rendimiento de la compañía y esto sea posible para el ordenamiento de datos.
4. Se sugiere mejorar la reestructuración de su sistema de costeo en relación al coste de las materias primas de la compañía, con el objetivo de perfeccionar los controles y el desarrollo de los costes del producto adquirido, y en consecuencia mejorar el aumento del rendimiento.

Luquillas P. L. M. (2017), realizo la investigación: Utilización de los costeos de productividad y su efecto en el rendimiento de la entidad Simfer E.I.R.L. de Huánuco -2016, para obtener el título profesional de Contador Público de la Universidad de Huánuco. La investigación llego a las siguientes conclusiones:

1. Se ha concluido que las materias primas a través de un adecuado control y aplicación dará buenos rendimientos en beneficio de la empresa aumentando su rentabilidad, lo cual no se debe descuidar.
2. Concluyo que la mano de obra es valioso e indispensable dentro de la empresa ya que gracias a sus conocimientos sobre la producción del producto favorecerá en tiempo y costo.
3. Los costos indirectos de fabricación tienen un papel muy importante y que gracias a su adecuado uso podemos aumentar el rendimiento de la empresa.

Villareal F. O y Chiroque V. R. (2017), realizaron la investigación: Aplicación del sistema costos basado en actividades y su efecto en la rentabilidad de la empresa unipersonal de Chacón Rodríguez Lola del distrito de Tarapoto - 2014, Tesis para obtener el título profesional de Contador Público de la Universidad Nacional San Martín. La investigación llegó a las siguientes conclusiones:

1. En la entidad de Chacón Rodríguez Lola se dedica a la prestación de alojamiento se determinó como actividad: limpieza, recepción, mantenimiento, reparación, contabilidad y actividad administrativa y en lo que más se destaca es en sus actividades operativas en la cual se utiliza el software, que permite calcular la utilización adecuada de los medios en la realización de servicios.
2. Se evidencia que le falta un método de costo, se plantea la adaptación del sistema de costo por actividad, con el cual se identifica la relevancia de actividades, el centro de costeo, el recurso consumido, el inductor del recurso, vinculando y asignando el costo del recurso con las actividades, para reconocer el objeto del costo y asignarle la actividad y su costo; que en su totalidad nos permita identificar el costo de la productividad de la prestación de alojamiento.
3. La utilización del Sistema de costos ABC genera beneficio para el cálculo del rendimiento de la compañía individual de Chacón Rodríguez Lola siendo un instrumento analítico de la Gerencia permitiéndole fijar los costos de manera correcta de la producción para trazar el margen de rentabilidad.

2.2 Bases Teóricas

Nic 2 Existencias

Para el tratamiento correcto de las existencias en un inventario podemos referirnos a la Normas internacionales de contabilidad y citamos su párrafo N° 1 “La finalidad de esta regla es determinar el procedimiento contable de las existencias. Una base esencial en la rama de las cuentas de las existencias es la cuantía del valor lo cual distingue como un bien, asimismo pueda ser aplazado para que los ingresos respectivos sean distinguidos. Aquella regla proporciona un patrón práctico para el valor de precio, asimismo para el precedente descubriendo el dispendio de la etapa, incorporar de alguna manera cualquier desgaste que deduce el coste en libros al valor neto realizable. Lo cual aprovisiona direcciones del coeficiente del coste que se emplea para imputar coste de las existencias.” (www.mef.gob.pe, 2017)

Sistema de Costos

Según Flores S. J.(2013), Son aquellos métodos distribuidos sobre un cimiento de la procesión de la partida doble de acuerdo a la base técnica, con el objetivo de alcanzar un resultado del valor unitario de producción y verificación de todo el proceso. (pág. 5)

Definición de Sistema de Costo por orden especificas

Según Perleche, C.(2015), Es el conjunto de los costos con especificaciones definidas, y trasladados al almacén, los costos participan también en el desarrollo de productividad conforme a las cantidades señaladas con anterioridad para la recopilación por sus elementos de costos. (pág. 9.)

Elementos del Costo

Según Marulanda, C. J. O(2009), Materias primas (MP):Es el elemento primordial del valor y abarca los componentes que entrelaza un enlace con el resultado acabado ya bien sea por su reconocimiento por la manejable retribución a este o lo sobresaliente de su precio.

Ej. La madera, el pegamento, la pintura y los clavos son materia prima de una silla o mesa; el papel, el cartón y la tinta son materia prima de un libro o revista.

Mano de obra directa (MOD.): Es el parte básico del valor e incluye el total de retribución (jornales, asistencia de salud, contribuciones para fiscales, movilidades, horas extras, bonos, etc.) A los trabajadores (trabajadores que participan en la elaboración de las materias primas. EJ: salarios, prestación social, empacadores, etc.

Costos indirectos de fabricación (CIF.): Es el componente importante del valor que introduce aquella distribución para elaborar el producto muy aparte de proteger los precios de la materia prima y la mano de obra directa.

Clasificación de los Costes:

Costes directos; Es aquel que se asocian con el accionar, transformación o beneficio.

Costes indirectos; Es decir, por su potencia de comprobar lo cual no conviene derivarlo a un solo desarrollo, utilidad o sección sino a diversos movimientos de la empresa.

Comportamiento con el volumen de producción:

Costos fijos; Son costos autónomos del nivel o tamaño de productividad, son los que permanecen fijos sin cambio alguno.

Costos variables; Su proceder es variable, es decir rectamente equitativo de acuerdo al tamaño de producción.

Costos semivARIABLES; Se constituye en formato mixto es decir parte fija y parte variable un cambio radical dependiendo el tamaño de producción o venta. (pág. 12 y 13).

Proceso de Producción

Jimenez L. W.(2010), Es aquella que está ligada con la elaboración de grupos iguales. Cada grupo se inicia mediante la distribución de productividad. El valor se aglomera y son separados por cada orden de producción con el fin de obtener los costos por unidad.

Compras y Procedimientos

Materia Prima:

Son materiales que son transformados en un bien terminado, todos aquellos elementos que inspecciona en el desarrollo de la productividad son llamados materia prima.

Aprovisionamiento de materiales

Entrada de materiales de acuerdo al área de producción para luego ser transportados al almacenamiento antes de ser enviando para el proceso productivo.

Control del costo de materiales

Es el acceso a las materias primas para la respectiva verificación y registro contable en su pedido y posterior compra.

Labores del almacén

La finalidad del almacenamiento comprende desde el ingreso de los materiales hasta su despacho a los trabajos que los van a utilizar.

La hoja de costos

Es una hoja donde se anota al detalle los registros de valor de productividad de cada una de la rendición de producción, para su respectiva liquidación.

Asimismo, se totaliza para conseguir el valor total de la orden de producción y concluir dividiendo la cifra de unidades producidas para alcanzar el valor unitario producido.

Inventarios y Controles

Desarrollo de Registro y Control.

Los materiales que se encuentran en el almacén deben ser consignados, las consecuencias de tener un ajustado manejo de las operaciones para su salida respectiva.

Para reconocer el mejor control de movimiento de los costos se utiliza un método para las existencias llamada ficha de almacén o Kardex, de tal manera conocer el resultado de las entradas y salidas.

La Contabilidad de las compras y el uso de materiales.

Registro de los Suministros.

