

UNIVERSIDAD PERUANA DE LAS AMÉRICAS

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD Y FINANZAS**



TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL

**COSTOS DE FABRICACION DE TABLEROS
ELECTRICOS Y SU INCIDENCIA EN LOS ESTADOS
FINANCIEROS EN LA EMPRESA ELECTRICOS S.A.C**

PARA OPTAR EL TÍTULO DE CONTADOR PÚBLICO

INTEGRANTES:

**MACEDO LINARES, EDWIN VITALIANO
PACHECO SALAS, EVELIN LEONOR
VILCAPOMA CHIPAO, MILAGROS ROSARIO**

ASESOR:

MG. GIL PASQUEL, LUIS ALBERTO

**LÍNEA DE INVESTIGACIÓN: NORMAS ÉTICAS
CONTABLES EN EMPRESAS PÚBLICAS Y PRIVADAS**

SETIEMBRE - 2019

**COSTOS DE FABRICACIÓN DE TABLEROS ELÉCTRICOS Y SU INCIDENCIA
EN LOS ESTADOS FINANCIEROS” EN LA EMPRESA, ÉLECTRICOS S.A.C**

Presentado a la Facultad de Ciencias Empresariales – Escuela Profesional de Contabilidad y Finanzas, para optar el Título de Contador Público, en La Universidad Peruana de las Américas.

APROBADO POR:

DR. RICHARSON PORLLES, NELSON MARCOS

Presidente

MG. FLORES SORIA, JAIME

Secretario

CPC. CARBAJAL OBREGÓN, WALTER CRISTIAN

Vocal

FECHA: 22/02/2017

Dedicatoria

Nuestro Proyecto de Tesis va dedicado a nuestros padres por ser el pilar y motor fundamental en nuestra educación, nuestra formación tanto profesional como espiritual, de la misma manera a todos nuestros compañeros y colegas que hemos conocido en la Universidad y lugar de trabajo que nos brindaron su apoyo y ampliaron nuestros conocimientos adquiridos.

Agradecimiento

En primer lugar, a Dios por ser nuestro motivo para seguir día a día, de igual manera a nuestra familia por el gran apoyo que necesitamos para avanzar en el largo camino de nuestra vida, sin dejar de lado a nuestros profesores de la Universidad que nos brindaron sus conocimientos y pautas para superarnos profesionalmente, así mismo agradecer a la empresa Electricos S.A.C por brindarnos la información que fue necesaria para realizar nuestro proyecto de tesis

Resumen

La presente investigación tuvo como objetivo general demostrar que con la implementación de un sistema de costos para la fabricación de tableros eléctricos incidirá en los estados financieros de la empresa eléctricos S.A.C. Para dar cumplimiento a este objetivo se realizó una investigación de método descriptiva.

La empresa eléctricos S.A.C., empezó como una pequeña empresa dedicada a la fabricación de luminarias, cajas de pase y otros productos de carpintería metálica. El afán por la creatividad y la excelencia estuvieron presentes desde el principio, logrando en poco tiempo la diversificación de sus productos e incorporando, entre otros, paneles y tableros de distribución eléctrica.

En la actualidad la empresa no cuenta con un sistema de costos; y el precio final de sus tableros producidos, son calculados de manera estimativa de acuerdo a la experiencia en trabajos realizados en años anteriores y al conocimiento aplicado por parte de la gerencia. La contabilidad de la empresa está basada en registros de compras y ventas, donde el costo de producción es destinado a gastos, lo cual es una contabilidad simple.

Consideramos que para la empresa, se use un sistemas de costos de ordenes específicas, llamado también de producción por que cumple las condiciones y establecen sistema para acumular y asociar los costos con la unidad del producto, con el objetivo de satisfacer las necesidades de información oportuna, confiable y válida que permita a la gerencia la toma de decisiones apropiadas, lo que determina la NIIF 1, 7, 8, y 9. Por tanto ha pasado de ser una herramienta auxiliar a ser un instrumento eficaz.

Palabras Clave: Producción, Oportuna, Confiable

Abstract

The present investigation had as general aim demonstrate that with the implementation of a system of costs for the manufacture of electrical boards it will affect in the financial statements of the company electrical S.A.C. To give fulfillment to this aim a descriptive investigation of method was realized.

The company electrical S.A.C., it began as a small enterprise dedicated to the manufacture of lights, boxes of pass and other products of metallic carpentry. The zeal for the creativity and the excellence they were present from the beginning, achieving in a little time the diversification of his products and incorporating, between others, panels and boards of electrical distribution.

At present the company does not possess a system of costs; and the final price of his produced boards, they are calculated in a judging way of agreement to the experience in works realized in the previous years and to the knowledge applied on the part of the management. The accounting of the company is based on records of purchases and sales, where the cost of production is destined for expenses, which is a simple accounting.

We consider that for the company, there should be used a system of costs of specific orders, called also of production for which it fulfills the conditions and they establish system to accumulate and to associate the costs with the unit of the product, with the aim to satisfy the needs of opportune, reliable and valid information that allows the management the capture of appropriate decisions, which determines the NIIF 1, 7, 8, and 9. Therefore it has happened of being a tool to help to being an effective instrument.

Key words: Production, Opportune, Reliable

Tabla de contenidos

Caratula	i
Dedicatoria	iii
Agradecimiento	iv
Resumen (palabra clave).....	v
Abstract (keywords).....	vi
Tabla de contenido.....	vii
Introducción.....	viii
1. Problema de investigación.....	1
1.1 Descripción de la realidad problemática.....	1
1.2 Planteamiento del problema	1
1.21 Problema general.....	1
1.22 Problema específico.....	1
1.3 Casuística.....	2
2. Marco teórico.....	18
2.1 Antecedentes.....	18
2.1.1 Internacionales.....	18
2.1.2 Nacionales	21
2.2 Bases teóricas.....	24
3. Alternativas de solución	61
Conclusiones	
Recomendaciones	
Referencias	
Apéndice	

Introducción

ELÉCTRICOS S.A.C. es una empresa peruana ubicada en el distrito de la Victoria, provincia y departamento de Lima; fundada en septiembre de 1969, como pequeña empresa dedicada a la fabricación de luminarias, cajas de pase y otros productos de carpintería metálica, como la fabricación de gabinetes de tipos empotrados (Gabinetes inscritos en una pared de concreto o drywalls) y tipo adosado (Fijado en todo tipo de pared, como mural). Con el afán por obtener la creatividad y la excelencia, estuvieron presentes desde el principio en la organización, logrando en corto tiempo la expansión de sus productos e incorporando, entre otros, tableros de distribución eléctrica (Componentes principales en el que se protege cada uno de los distintos circuitos) y tableros auto soportados (Tableros de distribución de estructura vertical más largo que anchos, que contiene interruptores, seccionadores, distribuidores, todo en continuidad vertical).

En la actualidad, la empresa cuenta con amplia experiencia en el rubro de la Ingeniería, reconocida por la calidad de sus trabajos y por la confiabilidad de sus equipos, cuenta con una planta de fabricación de Tableros Eléctricos, con personal técnico capacitado e Ingenieros especializados en la materia.

Visión

Consolidarse como una empresa líder en productos de sistemas de control y distribución de energía eléctrica, además satisfacer el mercado de la construcción con productos de metal-mecánica liviana, integrada interna y externamente, con operaciones comerciales en el ámbito global, empleando recursos tecnológicos de última generación para obtener un mayor ordenamiento y una comunicación eficaz.

Misión

Brindar servicio a nuestros clientes con productos de alta confiabilidad en sistemas de control y distribución de energía eléctrica. Del mismo modo ser exigentes con nuestros proveedores para garantizar la calidad de los productos que nos suministran y que se cumplan con todos los estándares que demanda el mercado y los requerimientos de la empresa.

Valores

En la actualidad, los valores éticos tienen mucha importancia, debido a su observancia más allá de la legalidad o normatividad formal. Por ello, se ha establecido como lineamiento ético y de conducta que están en la base de la actividad empresarial de “Eléctricos S.A.C”, los siguientes:

Servicio al cliente

Mejorando nuestros productos para satisfacer sus necesidades actuales y futuras.

Creatividad

Orientada a la innovación que es la ventana más importante de formación de la ventaja competitiva y logro de una capacidad superior para satisfacer las necesidades del cliente.

Adaptabilidad

Es la capacidad para adaptarse a diversos cambios en el mercado, en el marco de una organización flexible.

Bienestar de nuestros trabajadores

Cumplimiento

A través del cumplimiento de todas nuestras obligaciones a todo nivel.

Seguridad ligada al concepto de electricidad. Mediante el establecimiento de un sistema eficaz que integre esfuerzos a favor de mayor producción, disminución de costos y compatibilidad con la satisfacción de los clientes.

Proyección social

Fomento de la responsabilidad social de “Eléctricos S.A.C”, como un juicio de obligación en la toma de decisiones estratégicas, hacia un aumento del bienestar de la sociedad.

La fabricación de los diferentes tipos de Tableros Eléctricos se realiza de una forma no técnica, por carecer de costos de producción, así como los procesos y gastos que éste conlleva. El aporte surge ante una urgente necesidad de la empresa en mejorar su metodología actual de costos, el cual no constituye una herramienta útil para el control y planeación de costos, dando lugar a la toma de decisiones.

El presente trabajo de investigación, Aplicación de un Sistema de Costos por Órdenes Específicas, permite a la empresa Eléctricos S.A.C. determinar de manera real y objetiva los costos de producción por cada orden de trabajo, ya que actualmente no cuenta con un sistema de costo objetivo, generando información deficiente (no real) en cuanto a resultados de sus procesos de producción, no contribuyendo al logro de sus objetivos empresariales.

En la fabricación de los tableros electrónicos, se identificará los componentes del costo (Materia prima, Mano de obra y el Costo Indirecto de Fabricación). Para posesionarse y mantenerse en el mercado, se verá obligado a aplicar un sistema de costos adecuado como un medio principal para competir con otras empresas.

La importancia de esta investigación, es corregir el costeo de las ventas de tableros a un sistema de costos adecuado, que permita establecer sus costos reales con la aplicación correcta, considerando los costos directos e indirectos de fabricación; aspecto que contribuiría a que otras empresas tomen en cuenta estas posibles contingencias a efectos de disponer de mecanismos alternativos de solución y recomendaciones.

La estructura del presente trabajo de investigación es la siguiente:

- 1: Problema de la investigación, incluye el planteamiento del problema, formulación del problema y casuística.
- 2: Marco teórico incluye antecedentes de la investigación y bases teóricas.
- 3: Incluye alternativas de solución, conclusiones, recomendaciones, bibliografías y anexos.

1. Problema de la Investigación

1.1 Descripción de la Realidad Problemática:

En la actualidad las empresas peruanas buscan cada vez más métodos, sistemas, tecnologías que ayuden a optimizar sus recursos, y uno de estos apoyos para las empresas peruanas son los sistemas de costos, y es que contar con un sistema de costos hoy en día, es imprescindible para poder ser competitivo, en lo que a costos y precios se refiere.

De ahí la importancia para la elaboración de un modelo de costos por órdenes específicos que permita registrar y reportar información oportuna y poder determinar si el proceso de la empresa es rentable, este método de costeo estará en condición de señalar el valor real de cada producto en cada proceso de producción, con la finalidad de obtener datos reales que garanticen un control eficiente de los recursos que tiene la empresa y reconocer cuánto cuesta producir.

1.2 Planteamiento del Problema:

1.2.1 Problema general

¿De qué manera, el sistema de costos de fabricación de tableros eléctricos incide en los estados financieros de la empresa Eléctricos S.A.C ?

1.2.2 Problemas específicos

¿De qué manera el sistema de costos de fabricación de tableros eléctricos incide en el estado de situación financiera en la empresa Eléctricos S.A.C ?

¿De qué manera el sistema de costos de fabricación de tableros eléctricos incide en el estado de resultados integrales en la empresa Eléctricos S.A.C ?

1.3 Casuística

La empresa no cuenta con una política de costos que le ayude a fortalecer el área de almacén, en consecuencia a ello no se controla con exactitud el ingreso y las salidas de las existencias. En las visitas realizadas a la empresa Eléctricos S.A.C. se identificó las situaciones siguientes:

Actualmente no se determina los costos unitarios por las órdenes de trabajo que se ejecutan. No se puede determinar el saldo de existencias sobrantes en la producción de órdenes de trabajo de los clientes. En el área de almacén no elaboran un kardex para el control de inventarios de los recursos empleados en la producción. No se utiliza la hoja de costos que permite resumir los tres elementos del costo que son la materia prima directa, mano de obra directa y los costos indirectos de fabricación. El precio de los materiales y materias primas no están actualizados, aplican un costo de factor de varios años atrás. Los descuentos que se aplican a los clientes son altos a comparación al porcentaje del margen de utilidad y los gastos generales propuesto.

Por las razones expuestas, el control de los recursos es un aspecto de vital importancia, una inadecuada administración de los recursos, traería por consecuencia caos y desorden al momento de producir, alterando los costos y generando bajas utilidades.

Para efectos de **Determinar el precio de Venta** la empresa adopta el criterio de identificar el **Precio promedio de venta en el Mercado** de un producto similar realizado por las empresas de la competencia, al cual aplican una rebaja de hasta tres por ciento, para efectos de asegurar la venta. Asimismo, han establecido que a cada operación de venta le corresponde un **Margen de ganancia** del 25%

1.3.1 Estado de Situación Financiera histórico de la empresa Eléctricos S.A.C

ELÉCTRICOS S.A.C.									
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA									
Al 31 de Diciembre de 2015 y 2014									
(Expresado en Nuevos Soles)									
	2015		2014			2015		2014	
ACTIVO	S/	%	S/	%	PASIVO	S/	%	S/	%
ACTIVOS CORRIENTES					PASIVOS CORRIENTES				
Efectivo y equivalentes de efectivo	252,958	2.46%	578,063	5.59%	Remuneraciones y participaciones por pagar	179,038	2.97%	119,807	2.39%
Cuentas por cobrar comerciales (neto)	1,008,228	9.79%	1,199,848	11.61%	Obligaciones Financieras	2,342,676	38.81%	1,518,373	30.30%
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	140,467	1.36%	109,925	1.06%	Cuentas por pagar comerciales	1,129,687	18.71%	577,697	11.53%
Otras cuentas por cobrar	345,084	3.35%	518,811	5.02%	Cuentas por pagar a partes relacionada	472,631	7.83%	841,628	16.80%
Existencias	8,529,507	82.85%	7,420,056	71.80%	Otras cuentas por pagar	1,912,478	31.68%	1,953,412	38.98%
Activos no corrientes mantenidos para la venta	-	0.00%	471,639	33.85%	TOTAL PASIVOS CORRIENTES	6,036,510	78.18%	5,010,917	72.17%
Gastos pagados por anticipado	19,099	0.19%	35,285	0.34%	PASIVOS NO CORRIENTES				
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES	10,295,323	68.87%	10,333,625	68.40%	Obligaciones Financieras	1,685,096	100.00%	1,932,025	100.00%
ACTIVOS NO CORRIENTES					TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	1,685,096	21.82%	1,932,025	27.83%
Inversiones financieras	54,752	1.18%	54,752	1.15%	TOTAL PASIVO	7,721,606	51.65%	6,942,942	45.95%
Propiedades de inversión	3,300,882	70.94%	3,300,882	69.13%	PATRIMONIO				
Propiedades, planta y equipo (neto)	1,297,659	27.89%	1,393,374	29.18%	Capital	3,685,959	51.00%	3,685,959	45.14%
Activos intangibles (neto)	50	0.00%	25,588	0.54%	Capital adicional	1,072,354	14.84%	1,072,354	13.13%
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	4,653,343	31.13%	4,774,593	31.60%	Reservas	220,794	3.06%	220,794	2.70%
					Resultados acumulados	2,247,953	31.10%	3,186,169	39.02%
					TOTAL PATRIMONIO NETO	7,227,060	48.35%	8,165,276	54.05%
					TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO NETO	14,948,666	100.00%	15,108,218	100.00%
TOTAL ACTIVOS	14,948,666	100.00%	15,108,218	100.00%					