Los productos obtenidos por la empresa y que entran al depósito deben ser examinados de acuerdo al uso que se le vaya a dar. Por lo tanto, las compras deben contabilizarse de acuerdo a la siguiente clasificación:

24 Materias Primas.

23 Productos en Proceso.

21 Productos Terminados. (pág. 38 y 39)

Rentabilidad

Definición de Rentabilidad

Según Caraballo, A.(2013), La rentabilidad empresarial es uno de las figuras más importantes a considerar en cualquier investigación. Intervenir no solo en la iniciativa de los socios, cabe resaltar el significado de la determinación sobre la financiación de la empresa. (pág. 2)

El estudio del rendimiento empresarial lo desarrollamos desde dos posiciones de las negociaciones y la de finanzas, que la terminación coincida a una singular, la integral.

Tipos de Rentabilidad

Desde una perspectiva contable, el tratado de la utilidad o beneficio se realiza a dos fases:

Rentabilidad económica;

Caccya, B. D(2013), Es la moderación del beneficio de los bienes de una entidad con libertad de su rendimiento en un establecido tiempo. Se integra como una figura básica, pues alno examinar las consecuencias de financiamientoaccede ver qué tan transparente ha

obtenido en el entorno del planteamiento de su función económica. Los indicadores más empleados en su cuantificar se enlaza cuatro alternativo de gestión ventas, activos, capital y resultados (utilidades) como se precisará posteriormente.

Rentabilidad financiera;

Es la utilidad adquiridapor las finanzas individuales, definitivamente con libertad de la repartición de utilidades. El rendimiento financiero puede definirse como una medición de rendimiento contiguo a los socios o dueños que la utilidad financiera, y que básicamente, y según el juicio más desplegable, sea el guía de productividad que los dirigentes indagan en el límite en beneficio de los dueños.

Indicador de Rentabilidad

Es una agrupación de señales, cuyo término es disponer si una entidad produce ingresos competentes para proteger sus necesidades y asimismo cubrir la remuneración a sus dueños. En conclusión, son fuerzas que participan en la formación de la suficiencia de rendir utilidad por parte de la empresa sobre la estructura de sus ingresos.

Indicadores de Rentabilidad

Rentabilidad sobre la inversión (ROA)

Es aquel ratio que distingue el rendimiento de la base asequible, es decir, del bien. De este modo, señala la actividad o rendimiento por lo cual han empleado los bienes totales sin considerar la intención del rendimiento.

$$\text{ROA} = \frac{\text{Utilidad Neta} + \text{Intereses}}{\text{Activo Total}}$$

Rentabilidad operativa del activo

Es aquella que cuantifica el logro empresarial, teniendo en cuenta las herramientas que indique propicio o desafortunadamente en el desarrollo de multiplicación de cuantía de la empresa.

$$\text{Utilidad Operativa} / \text{Activo de Operación}$$

Margen comercial

Establece el rendimiento de los ingresos ponderando solo los costes de productividad.

$$\text{Ventas Netas} - \text{Costo de Ventas} / \text{Ventas Netas}$$

Rentabilidad neta sobre ventas

Es un indicativo de la productividad sobre los ingresos, donde se consideran los egresos operativos, económicos, tributarios y laborales de la empresa.

$$\text{Utilidad Neta} / \text{Ventas Netas}$$

Rotación de activos

Es aquella que muestra la facultad para originar entrada respecto al volumen definido de los bienes. Es decir, calcula la existencia que maneja los bienes de una entidad.

$$\text{Total de Ventas} / \text{Total de Activos}$$

Rentabilidad sobre patrimonio (ROE)

El Return o Equity (ROE) el rendimiento adquirido por la entidad y es notorio también como la rentabilidad financiera. Asimismo, es el indicativo fundamental ya que evidencia cómo será pagado su participación de capital. (pág. 2)

$$\text{ROE} = \text{Utilidad Neta} / \text{Patrimonio}$$

3. Alternativas de Solución

Aplicar un esquema de costos de procesos de producción adecuada a la actividad de la entidad, al sector económico y a los procesos de producción. La estructura debe de incluir los criterios que planteamos en el Tabla 1.

Elaborar adecuados procesos contables que puedan tomar de guía para procesar el correcto registro contable que permita proporcionar información periódica, oportuna y fehaciente. Así podremos determinar un adecuado costo unitario de los bienes producidos y establecer políticas de precios.

Contar con una correcta capacitación periódica a los colaboradores del área contable de la entidad, sobre el correcto desarrollo y ejecución de los procesos y estructuras de los costos de producción, registros y clasificación de las operaciones de costos y gastos.

Con la finalidad de conocer el costo y el rendimiento del trabajo que la empresa NEO DETER SAC realiza, se debe diseñar un método de costeo por órdenes de producción desarrollados.

El costeo de producción debe contener; la identidad del costo, el valor del costo y la atribución del costo de los materiales.

Identificamos los productos producidos para determinar el valor de la materia prima, mano de obra directa y costos indirectos de fabricación necesarios incurridos en la producción,

determinando al final el costo total y costo unitario de las unidades producidas, el cual servirá para realizar un informe a la gerencia para la toma de decisiones.

NEGOTIO PERUSAC												
DETERMINACION DE COSTOS PRODUCCION												
DETALLE	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN	JUL	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
MATERIA												
INVENTARIO INICIAL	90,285.75	87,600.61	40,728.09	62,412.81	57,533.50	49,505.28	62,496.23	58,648.61	59,993.80	58,682.74	65,425.69	54,786.30
COMPRA	201,716.29	135,760.31	208,042.69	91,778.33	135,017.60	108,320.77	128,828.69	136,646.00	128,942.46	118,085.62	115,954.32	120,909.78
TOTAL DE MATERIAS PRIMAS	292,002.04	223,360.92	248,770.78	154,191.14	192,551.10	157,826.05	191,324.92	195,294.61	188,936.26	176,768.36	181,380.01	175,696.08
INVENTARIO FINAL DE MATERIAS PRIMAS	87,600.61	40,728.09	62,412.81	57,533.50	49,505.28	62,496.23	58,648.61	59,993.80	58,682.74	65,425.69	54,786.30	84,266.38
COSTO DE MATERIAS PRIMAS	204,401.43	182,632.83	186,357.98	96,657.64	143,045.82	95,329.82	132,676.31	135,300.81	130,253.52	111,342.67	126,593.71	91,429.70
MANO DE OBRA DIRECTA	36,982.89	34,792.89	37,349.89	37,347.65	38,882.40	37,674.35	36,987.37	37,709.83	38,030.30	37,446.14	36,481.79	38,456.20
COSTOS DE FABRICACION	33,024.67	31,739.32	46,124.80	35,866.55	35,275.16	30,134.48	30,058.40	36,291.06	44,154.06	47,818.64	37,071.47	44,356.23
TOTAL COSTO DE PRODUCCION	274,408.99	249,165.04	269,832.67	169,871.84	217,203.38	163,138.65	199,722.08	209,301.70	212,437.88	196,607.45	200,146.97	174,242.13

Se determina los costos de producción:

NEO DETER DEL PERU SAC

ESTADO INTEGRAL DE COSTOS DECLARADO (A)				ESTADO INTEGRAL DE COSTOS REVISADO (B)			
Material directo			1,636,022.23	Material directo			1,636,022.23
Inv. Inicial de Material	90,285.75			Inv. Inicial de Material	90,285.75		
(+) Compras	<u>1,630,002.86</u>			(+) Compras	<u>1,606,542.86</u>		
= Disponible	1,720,288.61			= Disponible	1,720,288.61		
(-) Inv. Final de Material	<u>84,266.38</u>			(-) Inv. Final de Material	<u>84,266.38</u>		
= Costo de lo utilizado	1,636,022.23			= Costo de lo utilizado	1,636,022.23		
Mano de obra directa			448,141.70	Mano de obra directa			378,241.70
Mano de Obra	448,141.70			Mano de Obra	378,241.70		
Costos indirectos de Fabricación			451,914.84	Costos indirectos de Fabricación			401,914.84
suministros	451,914.84			suministros	401,914.84		
Costo de producción del periodo			2,536,078.77	Costo de producción del periodo			2,416,178.77
Invent. Inicial de trabajo en proceso	<u>36,450.21</u>			Invent. Inicial de trabajo en proceso	<u>36,450.21</u>		
Costo de producción acumulada			2,572,528.98	Costo de producción acumulada			2,452,628.98
Invent. Final de trabajo en proceso	<u>35,120.00</u>			Invent. Final de trabajo en proceso	<u>35,120.00</u>		
Costo de producción terminada			2,537,408.98	Costo de producción terminada			2,417,508.98
Invent. Inicial de mercancías terminadas	<u>11,385.81</u>			Invent. Inicial de mercancías terminadas	<u>11,385.81</u>		
Costo de producción disponible para la venta			2,548,794.79	Costo de producción disponible para la venta			2,428,894.79
Invent. Final de mercancías terminadas	<u>12,320.00</u>			Invent. Final de mercancías terminadas	<u>12,320.00</u>		
Costo de producción terminada y vendida			2,536,474.79	Costo de producción terminada y vendida			2,416,574.79

Asiento contable

COD	FECHA DE LA OPERACIÓN	GLOSA O DESCRIPCIÓN DE LA OPERACIÓN	CUENTA CONTABLE ASOCIADA A LA OPERACIÓN		SUBTOTAL	MOVIMIENTO	
			CODIGO	DENOMINACIÓN		DEBE	HABER
1	10/01	POR LA COMPRA DE MATERIALES	602	MATERIAS PRIMAS		1,636,022.23	
		NECESARIOS PARA LA PRODUCCION	6021	MATERIAS PRIMAS PARA PRODUCTOS MANUFACTURADOS			
			6011	MERCADERÍAS MANUFACTURADAS			
			40	TRIBUTOS Y APORTES AL SISTEMA DE PENSIONES Y DE SALUD POR PAGAR		294,484.00	
			401	GOBIERNO CENTRAL			
			4011	IMPUESTO GENERAL A LAS VENTAS			
			42	CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES – TERCEROS			1,930,506.23
			421	FACTURAS, BOLETAS Y OTROS COMPROBANTES POR PAGAR			

COD	FECHA DE LA OPERACIÓN	GLOSA O DESCRIPCIÓN DE LA OPERACIÓN	CUENTA CONTABLE ASOCIADA A LA OPERACIÓN		SUBTOTAL	MOVIMIENTO	
			CODIGO	DENOMINACION		DEBE	HABER
2	10.01	POR EL INGRESO DE LOS PRODUCTOS A	24	MATERIAS PRIMAS		1,636,022.23	
		ALMACEN	241	MATERIAS PRIMAS PARA PRODUCTOS MANUFACTURADOS			
			61	VARIACIÓN DE EXISTENCIAS			1,636,022.23
			611	MERCADERÍAS			

COD	FECHA DE LA OPERACIÓN	GLOSA O DESCRIPCIÓN DE LA OPERACIÓN	CUENTA CONTABLE ASOCIADA A LA OPERACIÓN		SUBTOTAL	MOVIMIENTO	
			CODIGO	DENOMINACION		DEBE	HABER
3	10.01	POR LA SALIDA DE MATERIALES PARA	61	VARIACIÓN DE EXISTENCIAS		1,636,022.23	
		LA FABRICACION DE LOS PRODUCTOS	611	MERCADERÍAS			
			24	MATERIAS PRIMAS			1,636,022.23
			241	MATERIAS PRIMAS PARA PRODUCTOS MANUFACTURADOS			

COD	FECHA DE LA OPERACIÓN	GLOSA O DESCRIPCIÓN DE LA OPERACIÓN	CUENTA CONTABLE ASOCIADA A LA OPERACIÓN		SUBTOTAL	MOVIMIENTO	
			CODIGO	DENOMINACION		DEBE	HABER
4	10.01	POR EL CONSUMO DE MP EN LA	90	COSTOS PROD.		1,636,022.23	
		PRODUCCION	79	CARGAS IMPUTABLES A CTAS. COSTOS Y GASTOS			1,636,022.23

COD	FECHA DE LA OPERACIÓN	GLOSA O DESCRIPCIÓN DE LA OPERACIÓN	CUENTA CONTABLE ASOCIADA A LA OPERACIÓN		SUBTOTAL	MOVIMIENTO	
			CODIGO	DENOMINACION		DEBE	HABER
5	10.01	PROVISION DE PLANILLA	62	GASTOS DE PERSONAL, DIRECTORES Y GERENTES		378,241.70	
			621	REMUNERACIONES	407,808,95		
			6271	RÉGIMEN DE PRESTACIONES DE SALUD	40,332,75		
			40	TRIBUTOS Y APORTES AL SISTEMA DE PENSIONES Y DE SALUD POR PAGAR			76,342.36
			4031	ESSALUD	40,332,75		
			4032	ONP	53,015,16		
			41	REMUNERACIONES Y PARTICIPACIONES POR PAGAR			301,899.34
			411	REMUNERACIONES POR PAGAR			

COD	FECHA DE LA OPERACIÓN	GLOSA O DESCRIPCIÓN DE LA OPERACIÓN	CUENTA CONTABLE ASOCIADA A LA OPERACIÓN			MOVIMIENTO	
			CODIGO	DENOMINACION	SUBTOTAL	DEBE	HABER
6	10,01	DESTINO DE LA MANO DE OBRA DIRECTA	90	COSTOS PROD.		448.141,70	
			79	CARGAS IMPUTABLES A CTAS. COSTOS Y GASTOS			448.141,70

COD	FECHA DE LA OPERACIÓN	GLOSA O DESCRIPCIÓN DE LA OPERACIÓN	CUENTA CONTABLE ASOCIADA A LA OPERACIÓN			MOVIMIENTO	
			CODIGO	DENOMINACION	SUBTOTAL	DEBE	HABER
7	10,01	POR LA CONTABILIZACION DE LOS GASTOS	63	GASTOS DE SERVICIOS PRESTADOS POR TERCEROS		401,914.84	
		INDIRECTOS DE FABRICACION	6329	OTROS			
			401	GOBIERNO CENTRAL		72,344.67	
			4011	IMPUESTO GENERAL A LAS VENTAS			
			42	CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES – TERCEROS			474,259.51
			421	FACTURAS, BOLETAS Y OTROS COMPROBANTES POR PAGAR			
			4211	NO EMITIDAS			

COD	FECHA DE LA OPERACIÓN	GLOSA O DESCRIPCIÓN DE LA OPERACIÓN	CUENTA CONTABLE ASOCIADA A LA OPERACIÓN			MOVIMIENTO	
			CODIGO	DENOMINACION	SUBTOTAL	DEBE	HABER
8	10,01	POR EL DESTINO DE LOS COSTOS	90	COSTOS PROD.		401,914.84	
		INDIRECTOS DE FABRICACION	79	CARGAS IMPUTABLES A CTAS. COSTOS Y GASTOS			401,914.84

CUADRO GENERAL DE COSTOS	IMPORTES
MATERIA PRIMA CONSUMIDA	1,636,022.23
MANO DE OBRA DIRECTA UTILIZADA	378,241.70
COSTOS INDIRECTOS	401,914.84
TOTAL COSTO DE PRODUCCION	2,416,178.77

COD	FECHA DE LA OPERACIÓN	GLOSA O DESCRIPCIÓN DE LA OPERACIÓN	CUENTA CONTABLE ASOCIADA A LA OPERACIÓN		SUBTOTAL	MOVIMIENTO	
			CODIGO	DENOMINACIÓN		DEBE	HABER
9	10,01	POR LOS PRODUCTOS TERMINADOS	21	PRODUCTOS TERMINADOS		2,416,178.77	
		CONSIDERANDO LA MPMOD Y COSTOS IND.	71	VARIACIÓN DE LA PRODUCCIÓN ALMACENADA			2,416,178.77

Preparamos los estados de Resultados comparativo, donde muestra una mejora en la rentabilidad.