1.3.2 Estado de Resultados Integrales histórico de la empresa Eléctricos S.A.C.

ELÉCTRICOS S.A.C.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL

Al 31 de Diciembre de 2015 y 2014

(Expresado en Nuevos Soles)

	2015		2014	
	S/	%	S/	%
Ventas netas	11,420,684	100.00%	9,258,751	100.00%
Costo de ventas	(9,754,419)	-85.41%	(6,882,200)	-74.33%
Ganancia Bruta	1,666,264	14.59%	2,376,551	25.67%
Gastos de ventas	(769,354)	-6.74%	(655,792)	-7.08%
Gastos de administración	(1,409,521)	-12.34%	(1,481,173)	-16.00%
Otros ingresos operativos	65,804	0.58%	92,013	0.99%
Resultados de venta de activo fijo	302,111	2.65%		
Ganancia (pérdida) Operativa	(144,695)	-1.27%	331,599	3.58%
Ingresos financieros	0	0.00%	216	0.00%
Gastos financieros	(404,226)	-3.54%	(398,623)	-4.31%
Diferencia de cambio, neto	(389,295)	-3.41%	(496,174)	-5.36%
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	(938,216)	-8.22%	(562,983)	-6.08%
Impuesto a las ganancias	0	0.00%	0	0.00%
Resultado neto del ejercicio	(938,216)	-8.22%	(562,983)	-6.08%

1.3.3 Factor histórico para determinar el precio unitario de cada producto de la empresa Eléctricos S.A.C

COSTO de la empresa

FACTOR	DESCRIPCIÓN	PORCENTAJE SOBRE EL FOB
FI	Factor de importación	28.00%
GG	Gastos Generales	15.00%
UT	Utilidad	16.00%
DS	Descuento	30.00%

FACTOR	DESCRIPCION	PORCENTAJE SOBRE EL FOB
FI	Factor de importación	5.00%
GG	Gastos Generales	15.00%
UT	Utilidad	16.00%
DS	Descuento	40.00%
AUSTRIA	Material de Europa	2.3345
GERMANY	Material de Europa	2.3345

FACTOR	DESCRIPCION	PORCENTAJE SOBRE EL FOB
FI	Factor de importación	9.00%
GG	Gastos Generales	15.00%
UT	Utilidad	16.00%
DS	Descuento	40.00%
AUSTRIA	Material de China	2.4234

COSTO NACIONAL ABB

FACTOR	DESCRIPCION	PORCENTAJE SOBRE EL FOB
FI	Factor Nacional	1.25%
GG	Gastos Generales	10.00%
UT	Utilidad	15.00%
DS	Descuento	15.00%
PERU	Material de Perú	1.507

En el detalle de los cuadros de las compras importadas, se aplican diferentes factores para determinar el precio de los productos comprados, lo más usual son las compras a Europa traídos a través de embarque vía marítimo, al año se hacen cuatro compras de importaciones en gran cantidad.

Las compras importadas de estados unidos se hacen cuando se requieren los materiales de urgencias. En el año 2015 se hicieron mayores compras nacionales por falta de tiempo y poder entregar los pedidos a tiempo a los clientes.

1.3.4 Contabilización de la compra de Materia Prima de la empresa

1.3.4.1 Por la compra de la mercadería y su ingreso al almacén

— XX —	DEBE	HABER
60 COMPRAS	XX	
601 Mercaderías		
6011 Mercaderías manufacturadas		
40 TRIBUTOS, CONTRAPRESTACIONES Y APORTES AL SISTEMA DE PENSIONES Y DE SALUD POR PAGAR	XX	
401 Gobierno Central		
4011 IGV		
40111 IGV- cuenta propia		
42 CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES- TERCEROS		XX
421 Facturas, boletas y otros comprobantes por pagar		
4212 Emitidas		
x/x Por la compra de la mercadería.		
— XX —		
20 MERCADERÍAS	XX	
201 Mercaderías manufacturadas		
2011 Mercaderías manufacturadas		
20111 Costo		
61 VARIACIÓN DE EXISTENCIAS		XX
611 Mercaderías		
6111 Mercaderías manufacturadas		
x/x Por el ingreso de la mercadería al almacén.		
— XX —		

1.3.4.2 Por la compra de la Materia Prima y el consumo de la misma

XX	DEBE	HABER
60 COMPRAS	XX	
602 Materias Primas		
6024 Materias primas para productos inmuebles		
40 TRIBUTOS, CONTRAPRESTACIONES Y APORTES AL SISTEMA DE PENSIONES POR PAGAR	XX	
401 Gobierno Central		
4011 IGV		
40111 IGV- Cta. Propia		
42 CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES- TERCEROS		XX
421 acturas, boletas y otros comprobantes por pagar		
4212 Emitidas		
x/x Por la compra de los materiales necesarios para la construcción de los inmuebles.		
XX		
24 MATERIAS PRIMAS	XX	
244 Materias primas para productos inmuebles		
61 VARIACIÓN DE EXISTENCIAS		XX
612 Materias Primas		
6124 Materias primas para productos inmuebles		
x/x Por el ingreso de los productos al almacén.		
XX		
61 VARIACIÓN DE EXISTENCIAS	XX	
612 Materias Primas		
6124 Materias primas para productos inmuebles		
24 MATERIAS PRIMAS		XX
244 Materias primas para productos inmuebles		
x/x Por la salida de los materiales de construcción para la fabricación de los inmuebles.		
XX		
90 COSTO DE PRODUCCIÓN		
79 CARGAS IMPUTABLES A CUENTA DE COSTOS Y GASTOS	XX	
791 Cargas Imputables a Cuenta de Costos y Gastos		XX
x/x Por el consumo de materia prima en la producción del bien.		
XX		

1.3.4.3 Por la mano de obra directa utilizada

XX	D	HA
62 GASTOS DE PERSONAL, DIRECTORES Y GERENTES	<input type="checkbox"/>	
621 Remuneraciones		
6211 Sueldos y Salarios S/.20,000		
627 Seguridad, previsión social y otras contribuciones		
6271 Régimen de prestaciones de salud S/. 1,800		
40 TRIBUTOS, CONTRAPRESTACIONES Y APORTES AL SISTEMA DE PENSIONES POR PAGAR		<input type="checkbox"/>
403 Instituciones Públicas		
4031 Essalud S/.1,800		
4032 ONP 2,600		
41 REMUNERACIONES Y PARTICIPACIONES POR PAGAR		<input type="checkbox"/>
411 Remuneraciones por Pagar		
4111 Sueldos y Salarios por Pagar		
x/x Por la planilla de mano de obra del personal.		
XX		
90 COSTO DE PRODUCCIÓN	<input type="checkbox"/>	
79 CARGAS IMPUTABLES A CUENTA DE COSTOS Y GASTOS		<input type="checkbox"/>
791 Cargas Imputables a Cuenta de Costos y Gastos		
x/x Por el destino de la mano de obra directa del personal de construcción.		
XX		

1.3.4.4 Por los costos indirectos de fabricación incurridos

— XX —	D	HA
63 GASTOS DE SERVICIOS PRESTADOS POR TERCEROS 636 Servicios básicos 6361 Energía Eléctrica		
40 TRIBUTOS, CONTRAPRESTACIONES Y APORTES AL SISTEMA DE PENSIONES POR PAGAR 401 Gobierno Central 4011 IGV 40111 IGV- Cta. Propia		
42 CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES- TERCEROS 421 Facturas, boletas y otros comprobantes por pagar 4212 Emitidas x/x Por la contabilización de los gastos indirectos de fabricación.		
— XX —		
90 COSTO DE PRODUCCIÓN 79 CARGAS IMPUTABLES A CUENTA DE COSTOS Y GASTOS 791 Cargas Imputables a Cuenta de Costos y Gastos x/x Por el destino de los costos indirectos de fabricación.		
— XX —		

1.3.4.5 Una vez concluidos los departamentos, reconoceremos las existencias, realizando el siguiente registro:

— XX —	D	HA
21 PRODUCTOS TERMINADOS 214 Productos Inmuebles	EBE	
71 VARIACIÓN DE PRODUCCIÓN ALMACENADA 711 Variación de Productos Terminados 7114 Productos inmuebles terminados x/x Por los productos terminados, considerando la materia prima, mano de obra directa y los costos indirectos.)
— XX —		

1.3.5 Proceso actual para el costeo de los tableros

i. Inicio del Proceso: Adquisición de mercadería

Se proceden los pedidos importados de equipos (interruptores Eaton, Equipos de medición, etc.) a diferentes países como Estados Unidos, China, Chile y Colombia.

Apéndice C y D



ii. Compra de los insumos para el proceso de producción

También se adquiere productos nacionales para la realización de los tableros eléctricos, como: materia prima (Planchas de aluzinc, Cables y Cobre) y accesorios (Pernería, Rieles, Aisladores, etc.).

Planchas de aluzinc



Cobre



Cables



Los accesorios (Pernería, Rieles, Aisladores, etc.)



Poseen con las siguientes áreas de trabajo:

Almacén

Área en la cual nos proporcionan los materiales y equipos para trabajar en el armado de tableros



Taller eléctrico

Área en la cual se fabrica los paneles de distribución. En donde se ensambla modelos de tornillo, engrampe, caja moldeada y riel din.



Taller metálico

Área en la cual se fabrica los gabinetes del tipo empotrado y tipo adosado.



Taller de distribución



Taller estructura

Área en la cual se fabrica los tableros tipo armario. Son usados para adecuar interruptores de amperajes altos.



Taller auto soportado

Área en la cual se realiza el armado, acople de barras principales y cableadas en los tableros tipo armario.



TALLER PINTURA

Área en la cual se realiza el lavado, secado y pintado de los tableros



1.3.6 Orden de trabajo N° 229

Precios unitarios de acuerdo al factor que aplica la empresa con descuentos muy excesivos.

Materiales de importación de origen Europea.

		FORMATO	Rev.01	
		PRESUPUESTO	F-VTA.001	
Jr. Carlos Gutiérrez N° 300 - La Victoria		PL N° 2016-0865		
Señores:		Lima, 23 Junio del 2015		
CONSORCIOS G Y D S		RUC: 20100200000		
Atte: ING. FRITZ HERNANDEZ				
Obra: SEMINARIO DE SAN ANTONIO ABAB DEL CUSCO				
Presente.-				
En atención a su amable solicitud nos es grato ofrecerles lo siguiente :				
ITEM	CANT.	DESCRIPCION	P. Unitario	P. Total
TABLEROS ELECTRICOS AUTO SOPORTADOS				
		Tableros eléctricos tipo autosoportado, modular, grado de encerramiento NEMA 12, fabricados en plancha galvanizada de 1/16" de espesor, con puerta de acceso frontal en plancha de 5/64" de espesor y chapa, tratamiento anticorrosivo de fosfatizado y acabado con pintura electrostática color RAL 7032, interiormente llevará un juego de barras de cobre electrolítico de 99,9% de conductividad debidamente dimensionado y soportado sobre sus respectivos aisladores. Las barras de los tableros estarán identificadas con los colores Rojo, Negro y Azul para las fases y Verde para línea a tierra, de acuerdo al CNE - utilización 2006 - sección 030,036" Estará equipado con componentes marca EATON, para un sistema trifásico de 380/220Vac, 60Hz, barra a neutro y barra a tierra.		
1	1	TABLERO "TG": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$12,245.00	\$12,245.00
2	1	TABLERO BANCO CONDENSADORES, 130KVAR, 380V, 3Ø, 60Hz.	\$8,652.00	\$8,652.00
3	1	TABLERO "TN": 380/220V, 3Ø, 60Hz.	\$2,397.00	\$2,397.00
4	1	TABLERO "TGE": 380/220V, 3Ø, 60Hz.	\$7,155.00	\$7,155.00
5	1	TABLERO "T1-1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$1,072.00	\$1,072.00
6	1	TABLERO "T1-2": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$1,932.00	\$1,932.00
7	6	TABLERO "T1-3": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$1,506.00	\$9,036.00
8	1	TABLERO "T1-7": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$1,620.00	\$1,620.00
9	1	TABLERO "T1-7.1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$915.00	\$915.00
10	1	TABLERO "T2-1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$773.00	\$773.00
11	1	TABLERO "T2E-1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$815.00	\$815.00
12	1	TABLERO "T2-3": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$847.00	\$847.00
13	1	TABLERO "T2-4": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$834.00	\$834.00
14	1	TABLERO "T2-5": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$834.00	\$834.00
15	1	TABLERO "T3EST-1": 220V, 2Ø, 60Hz.	\$656.00	\$656.00
16	6	TABLERO "T1-3.1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$771.00	\$4,626.00
17	1	TABLERO "T1-6": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$1,620.00	\$1,620.00
18	1	TABLERO "T1-6.1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$890.00	\$890.00
19	1	TABLERO "TF-GE": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$344.00	\$344.00
20	1	TABLERO "T-CO": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$843.00	\$843.00
21	1	TABLERO "T2-2": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$476.00	\$476.00
22	1	TABLERO "T-EXT": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$2,094.00	\$2,094.00
23	1	TABLERO "T2EST-5": 220V, 2Ø, 60Hz.	\$1,634.00	\$1,634.00
24	1	TABLERO "TF-BAS": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$340.00	\$340.00
25	1	TABLERO "T3-1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$914.00	\$914.00
26	1	TABLERO "T3E-1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$708.00	\$708.00
27	1	TABLERO "T2E-2": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$773.00	\$773.00
TOTAL			\$65,045.00	\$65,045.00
DESCUENTO 40%			\$26,018.00	\$39,027.00
IGV 18%			\$7,024.86	\$46,051.86
LOS PRECIOS SON EN DOLARES AMERICANOS				

1.3.7 Orden de trabajo N° 299

Precios unitarios de acuerdo al factor que aplica la empresa con descuentos muy excesivos y los gastos de generales muy bajos. Materiales Nacionales.