NEO DETER DEL PERU SAC		
ESTADOS DE RESULTADOS		
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017		
(EXPRESADO EN NUEVOS SOLES)		
	Determinación (A)	Determinación (B)
VENTAS	5,045,999.63	5,045,999.63
COSTO DE MERCADERIA	(653,002.84)	(653,002.84)
COSTO DE PRODUCCIÓN	(2,536,474.79)	(2,416,574.79)
UTILIDAD BRUTA DE OPERACIÓN	1,856,522.00	1,976,422.00
GASTOS ADMINISTRATIVOS	(1,232,270.28)	(1,232,270.28)
GASTOS DE VENTAS	(346,491.11)	(346,491.11)
OTROS INGRESOS	11,623.34	11,623.34
UTILIDAD NETA DE OPERACIÓN	289,383.95	409,283.95
GASTOS FINANCIEROS	(70,606.62)	(70,606.62)
INGRESOS FINANCIEROS	4,843.21	4,843.21
UTILIDAD ANTES DE PARTIC. E IMPUESTOS	223,620.54	343,520.54
PARTICIPACION DEL TRABAJADOR	(22,362.05)	(22,362.05)
RENTA ANUAL	(52,727.72)	(52,727.72)
UTILIDAD NETA	148,530.76	268,430.76

Ratios de rentabilidad comparativos (A Y B):

Rentabilidad Neta de Ventas

$$\text{Rentabilidad de las Ventas Netas} = \frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas Netas}}$$

$$2017 (A) = \frac{148,530.76}{5,045,999.63} = 3\%$$

$$2017 (B) = \frac{268,430.76}{5,045,999.63} = 5\%$$

La razón de rentabilidad neta de ventas expresa que en el año 2017 (A) en comparación con el año 2017(B) se ha tendido un incremento de 2%, es decir, esteratio permite evaluar el crecimiento que ha generado las operaciones de venta, produciendo una adecuada retribución para el empresario.

Margen bruto

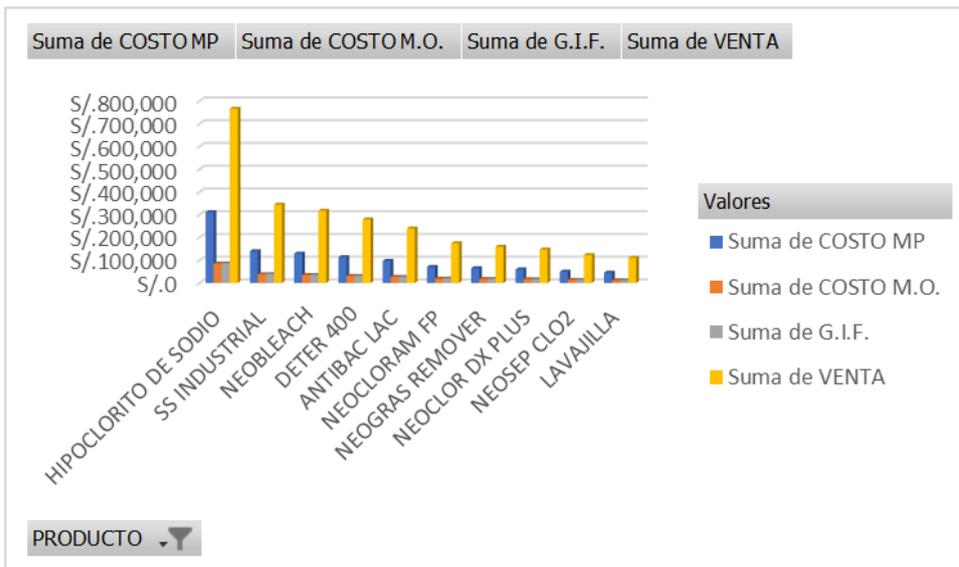
Margen Bruto=	Utilidad Bruta	
	Ventas Netas	
2017 (A) =	$\frac{1,856,522.00}{5,045,999.63}$	= 37%
2017 (B) =	$\frac{1,976,422.00}{5,045,999.63}$	= 39%

De la razón del margen bruto se infirió que para el año 2017(A) en comparación con el 2017(B) se ha tenido un incremento del 2%. Esto quiere decir que sea obtenido ganancias con relación a las ventas, deducidos los costos de producción de los bienes vendidos, midiendo la eficiencia de las operaciones y la forma como son asignados los precios de los productos.

Realizamos un muestreo de los productos más vendidos del año 2017

NEO DETER DEL PERU SAC

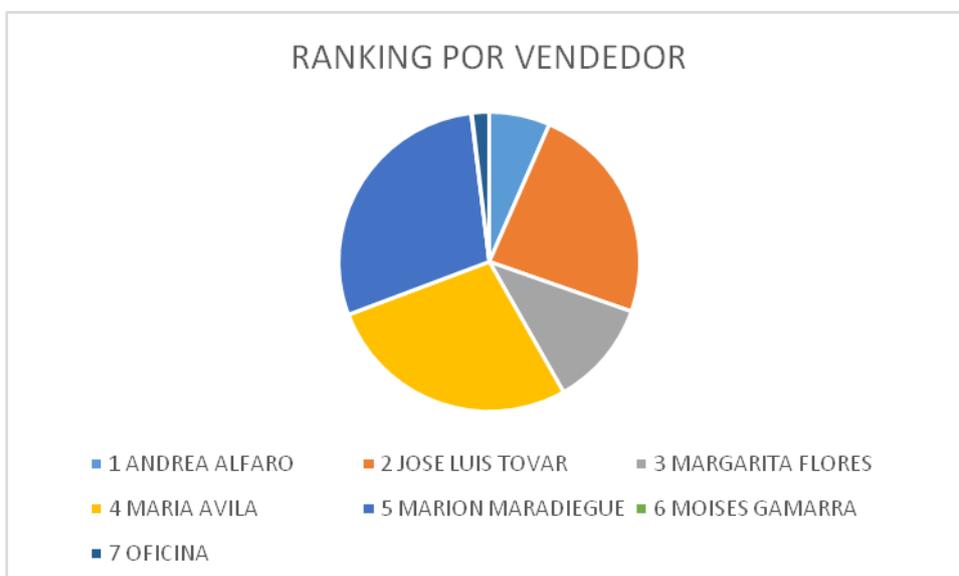
Etiquetas de fila	Suma de CO	Suma de COS	Suma de G.I.	Suma de VENTA
HIPOCLORITO DE SODIO	S/.311,086	S/.85,213	S/.85,931	S/.766,010
SS INDUSTRIAL	S/.139,833	S/.38,303	S/.38,626	S/.344,321
NEOBLEACH	S/.128,972	S/.35,328	S/.35,626	S/.317,577
DETER 400	S/.113,569	S/.31,109	S/.31,371	S/.279,649
ANTIBAC LAC	S/.97,201	S/.26,625	S/.26,850	S/.239,344
NEOCLORAM FP	S/.70,893	S/.19,419	S/.19,583	S/.174,565
NEOGRAS REMOVER	S/.64,640	S/.17,706	S/.17,855	S/.159,167
NEOCLOR DX PLUS	S/.59,856	S/.16,396	S/.16,534	S/.147,389
NEOSEP CLO2	S/.49,917	S/.13,673	S/.13,788	S/.122,914
LAVAJILLA	S/.45,002	S/.12,327	S/.12,431	S/.110,812
Total general	S/.1,080,969	S/.296,101	S/.298,594	S/.2,661,748