Desde 1969	FORMATO	Rev.01
	PRE SUPUESTO	F-VTA.001
Jr. Carlos Gutierrez IP 300 - La Victoria		PL N° 2016-1667

Señores:

Lima, 10 Setiembre del 2015

SEINCO INSTALACIONES

ATT.: **ING. JUAN MOYA**

RUC: 20100200000

Obra: **LA PLANICIE III**

Presente.-

En atencion a su amable solicitud nos es grato ofrecerles lo siguiente :

ITEM	CANT.	DESCRIPCION	P. Unitario	P. Total
		TABLEROS ELECTRICOS DE DISTRIBUCION		
		Tablero eléctrico de distribución, para A DOSAR, grado de encerramiento tipo NEMA 12, la caja y puerta de acceso frontal con chapa, fabricadas en plancha galvanizado con acabado electrostático RAL 7032 al horno; incluye directorio de circuitos e interiormente estará equipado con conectores de cobre e interruptores automáticos termomagnéticos marca ABB, para un sistema trifásico, 220V, 60Hz, línea a tierra.		
1	1	TABLERO "T-5": 220V, 3Ø, 60Hz.	S/. 6,574.00	S/. 6,574.00
2	1	TABLERO "T-5.1": 220V, 3Ø, 60Hz.	S/. 5,791.00	S/. 5,791.00
3	1	TABLERO "T-S": 220V, 1Ø, 60Hz.	S/. 1,665.00	S/. 1,665.00
4	1	TABLERO "T-5.2": 220V, 3Ø, 60Hz.	S/. 3,499.00	S/. 3,499.00
5	1	TABLERO "T-5.4": 220V, 3Ø, 60Hz.	S/. 4,177.00	S/. 4,177.00
6	1	TABLERO "T-5.3": 220V, 3Ø, 60Hz.	S/. 3,882.00	S/. 3,882.00
7	1	TABLERO "T-5.5": 220V, 3Ø, 60Hz.	S/. 2,316.00	S/. 2,316.00
8	1	TABLERO "ST1": 220V, 3Ø, 60Hz.	S/. 3,584.00	S/. 3,584.00
			TOTAL	S/. 31,488.00
			DESCUENTO 27%	S/. 8,501.76
				S/. 22,986.24
			IGV 18%	S/. 4,137.52
LOS PRECIOS ESTAN EN SOLES				S/. 27,123.76
			TOTAL	\$65,045.00
			DESCUENTO 40%	\$26,018.00
				\$39,027.00
			IGV 18%	\$7,024.86
LOS PRECIOS SON EN DOLARES AMERICANOS				\$46,051.86

2. Marco Teórico

2.1 Antecedentes:

Se han hecho las revisiones de los antecedentes relacionados con la investigación encontrando lo siguiente:

2.1.1 Internacional y Nacional

Goicochea León, C. (2014), “Implementación de un Sistema de Costos y su Incidencia en el Aspecto Económico-Financiero de la Empresa Manufacturera de Envases Industriales SAC” de la Universidad Nacional de Trujillo. Concluye que:

Mediante la implementación de un sistema de costos, la empresa Manufacturera de Envases industriales SAC, optimiza el uso de sus recursos, asignando los costos indirectos de manera real, por lo que el costo de ventas se ve disminuido, mejorando de esta manera su utilidad, que se refleja en una mejor posición económica-financiera de la empresa.

Castañeda M. (2012). “Propuesta de un diseño de contabilidad de costos por procesos y su incidencia en la gestión del cultivo del arroz en Guadalupe” en la Universidad Nacional de Trujillo, Concluye:

Este proyecto de investigación tiene la intención de presentar un estudio mediante la aplicación de un diseño de Contabilidad de Costos por Procesos para la mejor Gestión en el cultivo del arroz, conducida por los agricultores individuales en Guadalupe. El valor agregado de la presente investigación.

Incide la forma adecuada y precisa en cada proceso productivo del arroz determinado y contabilizados su costeo, según la muestra utilizada se determinó un diseño de contabilidad de costos por procesos instruyendo al agricultor a saber determinar en forma cuantitativa y cualitativa sus actividades y labores.

Sánchez, Zenaida L. (2011) “Sistema de Información para el Costeo por Procesos de las Industrias Vitivinícolas” en la Pontificia Universidad Católica del Perú. En su conclusión Señala: Que La demanda creciente de vinos a nivel del Perú y del mundo ha originado un auge inusitado en las industrias vitivinícolas las cuales son contadas a nivel nacional. Los métodos empleados actualmente que soportan la mayoría de sus procesos de fabricación de vinos son manuales, lo cual conlleva a una proliferación de error humano y a una inversión de tiempo considerable en revisiones y correcciones.

Ante esta situación, el presente trabajo de tesis presenta una alternativa de solución, que de aplicarse facultará al sector vitivinícola obtener información exacta, confiable y oportuna sobre los costos incurridos durante todo el proceso elaborado de vinos. A su vez, se logrará la trazabilidad que implica el reconocimiento y la preferencia del público; además de una oportunidad de mejorar la toma de decisiones administrativo y planeando las adquisiciones de los recursos de una manera más eficiente.

Aniceto (2007) “Aplicación del sistema de costos por órdenes de trabajo para la empresa constructora y negocios inmobiliarios san LUIS S.R.L” en la Universidad Privada Antenor Orrego. Concluye:

Que el sistema de costos por órdenes de trabajo ayuda al control efectivo de la utilización de los recursos en el proceso productivo.

Alvarado, Huamán (2004) “Diseño de un sistema de costos por órdenes de trabajo y la productividad de la empresa industrial de calzado Omega S.A.C” en la Universidad Privada Antenor Orrego llegó a la conclusión:

Que el sistema de costos por órdenes, permite contar con información analítica sobre la utilización de los insumos, controlarlos y contribuir a mejorar la productividad.

Muro F.L (2014). “Diagnóstico económico financiero y su implicancia en la proyección de los estados financieros al año 2015 de la empresa agroindustrial de Lambayeque 2013” en la Universidad Católica Santo Toribio de Mogrovejo concluyó:

Que El diagnóstico económico financiero efectuado en la empresa agroindustrial de Lambayeque durante el periodo 2012-2014, determinó que el indicador de liquidez, la empresa tiene recursos suficientes para cubrir sus obligaciones de corto plazo, en el indicador de gestión, estableciendo que la empresa no está siendo eficiente en la utilización de su activo, ni de su activo total para generar ingresos mostrando deficiencias en la rotación de sus cuentas por cobrar y cuentas por pagar, no obstante, ha mejorado la rotación de sus existencias, en cuanto al indicador de solvencia y endeudamiento, la inversión total de la empresa se encuentra financiada de un 50% con fuentes de financiación interna y en otro 50% con fuentes de financiación externa, teniendo la capacidad para poder hacer frente a sus obligación y el indicador de rentabilidad refleja que la empresa no está generando resultados positivos para los accionistas.

Al comparar los índices promedios del sector con los de la empresa agroindustrial de Lambayeque, se obtuvo que la empresa al año 2012, se encuentra por encima de los índices promedio del sector en cuanto a la liquidez, pudiendo hacer efectivo el cumplimiento de sus obligaciones corrientes, teniendo la capacidad para convertir sus activos corrientes en disponibles en corto plazo como, cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar accionistas, inventarios, por otro lado, en relación al índice de gestión la empresa no ha sido eficiente en la utilización de su activo fijo ni de un activo fijo ni de su activo total para generar ingresos encontrándose por debajo del promedio del sector debido a una inadecuada rotación de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar en el índice de solvencia y endeudamiento, los valores de la empresa son inferiores al promedio, dado que su inversión

total se encuentra financiada en partes iguales por fuente de financiación interna externa, obteniendo solvencia financiera para cumplir con sus deudas corrientes.

Benítez. L.D. (2011). “Implementación de sistema de un costeo ABC para la creación de una ventaja competitiva en la empresa F. KIDS SAC” en la Universidad Privada del Norte Laurente –Trujillo en su conclusión señala que:

Del análisis de la situación actual de la empresa se desprende que la empresa utiliza un sistema de costeo tradicional que los costos indirectos de producción son de porcentaje de 15.84 de los costos totales, que los gastos ajenos al proceso productivo junto con los CIP son absorbidos en sus totalidad por un solo producto, pero que son distribuidos de una manera no técnica y que este método no informa acerca del costo de las actividades y por lo tanto no permite gestionar los costos con la finalidad de reducirlos .

Se diseñó un modelo de costos ABC de acuerdo a la realidad de la empresa con solo una línea de producción que es la de calzados para niños, modelo pibe y conservando sus ventajas teóricas lo que nos permite una mejor control del costo de la mano de obra y de los materiales, nos da a conocer la rentabilidad real y sirve de base para la gerencia en la toma de decisiones. Sobre el costo de las actividades y de los procesos operativos propios de la empresa.

La implementación del sistema ABC, nos permitió un control adecuado de los costos, valorizando todas las actividades que realiza la empresa de acuerdo al proceso que estas desarrollando y gestionando los costos con la finalidad de obtener una reducción en el costo del calzado terminado.

Se comprobó que el sistema de costeo ABC, contribuye a la creación de la ventaja competitiva, en nuestro caso se ha conseguido a la reducción del costo calzado terminado de 18.64 en lugar de 19.15, costo que es inferior al mercado y por lo tanto, nos proporciona una ventaja competitiva.

Espejo Rivera (2013). “El control oportuno de los costos de producción y su incidencia en los estados financieros” en la Universidad nacional de Trujillo. En sus conclusiones expresa: Que la investigación sobre el control de costos ofrece una herramienta para la medición, análisis e información para la toma de decisiones que permita corregir las variaciones no deseables. Dada las circunstancias actuales, que conducen a un constante aumento de las materias primas y la creciente competencia, como consecuencia del TLC, obliga a implementar un control de costos.

Estas son algunas de las siguientes recomendaciones que descarta el siguiente trabajo:

La administración necesita información de costos oportunamente para adoptar un gran número de decisiones, por lo que no se puede depender de generalidades brindadas por contabilidad.

El control de costos mediante la implementación del costo patrón adaptado a la característica de la empresa y que tiene como base la medición y análisis e información que se traducen en informes.

Castañeda M. (2012). “Propuesta de un diseño de contabilidad de costos por proceso y su incidencia en la gestión” en la Universidad Mayor Nacional de San Marcos. En sus conclusiones expresa: Que este proyecto de investigación tiene la intención de presentar un estudio mediante la aplicación de un diseño de contabilidad de costos por procesos para la mejor gestión. Ya que el proceso en la empresa lo realizan mediante usos y costumbres heredados, sin ningún criterio y aplicación de procedimientos de contabilidad de costos por procesos.

Hernández Pérez Nácar A. A (2011). “Consolidación de Estados Financieros” en la Universidad del centro del Perú. En su conclusión señala: Que La integración de la economía locales a una economía de mercado mundial donde los modos de producción de movimientos de capital se configura como una única economía,

cobrando mayor importancia el rol de las empresas multinacionales y la libre circulación de capitales junto con la implantación definitiva de la sociedad de consumo, es marco que dio origen a la división de las empresas en diversas líneas de negocio conformando más que una sola entidad en grupo productivo, el cual experimentó una evolución operativa, que tal como las antes citadas se ven enfrentadas a la opción de asociarse, para poder ser competidores nacionales y/o internacionales.

Esta necesidad ha puesto replantear, y adoptar un único grupo de normas para los diferentes mercados en el mundo. Un gran número de países se encuentran analizando e implementando la convergencia de sus normas contables locales con las Internacional Financial Reporting Standards (IFRS) o Normas Internacionales de Información Financiera. Dentro de estos esfuerzos se incluye el acuerdo de convergencia entre los Principios Contables de los Estados Unidos de Norteamérica o U. S. GAAP, e IFRS.

Este proyecto tiene como objetivo eliminar las diferencias más significativas que se pudieran derivar de la nueva normativa contable, tanto emitida por el International Accounting Standards board (IASB) como por financial accounting standards board (FASB) y dar los pasos necesarios para la convergencia de la normatividad vigente.

Actualmente existe más de 100 países que han adaptado las normas internacionales de información financiero (IFRS) sin embargo, el evento más importante con respecto a (IFRS) en México es el anuncio que la comisión nacional bancaria y de valores (CNBV) hizo en noviembre del 2008, con respecto a la adopción obligatoria del IFRS para el ejercicio terminando el 31 de diciembre de 2012 para emisores en México, tanto nacional como extranjeras, permitiendo su adopción anticipado para los ejercicios de 2011 a 2014.

El requisito para las compañías públicas (es decir emisoras de acciones o títulos de crédito en México), excepto, aquellas que sean financieras adopten las IFRS. Las emisoras financieras deberán seguir reportando sus estados financieros de acuerdo con las normas contables dictadas

por las autoridades mexicanas competentes, es decir, los criterios especificados emitidos por la CNBV, la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas (CNSF) y la Comisión Nacional de Sistema de Ahorro para el Retiro (CONSAR).

Una conversión a IFRS afecta varios aspectos del negocio, más allá de las funciones de contabilidad técnica y de información financiera. Frecuentemente los convenios de deuda, los esquemas de compensación, los sistemas de tecnológicos a futuro.

En otras palabras, el costo es el esfuerzo económico que se debe realizar para lograr un objetivo operativo (el pago de salarios, la compra de materiales, la fabricación de un producto, la obligación de fondos para la financiación, la administración de la empresa, etc.). Cuando no se alcanza el objetivo deseado, se dice que una empresa tiene pérdidas.

2.2 Bases teóricas

En la actualidad son muchas las empresas que requieren conocer el costo de sus productos vendidos para tomar decisiones acertadas, sin embargo, solo conocen una aproximación del mismo, dado que poseen un sistema de costeo deficiente o inexistente. Dicha preocupación nos estimula a recopilar ciertos lineamientos básicos para el diseño e implementación de un sistema adecuado a las características y necesidades de cada empresa.

2.2.1 Contabilidad de Costos

2.2.1.1 Definición

Carro, R. (1999) sostiene que: “La contabilidad de costos es el método de acumulación y registración organizado de los costos que se utiliza como apoyo de la contabilidad financiera,

formado parte de ella, donde se asignan los costos analíticamente a los distintos departamentos o procesos de producción para poder valorar el producto o servicio prestado”

Henry, R. (2000) define que: “La Contabilidad de Costos, es el segmento de la Contabilidad Administrativa, constituida por conceptos de costo, métodos relacionados de acumulación de costos, técnicas analíticas que proporcionan información a la gerencia para la toma de decisiones, para efectos de pronósticos y para fines de control”.

2.2.1.2 Diferencia entre Contabilidad Financiera y Contabilidad de Costos

Gómez, B. (2001) señala que: Existe una estrecha relación entre Contabilidad Financiera y la de Costos, sin embargo, son evidentes algunas diferencias entre estos dos enfoques contables, por cuanto la Contabilidad Financiera trata con productos elaborados y su principal objetivo es producir estados financieros. La Contabilidad de Costos que igualmente produce estados financieros, tiene como finalidad inicial conocer, qué cuesta producir un artículo, delimitar las áreas de responsabilidad de producción y constituirse en una herramienta administrativa de mucho provecho para la gerencia.

2.2.1.3 Objetivos de Contabilidad de Costos

Apaza & Santa (2001) brindan los siguientes objetivos relevantes que se obtiene por la necesidad de la contabilidad de costos:

Definir la producción equivalente.

Determinar los costos unitarios.

Realizar las valuaciones de los inventarios y la producción en proceso.

Brindar información a la gerencia para ayudar en la planeación, evaluación y control de las operaciones.

Emitir informes acertados, suficientes y oportunos a la gerencia, para una toma de decisiones.

Generar informes para determinar las utilidades, elección de alternativas por parte de la dirección proporcionando los costos de la producción, distribución, administración y financiamiento.

Contribuir a la elaboración de presupuestos, programas de venta, producción, administración y financiero.

2.2.1.4 Clasificación de los Costos.

Los costos pueden clasificarse de acuerdo a su característica, de la siguiente manera:

2.2.1.4.1 En relación a la clase de organización o función del negocio

Costo de Producción

Está compuesto por materiales directos, la mano de obra directa y los costos indirectos de fabricación. Esta clasificación suministra a la gerencia la información sobre los artículos terminados y en función a estos la medición del ingreso y la fijación los precios de los productos. A continuación, se definen los elementos del costo de producción.

a. Materiales.