Mostramos el ranking de los vendedores

RANKING POR VENDEDOR

COD	VENDEDOR	IMPORTE
1	ANDREA ALFARO	319,298.03
2	JOSE LUIS TOVAR	1,167,166.78
3	MARGARITA FLORES	558,396.47
4	MARIA AVILA	1,342,937.40
5	MARION MARADIEGUE	1,409,577.44
6	MOISES GAMARRA	3,877.48
7	OFICINA	90,476.61



Ratios de liquidez

LIQUIDEZ

Capital de Trabajo	$\text{Total Activo Corriente} - \text{Total Pasivo Corriente}$	678,665	Capacidad de la empresa de afrontar obligaciones de Corto Plazo con Activos de Corto Plazo. Indicador que debería ser positivo ya que demuestra que la empresa puede hacer frente a sus obligaciones de corto plazo con los activos cobrables en el corto plazo. Recomendable considerar su evolución en el tiempo.
Razón Corriente (Liquidez)	$\frac{\text{Total Activo Corriente}}{\text{Total Pasivo Corriente}}$	1.81	Es el Índice de Liquidez de la empresa y mide la Capacidad de esta para cubrir pasivos de Corto Plazo con Activos de Corto Plazo. En teoría no debería ser menor a 1.00 y por tanto mientras sea mayor a 1 es mejor. Capacidad del activo de convertirse en dinero.
Prueba Acida	$\frac{\begin{aligned} & (+) \text{ Caja Bancos} \\ & (+) \text{ Valores Negociables} \\ & (+) \text{ Cuentas por Cobrar} \\ & (+) \text{ Cuentas por Cobrar Filiales} \end{aligned}}{\text{Total Pasivo Corriente}}$	0.95	Este índice mide la capacidad de pago. Capacidad de la empresa para cubrir pasivos de corto plazo, sólo con activos de rápida realización sin la necesidad de realizar sus inventarios. Salvo la empresa no tenga inventarios. Los descuentos desvalorizan la capacidad de convertir inventarios en efectivos.
Periodo Promedio de Cobranza (Días) 'Días de venta pendientes de cobro'	$\left[\frac{\begin{aligned} & (+) \text{ Cuentas por Cobrar Comerciales Terceros} \\ & (+) \text{ Cuentas por Cobrar Comerciales Filiales y Afiliadas} \end{aligned}}{\text{Promedio Mensual de Ventas}} \right] \times \text{Días por Mes}$	38.12	Representa cuantos días nos demoramos en cobrar las ventas al crédito. Tener presente que una contabilización errada de las Ventas al Crédito o de las cuentas por cobrar distorsionará este ratio y con el afectar la estructura de la línea de financiamiento de ventas. Los crecimientos en cuentas por cobrar vs ventas debe guardar proporción.
Periodo de Rotación de Inventario (Días)	$\left[\frac{\text{Inventario}}{\text{Costo de Ventas}} \right] \times \left(\text{Periodo en Meses} \times 30 \right)$	26.70	Representa cuantos días las mercaderías o materias primas están en almacén. Son los Días en que el Inventario está en el almacén entre la adquisición y la venta.
Periodo Promedio de Pago (Días)	$\left[\frac{\begin{aligned} & (+) \text{ Cuentas por Pagar Comerciales Terceros} \\ & (+) \text{ Cuentas por Pagar Comerciales Filiales y Afiliadas} \end{aligned}}{\text{Costo de Ventas}} \right] \times \left(\text{Periodo en Meses} \times 30 \right)$	77.12	Representa los días en que pagamos a los Proveedores.

Ratios de Solvencia

SOLVENCIA

Deuda Estructural	Total Pasivo - Total Activo Corriente	304,533	Parte del activo fijo que no están siendo financiada con recursos propios
Apalancamiento Ajustado	$\frac{\begin{array}{l} (-) \text{ Total Pasivo} \\ (+) \text{ Obligaciones no Exigibles en el CP} \end{array}}{\begin{array}{l} (+) \text{ Total Patrimonio} \\ (+) \text{ Obligaciones no Exigibles en el CP} \end{array}}$	0.50	Ajusta el indicador de Apalancamiento restando del Total Pasivo la cuenta de Obligaciones No exigibles en el CP y sumándola al Patrimonio para evitar descuadre el Balance.
Número de Años para Pagar Deuda Estructural	$\frac{\begin{array}{l} (+) \text{ Total Pasivo} \\ (-) \text{ Total Activo Corriente} \\ (-) \text{ Impuestos y Participaciones Diferidas} \end{array}}{\text{GTC Generación Teórica de Caja (Anualizada)}}$	1.75	Determina el No. de años teóricos que la empresa necesita para atender las obligaciones de la empresa. Se compara el Total Pasivo contra la GTC anualizada descontando la capacidad de generación de Corto Plazo (Activo Corriente) y el pago de Impuestos y Participaciones Diferidas.

Procedimiento de aplicación del costo de producción

3.1.1 Orden de pedido: El procedimiento de fabricación en nivel se originará con una hoja de pedido o despacho del área de ventas al área de productividad, el cual se enviará por correo con un formato único y siguiendo la correlación.

3.1.2 Compra de materiales: Los insumos y los abastecimientos utilizados en la producción se solicitará al distribuidor con una orden de compra, (la orden de compra se enviará adjunta vía e-mail con copia al responsable de almacén) en el cual se especificará la cuantía, costo y condición de pago, fecha y lugar de entrega. El responsable de almacén imprimirá la orden de compra, con el cual debe cotejar al momento de recibir la mercadería.

Recepción de mercadería: La mercadería debe verificarse con la orden de compra y con la guía de remisión del distribuidor para que no haya ningún faltante o

mercadería dañada. Luego de ello se procederá con el registro en el sistema la cantidad y el costo unitario de mercadería que ingrese a almacén.

- 3.1.3 **Uso de materiales:** El responsable del área de depósito entregará al responsable de la fabricación los insumos que este solicite por medio de un requerimiento de materiales. La entrega de materiales realizaba por el responsable de almacén se certificará en un documento de requisición.

En el documento de requerimiento detalla al designado y responsable quien custodia a la fabricación, el número de la hoja de pedido, las cantidades y el detalle de los insumos requeridos. El responsable de almacenaje será quien llenará el documento de requisición de insumos en el cual estará detallado la cuantía entregada con su respectivo precio. Cada semana, los documentos de requisición de materiales se ordenarán por cifra o cantidad de hoja de despacho y la sumatoria se ingresará en la hoja de costeo.