Son los recursos que se utilizan en los productos, estos se transforman en producto de bienes terminados con la adición de la Mano de Obra Directa y Costos indirectos de fabricación.

Estos materiales pueden dividirse en directos e indirectos.

Materiales Directos. Son aquellos desembolsos que forman parte del producto y que intervienen directamente en la elaboración del producto.

Materiales Indirectos. Son aquellos que intervienen indirectamente en la fabricación de los productos, tal es el caso de la energía, depreciación, mano de obra indirecta (supervisor), etc.

b. Mano de Obra

Está representado por el pago que se realiza al personal que trabaja en la elaboración de los productos como retribución a labor que desarrolla. Esta puede clasificarse en Mano de Obra Directa o Mano de Obra Indirecta.

Costos Indirectos de fabricación.

Son costos que se utilizan para acumular la Materia Indirecta, la Mano de Obra Indirecta y los demás costos indirectos de fabricación que no pueden identificarse directamente con los productos específicos, ejemplos de este tipo de costos son los: alquileres, energía eléctrica y depreciación del equipo de fábrica.

Costo de Mercadeo.

También conocido con el nombre de costo de distribución y de ventas, su finalidad es calcular, cuánto cuesta distribuir un producto ya sea por la misma empresa que lo elabora o por organizaciones, que solo cumplen con la función de distribuir

Costo de Administración.

Denominados también costos corporativos, son aquellos que están encaminados a desarrollarla planeación, organización, evaluación y control del objeto social.

2.2.1.4.2 En relación a la naturaleza de las operaciones de fabricación

Costos por Órdenes de Fabricación

Propios de empresas que elaboran sus productos con base en órdenes de producción o pedido de los clientes.

Costos por Proceso

Utilizados en empresas de producción masiva y continua de artículos similares, en donde los costos se averiguan por periodos de tiempo.

2.2.1.4.3 De acuerdo con la forma como se expresan los datos

Costos Históricos.

Se establece que los datos son reales y se van presentando como ocurren con miras a la producción de Estados Financieros.

2.2.1.4.4 De acuerdo con su variabilidad.

Los costos pueden dividirse en:

Fijos

Aquellos que permanecen constantes durante el periodo contable de la empresa, a la vez no están relacionados con el volumen o número de la productividad que realizó la organización.

Variables.

Son aquellas que varían de manera proporcional con el volumen de producción.

Los costos fijos y variables permiten determinar el punto de equilibrio de la empresa, calculo que es necesario en las empresas, porque permite determinar el número de productos que la empresa debe vender para recuperar su inversión.

2.2.1.4.5 De acuerdo al tiempo en que se cargan o enfrentan a los ingresos

Del periodo.

Se identifican con los intervalos de tiempo y no con los productos o servicios.

Del Producto.

Ralph., Fabozzi. & Adelberg. (1990) establece que: “Se llevan contra los ingresos o únicamente cuando han contribuido a generarlos en forma directa, sin importar el tipo de venta (al crédito o al contado). Los costos que no contribuyeron a generar ingresos en un periodo determinado, quedaron como intervencidos”.

2.2.1.5 Sistemas de Costos

Valencia, G. (1981), en su libro “CONTABILIDAD DE COSTOS”, (1era. ed. México: Limusa Noriega editorial. Opina: que el Sistema de Costos: “Es el conjunto de normas contables, procedimientos, técnicas, registros e informes estructurados sobre la base de la teoría de la partida doble y otros principios técnicos, con la finalidad de determinar el costo unitario del producto procesado, planear los costos de producción y contribuir a la toma de decisiones”. (pág. 34).

Bravo M, & Ubidia C. (2007), en su libro “CONTABILIDAD DE COSTOS” (1era. ed. Quito: NUEVODIA editorial. expresa que: “Un Sistema de Costos es el procedimiento contable que se utiliza para determinar el costo unitario de producción y el control de las operaciones reales por la empresa industrial”. (pág. 123).

2.2.1.5.1 Clasificación de los Sistemas de Costos

Bravo, M. & Ubidia, C. (2007), en su libro “CONTABILIDAD DE COSTOS” (1era. ed. Quito: NUEVODIA editorial. manifiesta que el Sistema de Costos se clasifica en:

Sistema de Costos por Procesos

Es el costo incurrido en la producción en series, es costear a la línea de producción por los factores utilizados en cada etapa desde el inicio hasta su acabado o producto terminado.

Sistema de Costos por Órdenes Específicas

Es el costeo a una orden específica de producción por los elementos utilizados en la determinada orden, según las características del cliente.

Sistema de Costos ABC

Es el costeo de los productos en la bases a las actividades realizadas para su elaboración y en los insumos incurridos por tales actividades. (pág. 123).

Sistemas de Costos por Órdenes de producción.

Es el sistema de costos por órdenes, también conocido como costos por órdenes específicas de producción, se realiza por lotes de trabajo, o por pedidos de los clientes, es propio de aquellas

empresas cuyos costos se pueden identificar con el producto, en cada orden de trabajo en particular, de acuerdo al N° de la orden de producción o trabajo, a medida que se van realizando las diferentes operaciones de producción en esa orden específica.

Sistema de costos por órdenes de fabricación

Se basa en datos históricos, ya que es un sistema que se aplica en gran número de industrias que trabajan con base en órdenes de producción intermitente y de acuerdo al N° de orden de producción o trabajo asignado, en las cuales es posible suspender el trabajo en cualquier operación. En cualquier momento, sin que por ello se perjudique el proceso de producción en el lote específico en que se está trabajando.

2.2.1.5.2 Objetivos del Sistema.

Calcular el costo de fabricación de cada artículo que se elabora, mediante el Mantener en forma adecuada el conocimiento lógico del proceso de producción de cada artículo.

Mantener un control de producción, aunque sea después de que ésta se ha terminado con mira a la reducción de los costos y la elaboración de nuevos lotes de trabajo.

2.2.1.5.3 Características de un Sistema de Costos por Órdenes de Fabricación

Un Sistema de Costos por Órdenes de Fabricación tiene las siguientes características:

- a. Este sistema se caracteriza porque pone énfasis en la acumulación y asignación de los costos de trabajo o conjunto de productos. Cada trabajo representa distintas especificaciones de fabricación y está referida a un N° de orden de producción o trabajo.
- b. Bajo este sistema los costos se identifican directamente con cada trabajo, referidos

a un N° de orden de producción o trabajo.

c. Este sistema es apropiado cuando la producción se realiza a través de procesos especiales, que cuando los productos son uniformes.

d. Se emplea este sistema cuando el tiempo requerido para fabricar una unidad de producto es relativamente largo y cuando el proceso de venta depende estrechamente del costo de producción.

2.2.1.5.4 Ventajas del Sistema de Costos por Órdenes.

- Proporciona en detalle el costo de producción de cada orden.
- Se calcula fácilmente el valor de la producción en proceso, representada por aquellas órdenes abiertas al final de un periodo determinado.
- Se podría establecer la utilidad bruta en cada orden o pedido.
- Uso de los costos como base para presupuestar trabajos o producción en el futuro.

2.2.1.5.5 Desventajas del Sistema de Costos por Órdenes

Farfán, (2000) señala: Su costo administrativo es alto, debido a la obtención de los datos en forma detallada, los mismos que deben aplicarse a cada orden de producción. Se requiere mayor tiempo para precisar los costos de producción.

2.2.1.6 Resolución Tributaria Fiscal N° 04289-8-2015

Daniel Montes Delgado Abogado PUCP, MBA Centrum Católica. Montes Delgado – Abogados SAC Sostiene que el Tribunal Fiscal emitió la RTF 04289-8-2015, con carácter de

ser obligatorio, de manera que esto es vinculante para la administración tributaria, por la cual determina que las obligaciones relativas a “llevar”, “practicar” y “registrar” inventarios solo son exigibles en el caso que las empresas que tengan bienes materiales, a los cuales se debe clasificar como “existencias”, vale precisar, que los emplee en una actividad productiva, comercial o de servicios.

Con este pronunciamiento, el tribunal ha descartado la posibilidad de que las normas actuales de la Ley (art. 62) y el Reglamento (art. 35) del Impuesto a la Renta obliguen a las empresas que solo tienen bienes intangibles a practicar inventarios o a registrarlos en un inventario permanente valorizado (kardex). En ese sentido, se entiende que las empresas comerciales que compran mercaderías y las vendan por ms de 1,500 UIT en un periodo, deberán registrar en un kardex conforme a las regulaciones de SUNAT (R.S. 234- 2006), de la misma manera las empresas productivas. Por debajo de esa cifra y por encima de 500 UIT basta unos inventarios permanente en unidades físicas. Y por debajo de las 500 UIT, en el supuesto que la empresa esté obligada a llevar contabilidad completa, bastaría el inventario de cierre del ejercicio, anotado en el libro de inventarios.

Sin embargo el tribunal no precisa en el caso de las empresas de servicios, que utilicen bienes materiales en calidad de suministros para sus equipos y actividades de comunicación, por ejemplo, (tóner, papel, útiles de oficina, etc.). Se han limitado a clasificarlos en el mismo lugar que las empresas comerciales y productivas. De manera que un estudio de arquitectos que genere ingresos por más de 500 UIT en el año, deberá contar con un registros de inventarios permanentes en unidades dedicado a contar, registrar y controlar los útiles de oficina utilizados en su actividad, aunque tales bienes representen una parte ínfima de los costos de tal empresa,

que en su mayor parte sin duda, serán del orden de los recursos humanos. Y lo mismo se puede decir de un estudio contable, o un estudio de abogados, etc.

¿Puede considerarse que SUNAT estará en mejor disposición de fiscalizar el volumen de ventas de servicios de un estudio contable, a partir del control de sus útiles de oficina? “Nos parece que eso es volver a los tiempos en que SUNAT quería estimar la producción de una fábrica de bicicletas a partir del número de cubiertas de jebe de los manubrios, es decir, a partir de una parte diminuta del costo de producción, lo que constituía una presunción ilegal

Primero, y en segundo término una ignorancia terrible sobre la naturaleza de la actividad de los contribuyentes. ¿Entonces para qué serviría este control de inventarios de los útiles de oficina? Solo para imponer multas en caso no se lleve, o que no se lleve conforme a las reglas de la propia administración. Esperemos entonces que en una futura RTF, el tribunal complete el trabajo y se pronuncie acerca de la franca inutilidad de un kardex para empresas de servicios dedicado a contar útiles de oficina”. Señalo

Lo que sí ha dicho el tribunal, aunque tangencialmente (porque el caso estaba referido solo al kardex), es que el registro de costos solo es exigible para el caso de las empresas productivas, y no así en el de las empresas comerciales y de servicios. Ese registro de costos, junto con el kardex, forma parte de una contabilidad de costos, que de nuevo depende del volumen de ventas. Y es otro registro que SUNAT usa como excusa para imponer multas a cualquier tipo de empresas, así sean de servicios. Lo malo es que tal afirmación no forma parte del precedente fijado como obligatorio, al menos no expresamente, de modo que es posible que SUNAT siga imponiendo multas por el susodicho registro de costos a empresas comerciales y de servicios.

Una última cuestión, es si cabe que las empresas que fueron multadas por no tener el registro de costos, siendo comerciales o de servicios, podrán solicitar su devolución. A tenor de lo dicho en el párrafo anterior, parece difícil que SUNAT reconozca lo indebido de ese pago (haya sido con o sin resolución de multa de por medio), pero, quizá sea la ocasión de que el tribunal se pronuncie claramente sobre el tema. Lo que sí nos queda claro, es que las empresas multadas por no tener registro de inventario permanente valorizado, cuando no tenían bienes materiales que contar, han devenido en pagos indebidos y puede solicitarse su devolución, si bien es cierto, conforme al criterio del tribunal, será difícil que una empresa no tenga siquiera útiles de oficina que contar e inventariar.

2.2.1.7 Norma Internacional de Contabilidad N° 2

Objetivo

El objetivo de esta norma es que prescriba el tratamiento contable de los inventarios, que es un tema de mucha importancia en la contabilidad de los inventarios. Son los costos que deben ser reconocidos como activos para su diferimiento hasta que sus ingresos sean reconocidos. Esta norma establece una guía, en la práctica para la determinación de costo y el reconocimiento del gasto del periodo, incluyendo también cualquier deterioro que rebaje el importe en libros al valor neto realizable. También suministra directrices sobre las fórmulas del costo que se usan para atribuir costos a los inventarios.

Alcance

Esta Norma es de aplicación a todos los inventarios, excepto a:

- a. Las obras en curso, resultantes de contratos de construcción, incluyendo los contratos de servicios directamente relacionados (véase la NIC 11, Contratos de Construcción);

- b. los instrumentos financieros; y
- c. los activos biológicos relacionados con la actividad agrícola y productos agrícolas en el punto de cosecha o recolección (véase la NIC 41, Agricultura).

Esta Norma no es de aplicación en la medición de los inventarios mantenidos por:

- a. Productores de productos agrícolas y forestales, de productos agrícolas tras la cosecha o recolección, de minerales y de productos minerales, siempre que sean medidos por su valor neto realizable, de acuerdo con prácticas bien consolidadas en esos sectores. En el caso de que esos Inventarios se midan al valor neto realizable, los cambios en este valor se reconocerán en el resultado del periodo en que se produzcan dichos cambios.
- b. Intermediarios que comercian con materias primas cotizadas, siempre que midan sus inventarios al valor razonable menos costos de venta. En el caso de que esos inventarios se lleven al valor razonable menos costos de venta, los cambios en el importe del valor razonable menos costos de venta se reconocerán en el resultado del periodo en que se produzcan dichos cambios.

Los inventarios a que se hace referencia en el apartado (a) del párrafo 2, se miden por su valor neto realizable en ciertas fases de la producción. Ello ocurre, por ejemplo, cuando se han recogido las cosechas agrícolas o se han extraído los minerales, siempre que su venta esté asegurada por un contrato a plazo sea cual fuere su tipo o garantizada por el gobierno, o bien cuando existe un mercado activo y el riesgo de fracasar en la venta sea mínimo. Esos inventarios se excluyen únicamente de los requerimientos de medición establecidos en esta Norma.

Los intermediarios que comercian son aquéllos que compran o venden materias primas cotizadas por cuenta propia, o bien por cuenta de terceros. Los inventarios a que se ha hecho referencia en el apartado (b) del párrafo 3 se adquieren, principalmente, con el propósito de venderlos en un futuro próximo, y generar ganancias procedentes de las fluctuaciones en el precio, o un margen de comercialización. Cuando esos inventarios se contabilicen por su valor razonable menos los costos de venta, quedarán excluidos únicamente de los requerimientos de medición establecidos en esta Norma.

Definiciones

Los siguientes términos que se usan en la presente norma con el significado que a continuación se especifica:

Inventarios son activos: que serán vendidos en el curso normal de la operación; en proceso de producción con vistas a esa venta; o en forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de producción, o en la prestación de servicios.

Valor neto realizable: es el precio que se estima en la venta de un activo en el curso normal de la operación, menos los costes estimados al momento de terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo la venta.

Valor razonable: Es el importe mediante el cual puede ser intercambiado un activo o cancelado un pasivo, entre las partes interesadas y a su vez debidamente informadas y que se realicen una transacción en condiciones de independencia mutua.

El valor neto realizable: Hace referencia al importe neto que la empresa espera obtener por la venta de sus productos (inventarios) en el curso normal de su operación. El valor razonable refleja el importe por el cual este mismo inventario podría ser intercambiado en el mercado, entre compradores y vendedores interesados y debidamente informados. El primero es un valor específico para la entidad, mientras que el último no. El valor neto realizable de los inventarios puede no ser igual al valor razonable menos los costos de venta.

Entre los inventarios también se incluyen los bienes comprados y almacenados para su reventa, entre los que se encuentran, por ejemplo, las mercaderías adquiridas por un minorista para su reventa a sus clientes, y también los terrenos u otras propiedades de inversión que se tienen para ser vendidos a terceros. También son inventarios los productos terminados o en curso de fabricación mantenidos por la entidad, así como los materiales y suministros para ser usados en el proceso productivo. En el caso de un prestador de servicios, tal como se describe en el párrafo 19, los inventarios incluirán el costo de los servicios para los que la entidad aún no haya reconocido el ingreso de operación correspondiente (véase la NIC 18 Ingresos Ordinarios).

Medición de los inventarios

Los inventarios se medirán al costo o al valor neto realizable, según cual sea menor.

Costo de los inventarios. Comprenden todos los costos que provienen de su adquisición y transformación, así como otros costos en la que se haya incurridos para darles su condición y ubicación actuales.

Costo de adquisición. Comprenden el precio de compra, los aranceles de importación y

otros impuestos (que no sean recuperables posteriormente de las autoridades Fiscales), el almacenamiento, los transportes, y otros costos directamente atribuibles a la adquisición de los productos, los materiales o los servicios. Los descuentos comerciales, las rebajas y otras partidas similares se deducirán para determinar el costo de adquisición.

Costos de transformación. Comprenden aquellos costos que están directamente relacionados con las unidades producidas, tales como la mano de obra directa, los costos indirectos variables y fijos, en los que se haya incurrido para transformar las materias primas en productos terminados.

Costos indirectos fijos: los que relativamente permanecen constantes, con independencia del volumen de producción, tales como la amortización y mantenimiento de los edificios y equipos de la fábrica, así como el costo de gestión y administración de la planta.

Costos indirectos variables: los que varían directamente, o casi directamente, con el volumen de producción obtenida, tales como los materiales y la mano de obra indirecta.

El proceso de producción puede dar lugar a la fabricación simultánea de más de un producto. Este es el caso, por ejemplo, de la producción conjunta o de la producción de productos principales junto a subproductos. Cuando los costos de transformación de cada tipo de producto no sean identificables por separado, se distribuirá el costo total, entre los productos, utilizando bases uniformes y racionales. La distribución puede basarse, por ejemplo, en el valor de mercado de cada producto, ya sea como producción en curso, en el momento en que los

productos comienzan a poder identificarse por separado, o cuando se complete el proceso productivo. La mayoría de los subproductos, por su propia naturaleza, no poseen un valor significativo. Cuando este es el caso, se miden frecuentemente al valor neto realizable, deduciendo esa cantidad del costo del producto principal.

2.2.1.8 Sistemas de medición de costos

Los sistemas para la determinación de los costos de inventarios, tales como el método de costo estándar, o el método de los minoristas, estos utilizarán por conveniencia siempre y cuando los resultados se aproximen al costo. Los costos estándares se establecerán a partir de niveles normales de consumo de materias primas, suministros, mano de obra, eficiencia y utilización de la capacidad. En este caso, las condiciones de cálculo se revisarán de forma regular y, si es preciso, se cambiarán los estándares siempre y cuando esas condiciones hayan variado.

2.2.1.9 Formulas del costo.

Los costos de los inventarios de productos que no son intercambiables habitualmente entre sí, así como de los bienes y servicios producidos y segregados para proyectos específicos, se determinará a través de la identificación específica de sus costos individuales.

La identificación específica del costo significa que cada tipo de costo concreto se distribuye entre ciertas partidas identificadas dentro de los inventarios. Este es el tratamiento adecuado para los productos que se segregan para un proyecto específico, con independencia de que hayan sido comprados o producidos. Sin embargo, la identificación específica de costos resultará inadecuada cuando, en los inventarios, haya un gran número de productos que sean

habitualmente intercambiables. En estas circunstancias, el método para seleccionar qué productos individuales van a permanecer en la existencia final, podría ser usado para obtener efectos predeterminados en el resultado del periodo.

2.2.1.10 Valor neto realizable

Establece que en caso los productos estén dañados, parcial o totalmente obsoletos, el costo de los inventarios puede no ser recuperables, o bien si sus precios de mercado han sufrido una caída. Asimismo, el costo de los inventarios no podría ser recuperable si la estimación de los costos para su terminación o su venta haya aumentado. La práctica de rebajar el saldo, hasta que el costo sea igual al valor neto realizable, es coherente con el punto de vista según el cual los activos no deben valorarse en libros por encima de los importes que se espera obtener a través de su venta o uso.

Para cada partida de los inventarios, generalmente se calcula la rebaja hasta alcanzar el valor neto realizable. Sin embargo en algunas circunstancias puede resultar apropiada agrupar partidas similares o relacionadas. Puede ser el caso de los inventarios que estén relacionados con la misma línea de productos, que tienen como propósito la producción o usos similares finales y la venta en la misma área geográfica y no pueden ser, por razones prácticas, evaluados separadamente de otras partidas de la misma línea. No es apropiado realizar las rebajas a partir de partidas que reflejen clasificaciones completas de los inventarios, por ejemplo sobre la totalidad de los productos terminados, o sobre todos los inventarios en una actividad o segmento geográfico determinados. Los prestadores de servicios acumulan, generalmente, sus costos en relación con cada servicio para el que se espera cargar un precio separado al cliente. Por tanto, cada servicio así identificado se tratará como una partida separada.

2.2.1.11 Reconocimiento como un gasto

Serán reconocidos como gasto siempre y cuando los inventarios sean vendidos, el importe en libros los mismos se reconocerá como gasto del periodo en el que se reconozcan los ingresos de operación. El importe de cualquier rebaja de valor, hasta alcanzar el valor neto realizable, así como todas las demás pérdidas en los inventarios, será reconocido en el periodo en que ocurra la rebaja o la pérdida. El importe de cualquier reversión de la rebaja de valor que resulte de un incremento en el valor neto realizable, se reconocerá como una reducción en el valor de los inventarios, que hayan sido reconocidos como gasto, en el periodo en que la recuperación del valor tenga lugar.

El costo de ciertos inventarios podrá ser incorporado a otras cuentas de activos, por ejemplo los inventarios que se usan como componentes de los trabajos realizados por la entidad, para los elementos de propiedades, planta y equipo de propia construcción. El valor de los inventarios asignado a otros activos de esta manera, se reconocerá como gasto a lo largo de la vida útil de los mismos.

2.2.1.12 Información a revelar

En los estados financieros se revelará la siguiente información:

Las políticas contables adoptadas para la medición de los inventarios, incluyendo la fórmula de medición de los costos que se haya utilizado;

El importe total en libros de los inventarios, y los importes parciales según la clasificación que resulte apropiada para la entidad;

El importe en libros de los inventarios que se llevan al valor razonable menos los costos de venta;

El importe de los inventarios reconocido como gasto durante el periodo;

El importe de las rebajas de valor de los inventarios que se ha reconocido como gasto en el periodo, de acuerdo con el párrafo 34;

El importe de las reversiones en las rebajas de valor anteriores, que se ha reconocido como una reducción en la cuantía del gasto por inventarios en el periodo, de acuerdo con el párrafo 34;

Las circunstancias o eventos que hayan producido la reversión de las rebajas de valor, de acuerdo con el referido párrafo 34; y

El importe en libros de los inventarios pignorados en garantía del cumplimiento de deudas.

Resultará de mucha utilidad a los usuarios de los estados financieros La información acerca del importe en libros de las diferentes clases de inventarios, así como la variación de dichos importes en el periodo. Una clasificación común de los inventarios es la que distingue entre mercaderías, suministros para la producción, materias primas, productos en curso y productos terminados. Los inventarios de un prestador de servicios pueden ser descritos como trabajos en curso.

El importe de los inventarios generalmente reconocido como gastos durante el periodo, denominado costo de las ventas, comprende aquellos costos que previamente son incluidos en la medición de los productos que se han vendido, así como los costos indirectos que no son distribuidos y los costos de producción de los inventarios por importes indistintos. Los hechos

particulares de cada empresa, podrían exigir la inclusión de otros costos, tales como los costos de distribución.

2.2.2 Los estados financieros

Según el Glosario del Manual para la preparación de la Información Financiera aprobado con Resolución de Gerencia General N^a 010 – 2008 – EF/94.01.2 del 07/03/98 los Estados Financieros son aquellos estados que proveen información respecto a la posición financiera, resultados y estados de flujos de efectivo de una empresa, que es útil para los usuarios en la toma de decisiones de índole económica.

2.2.2.1 Naturaleza de los estados financieros

Los estados financieros se elaboran para presentar un informe en forma periódica, sobre la situación financiera, los resultados obtenidos durante el periodo económico que se estudie. Constituyen una combinación de hechos registrados, convenciones contables y juicios personales.

Los hechos registrados se refieren a los datos sacados de los registros contables, tales como la cantidad de efectivo o el valor de las obligaciones. Los informes contables se relacionan con los procedimientos tales como la manera de valorizar los activos, la capitalización de ciertos gastos, entre otros.

Los criterios personales hacen referencia a las decisiones que puede tomar el contador en cuanto a que método pueda utilizar en la depreciación o valorización de inventarios,

amortizar el intangible en un término más corto o más largo, entre otros. La disciplina que da origen a los estados financieros es la Contabilidad.

2.2.2.2 Finalidad de los Estados Financieros.

La finalidad de los estados financieros es proporcionar información acerca de la situación financiera de la entidad, y el desempeño por facilitar información sobre el flujo de efectivo. Los estados financieros constituyen una representación estructurada de la situación financiera de una empresa y de las transacciones realizadas por ella. Para una amplia gama de usuarios en la evaluación y toma de decisiones acerca de la asignación de recursos. Concretamente, los objetivos que han de perseguirse en la presentación de estados financieros con fines de información general deben consistir en proporcionar información útil para la toma de decisiones y en demostrar la forma en que la entidad rinde cuenta de los recursos que le han sido encomendados mediante:

Información acerca de las fuentes y su utilización de recursos.

Información acerca de la forma en que la entidad financió sus actividades y satisfizo sus necesidades de efectivo.

Información útil para evaluar la capacidad de la entidad de financiar sus actividades y satisfacer su pasivo y sus obligaciones con los propietarios.

Información acerca de la situación financiera y económica de la entidad y de los cambios que ha experimentado.

Información global que sirva para evaluar los resultados de la entidad en términos de costos, eficiencia y logros.

Los estados financieros pueden cumplir también una función de pronósticos con fines de información general o de prospección al otorgar información que sirva para pronosticar el volumen necesario de recursos para seguir funcionando, los recursos que pueden ser generados al seguir funcionando y los riesgos e incertidumbres conexos. La presentación de informes financieros puede asimismo informar a los usuarios:

Si los recursos fueron obtenidos y utilizados de conformidad con lo planificado.

Si los recursos fueron obtenidos y utilizados de conformidad con las políticas adoptadas y con los requisitos legales y contractuales, incluyendo los límites financieros fijados por las autoridades legislativas competentes.

2.2.2.3 Objetivos de los Estados Financieros

Según Resolución CONASEV N° 103-99-EF/94.01.2, modificado con Resolución de Gerencia General N° 010-2008-EF/94.01.2; los objetivos principales de los estados financieros son los siguientes:

1. Presentar razonablemente información sobre la situación financiera, los resultados de las operaciones y los flujos de efectivo de una empresa.
2. Apoyar a la gerencia en la planeación, organización, dirección y control de los negocios.
3. Servir de base para tomar decisiones sobre inversiones y financiamiento.
4. Representar una herramienta para evaluar la gestión de la gerencia y la capacidad de la empresa para generar efectivo y equivalente de efectivo.
5. Permite el control sobre las operaciones que realiza la empresa.
6. Ser una base para guiar la política de la gerencia y de los socios o accionistas en materia societaria.

2.2.2.4 Características de los Estados Financieros

Son cualidades de los estados financieros, las siguientes:

1. **Comprensibilidad:** La información debe ser clara y entendible por usuarios con conocimiento razonable sobre negocios y actividades económicas;
2. **Relevancia:** La información es relevante cuando influyen las decisiones oportunas, fácil de acceso para que los usuarios tengan información a medida de sus necesidades económicas, al asistirlos en la evaluación de eventos presentes, pasados o futuros o confirmando o corrigiendo sus evaluaciones pasadas;
3. **Confiabilidad,** para lo cual la información debe ser:
 - a. **Fidedigna,** que represente de modo razonable los resultados y la situación financiera de la empresa, siendo posible su comprobación mediante demostraciones que la acrediten y confirmen.
 - b. **Presentada reflejando la sustancia y realidad económica** de las transacciones y otros eventos económicos independientemente de su forma legal.
 - c. **Neutral u Objetiva,** es decir libre de error significativo, parcialidad por subordinación a condiciones particulares de la empresa.
 - d. **Prudente,** es decir, cuando exista incertidumbre para estimar los efectos de ciertos eventos o circunstancias, debe optarse por la alternativa que tengan menos probabilidades de sobreestimar los activos y los ingresos, y de subestimar los pasivos y los gastos.
 - e. **Completa,** debiendo informar todo aquello que es significativo y necesario para comprender, evaluar e interpretar correctamente la situación financiera de la empresa, los cambios que esta hubiere experimentado, los resultados de las operaciones y la capacidad para generar flujos de efectivo.

- f. Comparabilidad, la información de una empresa es comparable a través del tiempo lo cual se logra a través de la preparación de los estados financieros sobre bases uniformes.

2.2.2.5 Clases de Estados Financieros

Según Resolución CONASEV N^o 103-99-EF/94.01.2, modificado con Resolución de Gerencia General N^o 010-2008-EF/94.01.2 y teniendo en cuenta los objetivos específicos que los originan, los estados financieros se clasifican en Estados Financieros de propósito general y de propósito especial.

Estados Financieros de propósito general. “Son aquellos que se preparan al cierre de uno periodo. Estos Estados Financieros se encuentran constituidos por los Estados Financieros consolidados, los Estados Financieros Intermedios y Anuales”.

Estados Financieros consolidados. Son los Estados Financieros básicos que analizan los resultados de las operaciones, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo de una matriz y sus subsidiarias, como si fuesen de una sola empresa. La matriz es aquella que ejerce el control sobre otras empresas, que tienen la calidad de subsidiarias.

Estados Financieros de periodos intermedios Comprenden los estados Financieros básicos y Notas explicativas completas o seleccionadas, que se preparan durante el transcurso de un periodo menor a un año, debiéndose observar las políticas contables aplicables en la elaboración de los estados financieros al cierre del ejercicio.

Estados Financieros de periodos anuales. La empresa debe preparar Estados Financieros de propósito general al 31 de diciembre de cada año. Cuando, en circunstancias excepcionales, la fecha del balance general de la empresa cambia y los demás estados financieros anuales se presentan por un periodo menor de un año, la empresa deberá revelar, además del periodo cubierto por los Estados Financieros, la razón por la que el periodo es distinto al de un año y la aclaración de que los importes comparativos respecto al Estado de Ganancias y Pérdidas, Estado de Cambios en el Patrimonio Neto, Estado de Flujo de Efectivo , y a las Notas a relacionadas no son comparables.