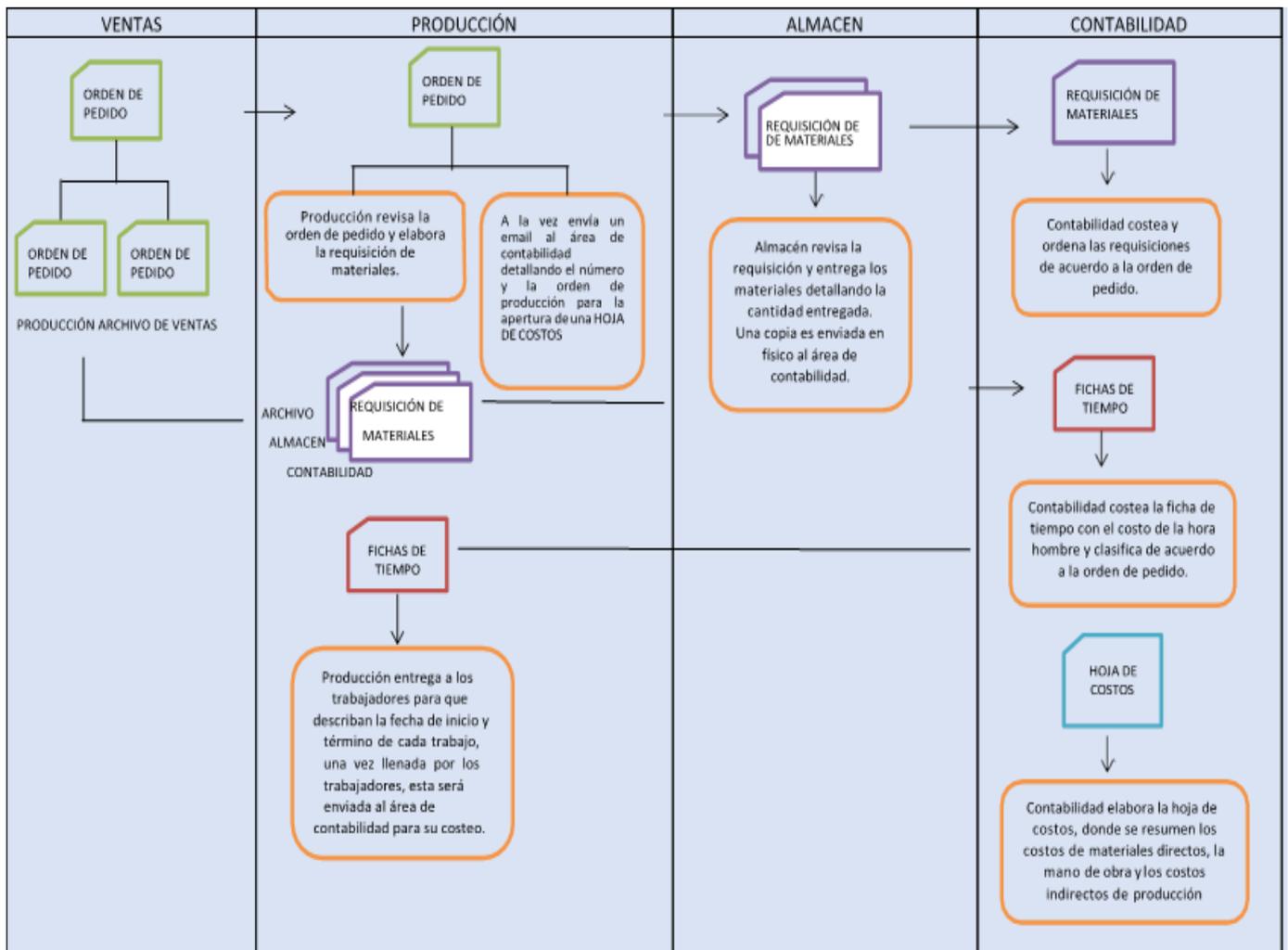
- 3.1.4 **Costo de la mano de obra: Para** Se utilizará las cédulas de horas hombre donde indiquen las horas trabajadas por cada hoja de pedido. Finalizado el día, los trabajadores deben registrar la hora que inicio y el término del trabajo realizado por cada hoja de pedido.

- 3.1.5 **Hoja de costos por órdenes de producción:** El detalle del valor de insumos y de mano de obra directa se obtendrá de los documentos de requisición y de las cédulas de horas hombre, y se anota en la hoja de costeo por órdenes de fabricación de manera semanal. Los costes indirectos que forman parte en el proceso

se asignan al terminar la fabricación en la hoja de pedido, también se incluye los gastos de venta y administración.

Costos Indirectos de producción: Este componente no interviene directamente en la fabricación, el cual debe incorporar para la iniciativa del coste conjunto en un método de costo por distribución de fabricación.

Diagrama de flujo – Sugerencia de ampliación del método de costeos



Conclusiones

1. El método de costeo influye en la rentabilidad de la entidad, de tal manera que el sistema de costo encierra toda una transformación en la elaboración del producto con la finalidad de obtener una rentabilidad adecuada que permita financiar las operaciones.
2. Se tiene que procesar e identificar el registro contable de los elementos del costeo que permita medir la rentabilidad de la entidad, para poder obtener la rentabilidad real por cada proceso de producción registrado.
3. Se pudo establecer un sistema de ordenes de producción que permiten desarrollar y determinar los costos reales de la empresa.

Recomendaciones

1. Generar un sistema de costo que permite optimizar todo un tratamiento para la elaboración de un producto, la cual pueda brindar una rentabilidad transparente que origine una utilidad beneficiosa para la empresa.
2. Efectuar y controlar los registros de cada elemento de los costos es importante para obtener una información de la producción con el fin de obtener resultados óptimos de cada proceso.
3. Desarrollar un sistema de órdenes de producción que pueda proporcionar toda una manifestación de cada una de las áreas para conocer los costos fijos de la empresa.

Referencias

- Aragón R. E. Y Penado M. M. Y Sánchez E. (2015). Diseño de un sistema de costeo para mejorar la entabibilidad económica de la cooperativa "Un Nuevo Día" de R.L. *Tesis para obtener el título profesional de Contador Público*. De la unión, El Salvador.
- B.Juan, S. (2006). *Análisis de Rentabilidad de la empresa*. Obtenido de www.5campus.com/leccion/anarenta
- Barco H, D. (2015). Analisis de la situacion empresa: ratios de rentabilidad. *Actualidad Empresarial*, 75.
- Caludia, P. T. (Agosto de 2015). Sistema de Costo por Ordenes Especificas, Mermas y Desmedros. Lima.
- Caraballo, A. (2013). *Análisis Contable*. Vasco.
- Caraballo, E. T. (2013). *Análisis Contable* . Vasco.
- Ccaccya B. D. (2015). Analisis de rentabilidad de una empresa. *Actualidad Empresarial*, 341.
- Chambergo, I. G. (2014). *Contabilidad de costos para la toma de decisiones*. Lima: Pacificos Editores SAC.
- Diaz, L. (2012). *Analisis Contable con un Enfoque Empresarial*. Editorial Eumed.
- Flores S, J. (2011). *Costos y Presupuestos*. Lima: Grafica Santo Domingo.
- Flores, S. J. (2013). *Contabilidad para Gerencia aplicacion de las normas contables y tributarias*. Lima: Pacificos Ediores SAC.
- Jimenez, L. (2010). *Contabilidad de Costos*. Bogota: Fundacion para la Educacion San Mateo.
- Jimenez, L. W. (2010). *Contabilidad de Costos*. Bogota: Sello Editoriral Fundacion para la Educacion Superior San Mateo.