Estados Financieros de propósito especial. Los estados Financieros de propósito especial son aquellos que se preparan con el objeto de cumplir los requerimientos específicos. Se consideran dentro de esta clase, a los Estados Financieros Extraordinarios y los de la Liquidación.

Estados Financieros extraordinarios Son los que se preparan a una determinada fecha y sirven para realizar ciertas actividades, como los que deben elaborarse con ocasión de la decisión de transformación, Fusión o escisión, la venta de una empresa y otros que se determinen.

Estados Financieros de liquidación. Son los que se deben preparar y presentar a una empresa cuya disolución se ha acordado, con la finalidad de informar sobre el grado de avance del proceso de recuperación del valor de sus activos y de cancelación de sus pasivos.

2.2.2.6 Componentes de los Estados Financieros

La NIC 1, en su párrafo 8, indica lo siguiente: Un conjunto completo de Estados Financieros incluirá los siguientes componentes:

- a) Estado de Situación Financiera (Balance General)

- b) Estado de Resultados
- c) Un estado de cambios en el Patrimonio Neto que muestre:
- d) Estado de Flujo de Efectivo; y,
- e) Notas en las que se incluirá un resumen de las políticas contables más significativas y otras notas explicativas.

2.2.2.7 Identificación de los Estados Financieros

Los estados financieros deben ser claramente identificados y distinguidos de cualquier otro tipo de información incluida en un mismo documento. Cada componente de los estados financieros debe ser claramente identificado y debe exponerse de manera destacada, (las veces que fuera necesario), los siguientes datos:

1. Nombre de la empresa, razón o denominación social
2. Si los estados financieros corresponden a una empresa o a un grupo de empresas
3. La fecha del balance general y el periodo cubierto por los otros estados financieros;
4. Moneda en que están expresados los estados financieros; prescindiéndose de las fracciones en las cifras empeladas.

2.2.2.8 Importancia de los Estados Financieros

Es sumamente importante que los estados financieros reúnan ciertas condiciones técnicas, a fin de optimizar el uso que de ellos hagan los usuarios tomadores de decisiones. Para que los estados financieros sean importantes es necesario que el beneficio que se obtenga de la información contenida en ellos, que debe ser clara y oportuna, sea mayor que el costo en que

se incurra para su generación. De otra manera no justificaría la preparación de esa información. Además de la calidad de la información obtenida, debe ser tal manera que sea precisa para tomar decisiones en la empresa.

2.2.2.9 Requisitos en el análisis de los Estados Financieros

Para que el análisis de los estados financieros sea útil y logre su objetivo, deberá cumplir ciertos requisitos como:

a) *Analizar y comentar hechos significativos:* Se debe evaluar y comentar sobre aquellos hechos que tengan relevancia en la empresa, tales como los problemas o deficiencias que requieren la búsqueda inmediata de medidas de corrección o la presencia de puntos fuertes que es conveniente mantener o mejorar en el futuro.

b) *Oportunidad del análisis:* La evaluación financiera y económica debe ser hecha a tiempo, para buscar y aplicar las medidas de solución en las áreas críticas antes que sea demasiado tarde. La falta de información o la evaluación extemporánea desnaturaliza el verdadero significado y la importancia del análisis financiero y posterga la aplicación de medidas de solución a los problemas existentes.

c) *Se debe hacer con toda corrección:* Para que el análisis sea realizado correctamente, se debe sustentar en dos aspectos importantes, que son; la calidad de la información y la cultura técnica del analista financiero. La información que sustenta el análisis debe ser oportuna, confiable y suficiente para garantizar en alto relieve la labor del analista.

d) *Se debe acompañar medidas de solución:* Todo trabajo de evaluación financiera debe ser acompañado de medidas correctivas adecuadas, para solucionar los diversos problemas detectados en el proceso del análisis o para fortalecer los puntos débiles o críticos, así como para mantener o mejorar las fortalezas o aspectos existentes en la empresa.

e) *Se debe conocer las políticas de la empresa.* No es posible realizar una buena labor de análisis financiero si no se conoce que políticas empresariales se aplicaron; por eso es indispensable conocerlas, para determinar si fueron acertadas o no; si fueron acertados y cabe la posibilidad de mejorarlas, para optimizar los resultados en el futuro inmediato; y si no, se puede modificar las políticas existentes para obtener resultados satisfactorios en el futuro.

2.2.2.10 Estados Financieros Básicos

Estado de situación financiera (balance general)

El balance general muestra la situación financiera de la empresa. Incluye todos los movimientos susceptibles de ser registrados contablemente, desde la fecha de constitución de la empresa hasta la fecha de su formulación.

El balance es la fotografía de una empresa. ¿Porque llamar al Balance General como una fotografía de su empresa? Esto se debe a su misma definición, ya que es un Estado Financiero básico que informa en una fecha determinada la situación financiera de su organización. Es decir, que le muestra cuánto tiene usted en caja, inventarios, bancos, bienes raíces y en cartera o cuentas por cobrar y al mismo tiempo le informa cuánto debe usted a los proveedores, prestamistas, fisco, etc. todo esto de acuerdo con los principios de contabilidad, generalmente aceptados; contenidos en las normas internacionales de contabilidad o normas internacionales de información financiera; para determinar cuánto es lo que realmente le pertenece a su empresa y a usted.

El análisis del balance o del patrimonio de la empresa es el primer paso del análisis de estados financieros y permite evaluar aspectos tales como los siguientes: Situación de liquidez

y solvencia; Endeudamiento; Independencia financiera; Garantía; Capitalización; Gestión de los activos; Equilibrio financiero.

Estado de resultados

Este estado financiero, refleja la situación económica de la empresa y muestra tanto los ingresos como los egresos que realiza la empresa para finalmente obtener una utilidad. El estado de ganancias y pérdidas debe reagrupar tres elementos: Un elemento de ingresos o ganancias; Un elemento de costos o gastos; Un resultado(utilidad o pérdida).

El Estado de Ganancias Y Pérdidas, analizan el resultado obtenido en el ejercicio, y simultáneamente es la síntesis de las cuentas de resultados en las que se han registrado durante el año las cargas y los ingresos de la empresa. Por tanto, así como el balance tiene un carácter estático ya que presenta una “fotografía” del estado patrimonial de la empresa, el estado de ganancias y pérdidas tiene un carácter dinámico presentando de forma resumida los resultados de explotación de la empresa y permitiendo analizar cómo se ha llegado a conseguir la utilidad de aquel determinado período.

Estado de cambios en el patrimonio neto

El estado de cambios en el patrimonio neto, muestra las variaciones ocurridas en las distintas partidas patrimoniales durante un periodo determinado. Las normas contables establecen que en dicho estado, las partidas integrantes del patrimonio neto deben clasificarse y resumirse de acuerdo con su origen, o sea, aporte de los propietarios y resultados acumulados.

Este estado financiero muestra la situación financiera de la organización, en lo referente a las variaciones que ha habido en un período en las partidas que conforman el patrimonio. Este

estado es de suma utilidad para el analista que desea descubrir el factor que determino el cambio del monto del capital social en un periodo. El análisis de este estado es importante, porque, por ejemplo, es diferente el incremento del capital por mayores aportes de efectivo, que por el incremento por capitalizaciones de resultados acumulados.

Estado de flujos de efectivo

El estado de flujos de efectivo, muestra el efecto de los cambios de efectivo y equivalentes de efectivo en un periodo determinado. El estado de flujos de efectivo es un informe mediante el cual se estudian las corrientes monetarias de fondos, entre dos fechas, normalmente las fechas de los estados financieros inicial y final para cualquier período que sea de especial interés: un mes, un trimestre, un año o cinco años.

El estado de flujos de efectivo debe mostrar separadamente lo siguiente:

1. Los flujos de efectivo y equivalente de efectivo de las actividades de operación. Las actividades de operación se derivan fundamentalmente de las principales actividades productoras de ingresos y distribuciones de bienes o servicios de la empresa.
2. Los flujos de efectivo y equivalentes de efectivo de las actividades de inversión Las actividades de inversión incluyen el otorgamiento y cobro de préstamos, la adquisición o venta de instrumentos de deuda o accionarios y la disposición que pueda darse a instrumentos de inversión, inmuebles, maquinaria y equipo y otros activos productivos.
3. Los flujos de efectivo y equivalentes de efectivo de las actividades de financiamiento. Las actividades de financiamiento incluyen la obtención de recursos de los accionistas o de terceros y el retorno de los beneficios producidos por los mismos, así como el reembolso de los montos prestados, o la cancelación de obligaciones, obtención y pago de otros recursos de los acreedores y crédito a largo plazo.

Notas a los estados financieros

Las notas a los estados financieros son explicaciones o descripciones de hechos o situaciones, cuantificables o no, que forman parte de dichos estados pero, que no se pueden incluir en los mismos. Para una correcta interpretación, los estados financieros deben leerse conjuntamente con ellas.

Cuando existen hechos significativos que lo justifiquen, se redactaran las notas respectivas, pudiéndose incluir otras que se consideren necesarias atendiendo la naturaleza particular. Las notas incluyen descripciones narrativas o análisis detallados de los importes mostrados en los estados financieros, cuya revelación es requerida o recomendada por las NIC (NIIF) y las Normas del Reglamento de Información Financiera de la CONASEV, pero sin limitarse a ellas, con la finalidad de alcanzar una presentación razonable. Las notas no constituyen un sustituto del adecuado tratamiento contable en los estados financieros.

2.2.2.11 Principales limitaciones de los Estados Financieros

Los usuarios de la información financiera, deben tener presente que los estados financieros no ofrecen una situación exacta, completa y definitiva de la empresa; porque en el proceso de contabilización de las transacciones y en la formulación de dichos estados, han influido ciertos factores limitantes, que es importante conocerlos y tomarlos en cuenta, para medir sus alcances en el proceso de evaluación financiera y económica de la empresa. Estas limitaciones son las siguientes:

- a) Los estados financieros son cualitativos e históricos; es decir, que el sistema contable se desarrolla en base a la observancia de ciertos criterios convencionales denominados, principios de contabilidad, generalmente aceptados y que muchas

veces no refleja el valor en el mercado de muchos activos.

- b) Los estados financieros expresan una situación transitoria de la empresa; los estados financieros que se formulan durante la vida económica de la empresa son informes de carácter transitorio, porque se preparan para medir el cumplimiento de las metas programadas, orientadas hacia el logro de los objetivos, pero no expresan la situación final y definitiva del negocio.
- c) Los estados financieros son influenciados por la forma legal; el sector empresarial está regulado por una serie de disposiciones legales y tributarias ya sea de carácter general o específico para cada empresa. Muchos dispositivos legales y tributarios tienen incidencias contables, que al ser aplicados tienen preponderancia sobre el criterio profesional, sobre los principios de contabilidad generalmente aceptados y sobre las normas internacionales de contabilidad.
- d) Los estados financieros son influenciados por criterios personales; tienen importante influencia de los directivos, ejecutivos y profesionales de la empresa; las políticas y criterios que se establecen en cada entidad, que repercuten en los registros contables y la formulación de estados financieros.

2.2.2.12 Causas que motivan cambios significativos en la estructura de los Estados Financieros

Al respecto Calderón Moquillaza, señala que algunas de las causas que motivan los cambios importantes en la estructura de los estados financieros, Especialmente en el Balance General y el Estado de Ganancias y Pérdidas son las siguientes:

La compra de activos fijos, en donde la obligación con los proveedores puede ser a corto o largo plazo, lo cual repercutirá en la composición del pasivo corriente y /o no corriente

según el plazo pactado.

Endeudamiento por préstamos recibidos cuya obligación puede pactarse al corto o largo plazo, lo primero como obligación corriente y lo segundo como obligación no corriente.

Incremento de las existencias, motivado por diversas causas como: especulación prevención, continuas alzas, entre otros.

Ineficiencias en los procesos de cobranzas, cuya lentitud o descuido permitirá el incremento en el rubro de clientes o tal vez originando en el rubro de clientes o tal vez originando malas deudas.

Variación en las políticas de ventas al crédito: restricciones o ampliaciones.

Incremento o disminución en el volumen de ventas

Declaratoria de dividendos, porción del patrimonio que pasa a la condición de pasivos.

Compra de valores, cuyo importe pasa a formar parte del activo corriente, de ser valores negociables y; de activo no corriente, de tratarse de inversiones.

2.2.2.13 Norma Internacional de Contabilidad N° 1- Presentación de Estados Financieros

Objetivo

Esta Norma establece las bases para la presentación de los estados financieros de propósito general, para asegurar que los mismos sean comparables, tanto con los estados financieros de la misma entidad correspondientes a periodos anteriores, como con los de otras entidades. Esta Norma establece requerimientos generales para la presentación de los estados financieros, guías para determinar su estructura y requisitos mínimos sobre su contenido.

Alcance

Una entidad aplicará esta Norma al preparar y presentar estados financieros de propósito de información general conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). En otras NIIF se establecen los requerimientos de reconocimiento, medición e información a revelar para transacciones y otros sucesos.

Esta Norma no será de aplicación a la estructura y contenido de los estados financieros intermedios condensados que se elaboren de acuerdo con la NIC 34 Información Financiera Intermedia, sin embargo, los párrafos 15 a 35 se aplicarán a estos estados financieros. Esta Norma se aplicará de la misma forma a todas las entidades, incluyendo las que presentan estados financieros consolidados y las que presentan estados financieros separados, como se definen en la NIC 27 Estados Financieros Consolidados y Separados.

Esta Norma utiliza terminología propia de las entidades con ánimo de lucro, incluyendo las pertenecientes al sector público. Si las entidades

Con actividades sin fines de lucro del sector privado o del sector público aplican esta Norma, podrían verse obligadas a modificar las descripciones utilizadas para partidas específicas de los estados financieros, e incluso para éstos.

Similarmente, las entidades que carecen de patrimonio, tal como se define en la NIC 32 Instrumentos Financieros: Presentación (por ejemplo, algunos fondos de inversión), y las entidades cuyo capital en acciones no es patrimonio (por ejemplo, algunas entidades cooperativas) podrían tener la necesidad de adaptar la presentación en los estados financieros de las participaciones de sus miembros o participantes.

Definiciones

Los términos siguientes se usan, en esta Norma, con los significados que a continuación se especifica:

Los estados financieros con propósito de información general (denominados “Estados Financieros”) son aquéllos que pretenden cubrir las necesidades de usuarios que no están en condiciones de exigir informes a la medida de sus necesidades específicas de información.

La aplicación de un requisito será impracticable cuando la entidad no pueda aplicarlo tras efectuar todos los esfuerzos razonables para hacerlo.

Las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) son las Normas e Interpretaciones adoptadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB).

Esas Normas comprenden:

- (a) Normas Internacionales de Información Financiera;
- (b) las Normas Internacionales de Contabilidad; y
- (c) las Interpretaciones desarrolladas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF) o el antiguo Comité de Interpretaciones (SIC).

Materialidad (o importancia relativa). Las omisiones o inexactitudes de partidas son materiales o tienen importancia relativa (si pueden), individualmente o en su conjunto, influir en las decisiones económicas tomadas por los usuarios sobre la base de los estados financieros. La materialidad (o importancia relativa) depende de la magnitud y la naturaleza de la omisión o inexactitud, juzgada en función de las circunstancias particulares en que se hayan producido. El factor determinante podría ser la magnitud de la partida, su naturaleza o una combinación de ambas.

La evaluación acerca de si una omisión o inexactitud puede influir en las decisiones económicas de los usuarios, considerándose así material o con importancia relativa, requiere tener en cuenta las características de tales usuarios. El Marco Conceptual para la Preparación y

Presentación de la Información Financiera establece, en el párrafo 25, que: “se supone que los usuarios tienen un conocimiento razonable de las actividades económicas y del mundo de los negocios, así como de su contabilidad, y también la voluntad de estudiar la información con razonable diligencia”. En consecuencia, la evaluación necesita tener en cuenta cómo puede esperarse que, en términos razonables, usuarios con las características descritas se vean influidos, al tomar decisiones económicas.

Las notas contienen información adicional a la presentada en el estado de situación financiera, estado del resultado integral, estado de resultados separado (cuando se lo presenta), estado de cambios en el patrimonio y estado de flujos de efectivo. Las notas suministran descripciones narrativas o desagregaciones de partidas presentadas en esos estados e información sobre partidas que no cumplen las condiciones para ser reconocidas en ellos.

3. Alternativas de Solución

El sistema de Costos por Órdenes de Trabajo, permitirá segregar o identificar cuantitativamente el producto de elaboración en la empresa, en un momento dado cualquiera.

Los tres elementos del costo; (material directo, mano de obra directa y costos indirectos de fabricación) de un producto, se acumulan de acuerdo con su identificación con órdenes de trabajo.

El principal objetivo, es contribuir al control de las operaciones, comunicar información financiera y ejercer un control administrativo que sirva como una herramienta de planeación, control y toma de decisiones.

Ventajas

Proporciona en detalle el costo de producción de cada orden.

Se calcula fácilmente el valor de la producción en proceso, representada por aquellas órdenes abiertas al final de un periodo determinado.

Se podría establecer la utilidad bruta en cada orden o pedido.

Desventajas

Su costo administrativo es alto, debido a la forma detallada de obtener los costos.

Existe cierta dificultad cuando no se ha terminado la orden de producción y se tienen que hacer entregas parciales, debido a que el costo de la orden se obtiene hasta el final del periodo de producción.

No se pueden disponer de costos unitarios hasta que no se termine el lote o la orden completa.

1.- ¿De qué manera los costos de fabricación de tableros electrónicos inciden en el estado de resultados integrales en la empresa Eléctricos SAC?

Los costos de fabricación de tableros eléctricos inciden directamente en el costo de venta, al no identificar correctamente los costos reales de fabricación, el estado de resultado integral reflejara un costo de venta inexacto.

Los costos de fabricación de tableros eléctricos inciden en la utilidad de la empresa, al determinar un costo de venta inexacto, nos reflejara una utilidad distorsionada y por ende la información reflejada no contribuirá en la toma de decisiones.

Los costos de fabricación de tableros eléctricos inciden, en la toma de decisiones de la empresa, es de mucha importancia tener bien establecidos y clasificados nuestros costos y gastos, Solo de esa forma se podrá aplicar un margen de utilidad correcto y reflejar un costo de venta real.

2.- ¿De qué manera los costos de fabricación de tableros electrónicos inciden en el estado de situación financiera de la empresa Eléctricos SAC?

Los costos de fabricación de tableros eléctricos inciden, en las cuentas por cobrar de la empresa, al no estar bien establecidos los precios unitarios, por ende los productos vendidos no tienen un precio correcto, lo cual afectan directamente las cuentas por cobrar.

Los costos de fabricación de tableros eléctricos, inciden en los inventarios de la empresa, si los registros no son exactos, presenta una realidad distorsionada, mientras que en él almacén hay una cantidad física restante, en los registros contables hay otra cantidad.

Nuevo factor de propuesto

Los ejemplos se están trabajando con los factores de color

 Costo Marítimo de gran cantidad  Costo Nacional ABB

COSTO AEREO		
FACTOR	DESCRIPCIÓN	PORCENTAJE SOBRE EL FOB
FI	Factor de importación	30.00%
GG	Gastos Generales	30.00%
UT	Utilidad	25.00%
DS	Descuento	20.00%
USA	Material de USA	2.641
COSTO MARÍTIMO DE GRAN CANTIDAD		
FACTOR	DESCRIPCIÓN	PORCENTAJE SOBRE EL FOB
FI	Factor de importación	6.00%
GG	Gastos Generales	30.00%
UT	Utilidad	20.00%
DS	Descuento	30.00%
AUSTRIA	Material de Europa	2.362
GERMANY	Material de Europa	2.362
COSTO MARÍTIMO DE MENOR CANTIDAD		
FACTOR	DESCRIPCIÓN	PORCENTAJE SOBRE EL FOB
FI	Factor de importación	15.00%
GG	Gastos Generales	30.00%
UT	Utilidad	25.00%
DS	Descuento	25.00%
AUSTRIA	Material de China	2.492
COSTO NACIONAL ABB		
FACTOR	DESCRIPCIÓN	PORCENTAJE SOBRE EL FOB
FI	Factor Nacional	1.25%
GG	Gastos Generales	30.00%
UT	Utilidad	20.00%
DS	Descuento	15.00%
PERU	Material de Perú	1.858

Caso práctico N° 1

Consumo de materiales de la OT N°229. ANEXO 11

		FORMATO	Rev.01	
		PRESUPUESTO	FVTA.001	
Jr. Carlos Gutierrez Nº 300 - La Victoria		PL N° 2015-0865		
Señores:		Lima,	23	Junio del 2015
Att.: CONSORCIOS G Y D S		RUC: 20100200000		
Obra: ING. FRITZ HERNANDEZ				
Presente.- SEMINARIO DE SAN ANTONIO ABAB DEL CUSCO				
En atención a su amable solicitud nos es grato ofrecerles lo siguiente :				
ITEM	CANT.	DE SCRIPCION	P. Unitario	P. Total
TABLEROS ELECTRICOS AUTO SOPORTADOS				
Tableros eléctricos tipo autoportado, modular, grado de encerramiento NEMA 12, fabricados en plancha galvanizada de 1/16" de espesor, con puerta de acceso frontal en plancha de 5/64" de espesor y chapa, tratamiento anticorrosivo de fosfatado y acabado con pintura electrostática color RAL 7032, interiormente llevará un juego de barras de cobre electrolítico de 99,9% de conductividad debidamente dimensionado y soportado sobre sus respectivos aisladores. "Las barras de los tableros estarán identificadas con los colores Rojo, Negro y Azul para las fases y Verde para línea a tierra, de acuerdo al CNE - utilización 2006 - sección 030,036" Estará equipado con componentes marca EATON, para un sistema trifásico de 380/220Vac, 60Hz, barra a neutro y barra a tierra.				
1	1	TABLERO "TG": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$12,316.00	\$12,316.00
2	1	TABLERO BANCO CONDENSADORES, 130KVAR, 380V, 3Ø, 60Hz.	\$8,699.00	\$8,699.00
3	1	TABLERO "TN": 380/220V, 3Ø, 60Hz.	\$2,414.00	\$2,414.00
4	1	TABLERO "TGE": 380/220V, 3Ø, 60Hz.	\$7,224.00	\$7,224.00
5	1	TABLERO "T1-1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$1,109.00	\$1,109.00
6	1	TABLERO "T1-2": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$2,003.00	\$2,003.00
7	6	TABLERO "T1-3": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$1,556.00	\$9,336.00
8	1	TABLERO "T1-7": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$1,674.00	\$1,674.00
9	1	TABLERO "T1-7.1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$944.00	\$944.00
10	1	TABLERO "T2-1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$799.00	\$799.00
11	1	TABLERO "T2E-1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$848.00	\$848.00
12	1	TABLERO "T2-3": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$875.00	\$875.00
13	1	TABLERO "T2-4": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$862.00	\$862.00
14	1	TABLERO "T2-5": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$858.00	\$858.00
15	1	TABLERO "T3EST-1": 220V, 2Ø, 60Hz.	\$678.00	\$678.00
16	6	TABLERO "T1-3.1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$793.00	\$4,758.00
17	1	TABLERO "T1-6": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$1,674.00	\$1,674.00
18	1	TABLERO "T1-6.1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$915.00	\$915.00
19	1	TABLERO "TF-GE": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$354.00	\$354.00
20	1	TABLERO "T-CO": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$867.00	\$867.00
21	1	TABLERO "T2-2": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$489.00	\$489.00
22	1	TABLERO "T-EXT": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$2,191.00	\$2,191.00
23	1	TABLERO "T2EST-5": 220V, 2Ø, 60Hz.	\$1,677.00	\$1,677.00
24	1	TABLERO "TF-BAS": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$351.00	\$351.00
25	1	TABLERO "T3-1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$943.00	\$943.00
26	1	TABLERO "T3E-1": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$727.00	\$727.00
27	1	TABLERO "T2E-2": 380/220V, 3Ø+N, 60Hz.	\$802.00	\$802.00
			T/C 3.174	\$66,387.00
			TOTAL	S/. 210,712.34

Consumo de mano de obra

PAGO A LOS TRABAJADORES											
APELLIDOS	CARGO	HrE Norm	H1 25%	HrE 35%	TIEMPO	SUELDO	COSTO/HR	H1 25%	HrE 35%	TOTAL	20° DIAS
CACERES	CABLEADO	8	2	3	HORAS	1,300.00	5.42	12.19	18.15	73.67	1,473.33
VILLANES	ELECTRICO	8	2	5	HORAS	1,400.00	5.83	13.13	31.21	91.00	1,820.00
OLAYUNCA	MAESTRANZA	8	1		HORAS	900.00	3.75	4.69	0.00	34.69	693.75
FLORES	PINTURA	8	2	1	HORAS	1,000.00	4.17	9.38	5.63	48.33	966.67
SUAREZ	EXTRUCTURA	8	2	3	HORAS	1,100.00	4.58	10.31	15.35	62.33	1,246.67
GUTIERREZ	AUTOSOPORTADO	8	2	5	HORAS	1,250.00	5.21	11.72	27.86	81.25	1,625.00
	TOTALES	48	11	17							7,825.42

Costo indirecto de fabricación

CIF				
FECHA	CANT. /DIAS	DESCRIPCIÓN	COSTO UNIT.	TOTAL
23-06.15	20	MOVILIDAD LOCAL	8	205
23-06.15	20	ENERGÍA ELÉCTRICA	64	2082
23-06.15	20	GAS PARA EL COMEDOR	2	56
23-06.15	20	AGUA	45	1218
23-06.15	20	TELÉFONO	51	1657
23-06.15	20	INTERNET	48	1861
23-06.15	20	RADIO	11	430
23-06.15	20	ÚTILES DE LIMPIEZA Y ASEO	12	477
23-06.15	20	GASTOS DE BOTIQUÍN	1	53
23-06.15	20	UNIFORMES DE PERSONAL	4	143
23-06.15	20	HERRAMIENTAS	15	573
23-06.15	20	EQUIPOS DE SEGURIDAD	5	191
23-06.15	20	DIESEL 2 - PETRÓLEO PARA VEHÍCULOS	2	95
23-06.15	20	COMBUSTIBLE VEHIC GD	5	181
23-06.15	20	GASTOS DE FERRETERÍA	8	315
23-06.15	20	OTROS SUMINISTROS	25	655
23-06.15	20	DEPREC. DE MAQUINARIAS Y EQ.	1	28
23-06.15	20	DEPREC. DE EQ. DE TRANSPORTE	8	256
23-06.15	20	DEPREC. DE MUEBLES Y ENSERES	1	33
23-06.15	20	DEPREC. DE EQ. COMPUTO	4	143
23-06.15	20	DEPREC. OTROS EQUIPOS	1	33
23-06.15	20	DEPREC. HERRAMIENTAS Y UNIDADES	4	162
		TOTAL		10,847

Resumen de hoja de costos OTN°229

TOTAL ORDEN DE	
MPD	S/. 210,712
MOD	S/. 7,825
CIF	S/. 6,761
OTROS CIF	<u>S/. 398</u>
COSTO DE PRODUCCIÓN	S/. 225,697
GASTOS OPERATIVOS	<u>S/. 67,709.00</u>
TOTAL COSTOS	S/. 293,406
UTILIDAD 20%	S/. 58,681
VALOR VENTA	S/. 352,087

ESTADO DE RESULTADOS	
VENTAS	352,087
COSTOS DE VENTAS	<u>-225,697</u>
UTILIDAD BRUTA	126,390
GASTOS OPERATIVOS	<u>-67,709</u>
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO	58,681

Caso práctico N° 2

Consumo de materiales de la OT N°299. ANEXO 12

		FORMATO		Rev01
Desde 1969		PRESUPUESTO		F-VTA.001
Jr. Carlos Gutierrez N° 300 - La Victoria			PL N° 2015-1667	
Señores:			Lima, 10 Setiembre del 2015	
SEINCO INSTALACIONES				
ATT.: ING. JUAN MOYA			RUC: 20100292956	
Obra: LA PLANICIE III				
Presente.-				
En atención a su amable solicitud nos es grato ofrecerles lo siguiente :				
ITEM	CANT.	DESCRIPCIÓN	P. Unitario	P. Total
TABLEROS ELECTRICOS DE DISTRIBUCION				
Tablero eléctrico de distribución, para ADDSAR, grado de encerramiento tipo NEMA 12, la caja y puerta de acceso frontal con chapa, fabricadas en plancha galvanizado con acabado electrostático RAL 7032 al horno; incluye directorio de circuitos e interiormente estará equipado con conectores de cobre e interruptores automáticos termomagnéticos marca ABB para un sistema trifásico, 220V, 60Hz, línea a tierra.				
1	1	TABLERO "T-5" : 220V , 3Ø , 60Hz.	S/. 8,001.00	S/. 8,001.00
2	1	TABLERO "T-5.1" : 220V , 3Ø , 60Hz.	S/. 5,872.00	S/. 5,872.00
3	1	TABLERO "T-5" : 220V , 1Ø , 60Hz.	S/. 1,689.00	S/. 1,689.00
4	1	TABLERO "T-5.2" : 220V , 3Ø , 60Hz.	S/. 3,560.00	S/. 3,560.00
5	1	TABLERO "T-5.4" : 220V , 3Ø , 60Hz.	S/. 4,699.00	S/. 4,699.00
6	1	TABLERO "T-5.3" : 220V , 3Ø , 60Hz.	S/. 3,943.00	S/. 3,943.00
7	1	TABLERO "T-5.8" : 220V , 3Ø , 60Hz.	S/. 2,828.00	S/. 2,828.00
8	1	TABLERO "ST1" : 220V , 3Ø , 60Hz.	S/. 2,367.00	S/. 2,367.00
			TOTAL	S/. 32,959.00
19	1	TABLERO "TF-GE" : 380/220V , 3Ø +N , 60Hz.	\$354.00	\$354.00
20	1	TABLERO "T-CO" : 380/220V , 3Ø +N , 60Hz.	\$867.00	\$867.00
21	1	TABLERO "T2-2" : 380/220V , 3Ø +N , 60Hz.	\$489.00	\$489.00
22	1	TABLERO "T-EXT" : 380/220V , 3Ø +N , 60Hz.	\$2,191.00	\$2,191.00
23	1	TABLERO "T2EST-5" : 220V , 2Ø , 60Hz.	\$1,677.00	\$1,677.00
24	1	TABLERO "TF-BAS" : 380/220V , 3Ø +N , 60Hz.	\$351.00	\$351.00
25	1	TABLERO "T3-1" : 380/220V , 3Ø +N , 60Hz.	\$943.00	\$943.00
26	1	TABLERO "T3E-1" : 380/220V , 3Ø +N , 60Hz.	\$727.00	\$727.00
27	1	TABLERO "T2E-2" : 380/220V , 3Ø +N , 60Hz.	\$802.00	\$802.00
			T/C 3.174	\$66,387.00
			TOTAL	S/. 210,712.34