- Lizcano A, J. (2004). *Rentabilidad empresarial propuesta practica de analisis y evaluacion*. Madrid: Imprenta modelo SL.
- Luquillas P. L. M. (2017). Aplicación de los costos de producción y su incidencia en la rentabilidad de la empresa Simfer E.I.R.L. *Tesis para obtener el título profesional de Contador Público*. Huanuco, Perú.
- Marin, U. (2011). *Costos para la toma de decisiones*. Bogota: Editorial Liliana Ortiz Fonseca.
- Marin, U. (2011). *Costos para la Toma de decisiones*. Bogota: Editorial Liliana Ortiz Fonseca.
- Marulanda C, J. O. (2009). *Curso Costos y Presupuesto*. Segunda Edicion.
- Marulando C, J. O. (2009). *Curso Costos y Presupuesto*. Segunda Edicion.
- Merino P. V. G. (2016). Sistema de costos y su efecto en la rentabilidad de la empresa ganadera Productos Lácteos del Norte S.A.C. *Tesis para obtener el título profesional de Contador Público*. Trujillo, Perú.
- Perleche, C. (2015). Sistema de costo por ordenes especifica, mermas y desmedros. Lima.
- Ramos V. J. V. (2014). Sistema de costos y la rentabilidad en la microempresa de fabricación de bloques en el sector de la Cangahua provincia de Cotopaxi. *Tesis para obtener el Grado Académico de Ingeniería en Contabilidad y Auditoría CPA*. Cotopaxi, Ecuador.
- Silvana, P. S. (2012). Los costos de producción y su incidencia en la rentabilidad de la Llorícola Rosal S.A. en el segundo semestre del año 2010. *Tesis para obtener el titulo de Ingeniería en Contabilidad Auditoría CPA*. Ambato, Ecuador.

Villareal Flores, O. C. (2017). Aplicación del sistema de costos basado en actividades y su efecto en la rentabilidad de la empresa unipersonal de chacón Rodríguez Lola. *Tesis para obtener el título de profesional de Contador Público*. Tarapoto, Perú.

www.mef.gob.pe. (2017). Obtenido de www.mef.gob.pe.

Zamora R, Nereyda del C. (2015). *Seminario*. Esteli.

Apéndice

2. Formato de orden de compra



NEO DETER DEL PERU S.A.C.

RUC.: 20101162282

ORDEN DE COMPRA N° _____

PROVEEDOR:

FECHA DE PAGO:

FECHA DEL PEDIDO:

TÉRMINOS DE ENTREGA: En las instalaciones de la fábrica

Sírvase por este medio suministrarnos los siguientes artículos

Nº	ARTICULO	CANTIDAD	PRECIO UNITARIO	PRECIO TOTAL
1				
2				
3				
4				
5				
PRECIO TOTAL				

Elaborado por: _____

Autorizado por: _____

Recibido por: _____

3. Formato de requisición de materiales

 REQUISICIÓN DE MATERIALES N° _____								
Fecha:			Departamento:					
Orden de pedido N°:			Emitido por:					
Autorizado por:								
Recibido por:								
Codigo	Descripción	Unidad de medida	Cantidad requerida	Cantidad entregada	cantidad consumida	precio unitario	costo unitario	Costo total
TOTAL								0.00

4. Formato de horas trabajadas:

 BOLETA DE TIEMPO N° _____						
Por la semana que terminó:						
Departamento:						
Nombre del empleado:						
Número de identificación del empleado:						
Descripción del trabajo	Orden número	Hora de inicio	Hora de termino	Día (marcar con un círculo)		Horas Totales
				L	Ma Mi J V S	
				L	Ma Mi J V S	
				L	Ma Mi J V S	
				L	Ma Mi J V S	
				L	Ma Mi J V S	
				L	Ma Mi J V S	
<div style="display: flex; justify-content: space-between;"> _____ _____ </div>						
<i>Firma del empleado</i>			<i>Firma del Supervisor (para el tiempo extra)</i>			

5. Formato de costeo:

 HOJA DE COSTOS							
Nombre y dirección del cliente:				Descripción del trabajo:			
Fecha del contrato:				Fecha de entrega:			
Fecha programada de inicio:				Precio del contrato:			
Fecha convenida de termino:							
Fecha real de termino:							
MATERIALES DIRECTOS				MANO DE OBRA DIRECTA		COSTOS INDIRECTOS DE FABRICACIÓN	
DETALLE	CANTIDAD	COSTO UNITARIO	COSTO TOTAL	Fecha	Valor	BASE DE APLICACIÓN: HORAS DE MANO DE OBRA DIRECTA	
TOTAL							
COSTO TOTAL DE MANUFACTURA DEL ORDEN DE TRABAJO							

Neo Deter del Perú - Determinación de costos 2017

PRODUCTO	CANT	PRO. %	COSTO MP	COSTO M.O.	G.I.F.	TOTAL COSTO	MARGEN RESIDUO / PERDIDA	COSTO DEFINITIVO	VENTA	MARGEN OPERATIVO
ACERAC PLUS	1053	1.41	23,104.37	6,328.79	6,382.07	35,815.23	17.91	35,797.32	56,891.59	21,094.27
ACIDO OXALICO	2	0.00	43.88	12.02	12.12	68.03	0.03	67.99	108.06	40.07
ALCOHOL ETILICO	460	0.62	10,093.08	2,764.71	2,787.99	15,645.78	7.82	15,637.96	24,852.93	9,214.97
ALCOHOL GEL SANTIZANTE	8	0.01	175.53	48.08	48.49	272.10	0.14	271.96	432.22	160.26
ALCOHOL ISOPROPILICO	9	0.01	197.47	54.09	54.55	306.11	0.15	305.96	486.25	180.29
ANTIBAC LAC	4430	5.94	97,200.74	26,625.37	26,849.55	150,675.66	75.34	150,600.32	239,344.49	88,744.17
AQUA DETER	1564	2.10	34,316.47	9,400.02	9,479.16	53,195.65	26.60	53,169.05	84,499.95	31,330.90
AQUAMATIC	1472	1.97	32,297.85	8,847.08	8,921.56	50,066.49	25.03	50,041.46	79,529.36	29,487.90
BIODETER	124	0.17	2,720.74	745.27	751.54	4,217.56	2.11	4,215.45	6,699.48	2,484.04
BIOLAVAJILLA	1590	2.13	34,886.95	9,556.29	9,636.74	54,079.98	27.04	54,052.94	85,904.68	31,851.74
BLANKOP	38	0.05	833.78	228.39	230.31	1,292.48	0.65	1,291.83	2,053.07	761.24
DESENGRASANTE	33	0.04	724.07	198.34	200.01	1,122.41	0.56	1,121.85	1,782.93	661.07
DESMAX	595	0.80	13,055.18	3,576.09	3,606.20	20,237.48	10.12	20,227.36	32,146.72	11,919.36
DETER 27SF	67	0.09	1,470.08	402.69	406.08	2,278.84	1.14	2,277.70	3,619.88	1,342.18
DETER 300	200	0.27	4,388.30	1,202.05	1,212.17	6,802.51	3.40	6,799.11	10,805.62	4,006.51
DETER 400	5176	6.94	113,569.08	31,109.01	31,370.94	176,049.03	88.02	175,961.00	279,649.45	103,688.45
DETERBOT	11	0.01	241.36	66.11	66.67	374.14	0.19	373.95	594.31	220.36
DERMATIC	566	0.76	12,418.88	3,401.80	3,430.44	19,251.11	9.63	19,241.49	30,579.91	11,338.42
DISHMATIC	118	0.16	2,589.09	709.21	715.18	4,013.48	2.01	4,011.48	6,375.32	2,363.84
ENVASE DE 4 LITROS	81	0.11	1,777.26	486.83	490.93	2,755.02	1.38	2,753.64	4,376.28	1,622.64
ENVASE RECICLADO 20L	75	0.10	1,645.61	450.77	454.56	2,550.94	1.28	2,549.67	4,052.11	1,502.44
FORMULA 2790	189	0.25	4,146.94	1,135.94	1,145.50	6,428.37	3.21	6,425.16	10,211.31	3,786.15
HIPOCLORITO DE SODIO	14178	19.01	311,086.24	85,213.82	85,930.67	482,230.12	241.12	481,989.01	766,010.42	284,021.41
K-DETER 28	377	0.51	8,271.94	2,265.86	2,284.94	12,822.74	6.41	12,816.33	20,368.59	7,552.27
KIT AGUA	1	0.00	21.94	6.01	6.06	34.01	0.02	34.00	54.03	20.03
KIT FOOD 5	12	0.02	263.30	72.12	72.73	408.15	0.20	407.95	648.34	240.39
LAVAJILLA	2051	2.75	45,001.97	12,327.01	12,430.79	69,759.77	34.88	69,724.89	110,811.64	41,086.75
LIMONCLIN	1620	2.17	35,545.19	9,736.59	9,818.57	55,100.35	27.55	55,072.80	87,525.52	32,452.72
MASTER	91	0.12	1,996.67	546.93	551.54	3,095.14	1.55	3,093.60	4,916.56	1,822.96
MEZSOL	7	0.01	153.59	42.07	42.43	238.09	0.12	237.97	378.20	140.23
NEOACID	757	1.02	16,609.70	4,549.75	4,588.06	25,747.51	12.87	25,734.64	40,899.27	15,164.64
NEOALKADETER	632	0.85	13,867.01	3,798.47	3,830.45	21,495.94	10.75	21,485.19	34,145.76	12,660.57
NEOBLEACH	5878	7.88	128,971.99	35,328.20	35,625.65	199,925.85	99.96	199,825.89	317,577.18	117,751.29
NEOCAR PLUS	28	0.04	614.36	168.29	169.70	952.35	0.48	951.88	1,512.79	560.91
NEOCLEAN	243	0.33	5,331.78	1,460.49	1,472.79	8,265.05	4.13	8,260.92	13,128.83	4,867.91
NEOCLOR DX PLUS	2728	3.66	59,856.34	16,395.94	16,533.99	92,786.27	46.39	92,739.88	147,388.66	54,648.78
NEOCLOR SH	50	0.07	1,097.07	300.51	303.04	1,700.63	0.85	1,699.78	2,701.41	1,001.63
NEOCLORAM FP	3231	4.33	70,892.91	19,419.09	19,582.59	109,894.59	54.95	109,839.65	174,564.79	64,725.15
NEOCRYSTAL	46	0.06	1,009.31	276.47	278.80	1,564.58	0.78	1,563.80	2,485.29	921.50
NEODEGREASER	673	0.90	14,766.61	4,044.89	4,078.95	22,890.46	11.45	22,879.01	36,360.91	13,481.90
NEOFITOSA(30L Env AzREU30	428	0.57	9,390.95	2,572.38	2,594.04	14,557.38	7.28	14,550.10	23,124.03	8,573.93
NEOFLOREVER	1	0.00	21.94	6.01	6.06	34.01	0.02	34.00	54.03	20.03
NEOFOAM CLO2	14	0.02	307.18	84.14	84.85	476.18	0.24	475.94	756.39	280.46
NEOFRESH	86	0.12	1,886.97	516.88	521.23	2,925.08	1.46	2,923.62	4,646.42	1,722.80
NEOFRUT K-BL2	1177	1.58	25,825.12	7,074.06	7,133.62	40,032.79	20.02	40,012.77	63,591.07	23,578.30
NEOFRUT KV	246	0.33	5,397.60	1,478.52	1,490.97	8,367.09	4.18	8,362.91	13,290.91	4,928.01
NEOFUNGUS	1	0.00	21.94	6.01	6.06	34.01	0.02	34.00	54.03	20.03
NEOGL TC	1010	1.35	22,160.89	6,070.34	6,121.45	34,352.69	17.18	34,335.51	54,568.38	20,232.87
NEOGLAS	269	0.36	5,902.26	1,616.76	1,630.37	9,149.38	4.57	9,144.80	14,533.56	5,388.75
NEOGLAS	64	0.09	1,404.25	384.66	387.89	2,176.80	1.09	2,175.72	3,457.80	1,282.08
NEOGRAS REMOVER	2946	3.95	64,639.59	17,706.17	17,855.25	100,201.01	50.10	100,150.91	159,166.79	59,015.87
NEIODINE 2	190	0.25	4,168.88	1,141.95	1,151.56	6,462.39	3.23	6,459.16	10,265.34	3,806.18
NEOPER 5	31	0.04	680.19	186.32	187.89	1,054.39	0.53	1,053.86	1,674.87	621.01
NEOPET PL	48	0.06	1,053.19	288.49	290.92	1,632.60	0.82	1,631.79	2,593.35	961.56
NEOPOL	63	0.08	1,382.31	378.65	381.83	2,142.79	1.07	2,141.72	3,403.77	1,262.05
NEOSANIT	38	0.05	833.78	228.39	230.31	1,292.48	0.65	1,291.83	2,053.07	761.24
NEOSEP CLO2	2275	3.05	49,916.86	13,673.30	13,788.42	77,378.58	38.69	77,339.89	122,913.93	45,574.04
NEOSILICOM	94	0.13	2,062.50	564.96	569.72	3,197.18	1.60	3,195.58	5,078.64	1,883.06
NEOSOL	334	0.45	7,328.45	2,007.42	2,024.32	11,360.20	5.68	11,354.52	18,045.39	6,690.87
NEOSOL 5	6	0.01	131.65	36.06	36.37	204.08	0.10	203.97	324.17	120.20
NEOXOL	138	0.19	3,027.92	829.41	836.40	4,693.73	2.35	4,691.39	7,455.88	2,764.49
PERFUMADOR LAVANDA	880	1.18	19,308.50	5,289.01	5,333.54	29,931.06	14.97	29,916.09	47,544.73	17,628.64
PINECLIN	1211	1.62	26,571.13	7,278.40	7,339.68	41,189.21	20.59	41,168.62	65,428.03	24,259.41
PROXITANE	5	0.01	109.71	30.05	30.30	170.06	0.09	169.98	270.14	100.16
RAMTON	4	0.01	87.77	24.04	24.24	136.05	0.07	135.98	216.11	80.13
REACTIVO	17	0.02	373.01	102.17	103.03	578.21	0.29	577.92	918.48	340.55
SACA SACA	1142	1.53	25,057.16	6,863.70	6,921.49	38,842.35	19.42	38,822.93	61,700.09	22,877.16
SHAMPOO DE ALFOMBRA	29	0.04	636.30	174.30	175.76	986.36	0.49	985.87	1,566.81	580.94
SS INDUSTRIAL	6373	8.55	139,833.02	38,303.27	38,625.77	216,762.07	108.38	216,653.69	344,321.09	127,667.40
SUAVIDETER	966	1.30	21,195.47	5,805.89	5,854.78	32,856.14	16.43	32,839.71	52,191.15	19,351.44
SUAVIZANTE ESPECIAL	592	0.79	12,989.35	3,558.06	3,588.02	20,135.44	10.07	20,125.37	31,984.64	11,859.27
SULFIDETER	1100	1.48	24,135.62	6,611.27	6,666.93	37,413.82	18.71	37,395.11	59,430.91	22,035.80
SUPERGRAS	1270	1.70	27,865.67	7,633.01	7,697.27	43,195.96	21.60	43,174.36	68,615.69	25,441.33
SUPERXTRA	187	0.25	4,103.06	1,123.92	1,133.38	6,360.35	3.18	6,357.17	10,103.25	3,746.09
TRIMET	864	1.16	18,957.43	5,192.85	5,236.57	29,386.85	14.69	29,372.16	46,680.28	17,308.12
TOTALES	74563	100	1,636,022.23	448,141.70	451,914.84	2,536,078.77		2,534,810.73	4,028,497.29	1,493,686.56