Consumo de mano de obra

PAGO A LOS TRABAJADORES											
APELLIDOS	CARGO	HrE Norm	H1 25%	HrE 35%	TIEMPO	SUELDO	COSTO/HR	H1 25%	HrE 35%	TOTAL	12° DIAS
CACERES	CABLEADO	8	2	2	HORAS	1,300.00	5.42	12.19	12.73	68.25	819.00
VILLANES	ELECTRICO	8	2	4	HORAS	1,400.00	5.83	13.13	25.38	85.17	1,022.00
OLAYUNCA	MAESTRANZA	8			HORAS	900.00	3.75	0.94	0.00	30.94	371.25
FLORES	PINTURA	8	2	1	HORAS	1,000.00	4.17	9.38	5.63	48.33	580.00
SUAREZ	EXTRUCTURA	8	2	2	HORAS	1,100.00	4.58	10.31	10.77	57.75	693.00
GUTIERREZ	AUTOSOPORTADO	8	2	4	HORAS	1,250.00	5.21	11.72	22.66	76.04	912.50
	TOTALES	48	10	13							4,397.75

Costos indirectos de fabricación

CIF				
FECHA	CANT. /DIAS	DESCRIPCION	COSTO UNIT.	TOTAL
10/09/2015	12	MOVILIDAD LOCAL	8	175
10/09/2015	12	ENERGÍA ELÉCTRICA	64	1418
10/09/2015	12	GAS PARA EL COMEDOR	2	44
10/09/2015	12	AGUA	45	982
10/09/2015	12	TELÉFONO	51	1118
10/09/2015	12	INTERNET	48	1064
10/09/2015	12	RADIO	11	245
10/09/2015	12	ÚTILES DE LIMPIEZA Y ASEO	12	273
10/09/2015	12	GASTOS DE BOTIQUÍN	1	30
10/09/2015	12	UNIFORMES DE PERSONAL	4	82
10/09/2015	12	HERRAMIENTAS	15	327
10/09/2015	12	EQUIPOS DE SEGURIDAD	5	109
10/09/2015	12	DIESEL 2 - PETRÓLEO PARA VEHÍCULOS	2	55
10/09/2015	12	COMBUSTIBLE VEHIC GD	5	109
10/09/2015	12	GASTOS DE FERRETERÍA	8	185
10/09/2015	12	OTROS SUMINISTROS	25	545
10/09/2015	12	DEPREC. DE MAQUINARIAS Y EQ.	1	16
10/09/2015	12	DEPREC. DE EQ. DE TRANSPORTE	8	169
10/09/2015	12	DEPREC. DE MUEBLES Y ENSERES	1	19
10/09/2015	12	DEPREC. DE EQ. COMPUTO	4	82
10/09/2015	12	DEPREC. OTROS EQUIPOS	1	19
10/09/2015	12	DEPREC. HERRAMIENTAS Y UNIDADES	4	93
		TOTAL		7,159

Resumen de hoja de costos OT N°299

TOTAL ÓRDEN DE		
MPD		S/. 32,959
MOD		S/. 4,398
CIF		S/. 6,761
OTROS CIF		<u>S/. 398</u>
COSTO DE PRODUCCIÓN		S/. 44,516
GASTOS OPERATIVOS		<u>S/. 13,355</u>
TOTAL COSTOS		S/. 57,870
UTILIDAD 15%		S/. 6,677
VALOR VENTA		S/. 64,548

ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL		
VENTAS		64,548
COSTOS DE VENTAS		<u>-44,516</u>
UTILIDAD BRUTA		20,032
GASTOS OPERATIVOS		<u>-13,355</u>
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO		6,677

Conclusiones

En la actualidad la empresa no cuenta con un sistema de costos; y el precio final de los productos terminados son calculados de manera estimativa de acuerdo a la experiencia en trabajos realizados en años anteriores y al conocimiento aplicado por parte de la gerencia lo que provoca una subestimación de costos.

La contabilidad que se aplica de una empresa comercial, donde los costos son enviados directamente al gasto, no establece cuentas de costos en los estados financieros.

No dispone de registros que permitan tener una información confiable sobre el control de costos.

El manejo de las fianzas debe ser visto como una herramienta de control, tanto de ingreso de materiales, ordenes de producción, hoja de costos, Kardex ,registro de asistencia, facturación, estados financieros, etc. Esto permitirá a la gerencia tomar decisiones objetivas sobre la política de precios y comercialización.

El precio de venta asignado cada tablero eléctrico, no es el adecuado, al no mantener bien establecidos los costos, gastos y margen de utilidad.

Se observó que en los descuentos realizados de la venta de los tableros eléctricos son excesivos y mayores en la margen de utilidad.

Recomendaciones

Disponer de una información actual, precisa y enteramente vinculada a los objetivos estratégicos, tareas encargadas actualmente a la contabilidad de costos, con esto se pone de manifiesto la relevancia de este subsistema de contabilidad de la empresa, que ha pasado de ser una herramienta auxiliar a un instrumento eficaz a través del cual, además de obtener información relevante para la toma de decisiones, se puedan canalizar instrumentaciones precisas tendentes a garantizar el éxito de la misma.

Aplicar una contabilidad de costos, debido a que la contabilidad que ellos emplean no es completamente precisa al usarla, ya que el método del costeo tiene datos efectivos para armar sus balances y así presentar resultados a la gerencia para la toma de decisiones que requiera la misma.

Implementar y desarrollar un sistema de costos por diversos procesos para obtener información real y confiable. Asimismo, Incorporar un registro actual y detallado de todos los equipos que posee la empresa, a través de la elaboración de formatos debidamente automatizados que contribuyan obtener datos correctos en el valor actual de los mismos, a fin de evitar incurrir en errores por el mal uso de información.

Permitir un sistema de costos mecanizado, sería de mucha utilidad en la determinación de nuestros costos, precios de venta y margen de utilidad, mejorando así la información obtenida.

Evaluar que los descuentos otorgados sean igual al costo financiero bancario y cuando son por volúmenes no deben ser mayores al 10% del costo de producción del producto, guiándonos de la política de venta.

Referencias

Libros

Bravo M, & Ubidia C. (2007), *Contabilidad de Costos* (1era. ed. Quito).

Calderón, J. (2008) *Estados Financieros* (2da edición). JCM Editores. Lima

Zeballos, E. (2007) *Fundamentos de contabilidad* (3era edic.). Juve EIRL. Arequipa.

Montes Delgado, Daniel (2015) *Comentario de la Resolución Tribunal Fiscal 04289-8-2015*.

Pintado Espinoza, Enrique (2015) Informe n° 0135-2015-Sunat/5D0000

Tesis

Aniceto (2007). *Aplicación del sistema de costos por órdenes de trabajo para la empresa constructora y negocios inmobiliarios san LUIS S.R.L* (Tesis de pregrado). Universidad Privada Antenor Orrego, Trujillo.

Benítez. L.D. (2011). *Implementación de sistema de un costeo ABC para la creación de una ventaja competitiva en la empresa F. KIDS SAC* (Tesis de pregrado). Universidad Privada del Norte Laurente, Trujillo.

Cabrera, E. (2012) *Implementación de un sistema de contabilidad de costos y su incidencia en la presentación de estados financieros de la empresa siderúrgica fundiciones aceros industriales mejía Villavicencio fiam cia. Ltda*, (Tesis de pregrado). Universidad Politécnica Salesiana, Cuenca.

Castañeda M. (2012). *Propuesta de un diseño de contabilidad de costos por procesos y su incidencia en la gestión del cultivo del arroz en Guadalupe* (Tesis de pregrado). Universidad Nacional, Trujillo.

Espejo Rivera (2013). *El control oportuno de los costos de producción y su incidencia en los estados financieros* (Tesis de pregrado). Universidad nacional de Trujillo.

Goicochea León, C. (2014), *Implementación de un Sistema de Costos y su Incidencia en el Aspecto Económico-Financiero de la Empresa Manufacturera de Envases Industriales SAC* (Tesis de pregrado). Universidad Nacional de Trujillo.

Hernández Pérez Nácar A. A (2011). *Consolidación de Estados Financieros* (Tesis de maestría). Universidad del centro del Perú.

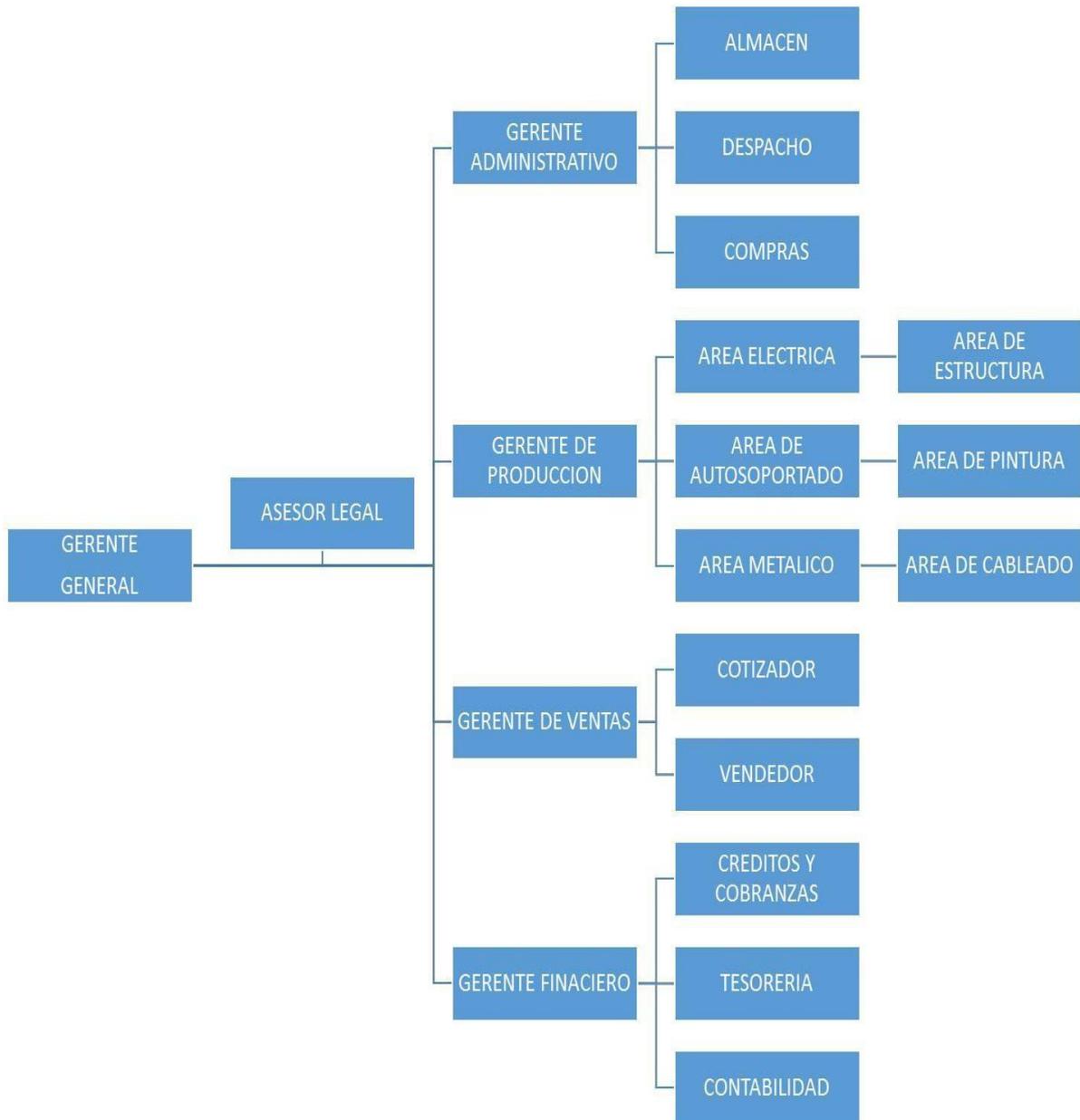
Muro F.L (2014). *Diagnóstico económico financiero y su implicancia en la proyección de los estados financieros al año 2015 de la empresa agroindustrial de Lambayeque 2013* (Tesis de doctorado). Universidad Católica Santo Toribio de Mogrovejo.

Sánchez, Zenaida L. (2011) *Sistema de Información para el Costeo por Procesos de las Industrias Vitivinícolas* (Tesis de pregrado). La Pontificia Universidad Católica del Perú.

Velásquez Quiroz, Kenyn William (2012) *El principio de causalidad y su incidencia en los estados financieros de la empresa Corviun S.A.C.* (Tesis de pregrado). Universidad alas Peruana, Los Olivos - 2012

Apéndice

Apéndice A: Estructura Orgánica



Apéndice B:**Estado de productos fabricados y vendidos de la empresa Eléctricos S.A.C****"REGISTRO DE COSTOS - ESTADO DE COSTO DE**

VENTAS ANUAL" PERÍODO: 31.12.15
RUC: 20102030052
RAZÓN SOCIAL: Eléctricos S.A.C

DETERMINACIÓN DEL COSTO DE VENTA:	S/
COSTO DEL INVENTARIO INICIAL DE PRODUCTOS TERMINADOS	335,895.20
COSTO DE PRODUCCIÓN DE PRODUCTOS TERMINADOS	9,418,524.21
COSTO DE PRODUCTOS TERMINADOS DISPONIBLES PARA LA VENTA	-
COSTO DEL INVENTARIO FINAL DE PRODUCTOS TERMINADOS	-
AJUSTES DIVERSOS	
COSTO DE VENTAS	9,754,419.41

"REGISTRO DE COSTOS - ESTADO DE COSTO DE PRODUCCIÓN VALORIZADO

PERÍODO: 31.12.15
RUC: 20102030052
RAZÓN SOCIAL: Eléctricos S.A.C

CONSUMO EN LA PRODUCCIÓN	Proceso 1	Proceso n	TOTAL ANUAL
1- Materiales y Suministros Directos	6,407,202			6,407,202
2- Mano de Obra Directa	1,897,879			1,897,879
3- Otros Costos Directos	62,504			62,504
4- Gastos de Producción Indirectos	938,437			938,437
4.1 - Materiales y Suministros Indirectos	114,869			114,869
4.2 - Mano de Obra Indirecta	259,424			259,424
4.3 - Otros Gastos de Producción Indirectos	564,144			564,144
TOTAL CONSUMO EN LA PRODUCCIÓN	9,306,022			9,306,022
Inventario inicial de Productos en Proceso	424,872			424,872
Inventario final de Productos en Proceso	-312,370			-312,370
COSTO DE PRODUCCIÓN	9,418,524			9,418,524

"REGISTRO DE COSTOS - ELEMENTOS DEL COSTO MENSUAL"

PERÍODO:

31.12.15

RUC:

20102030052

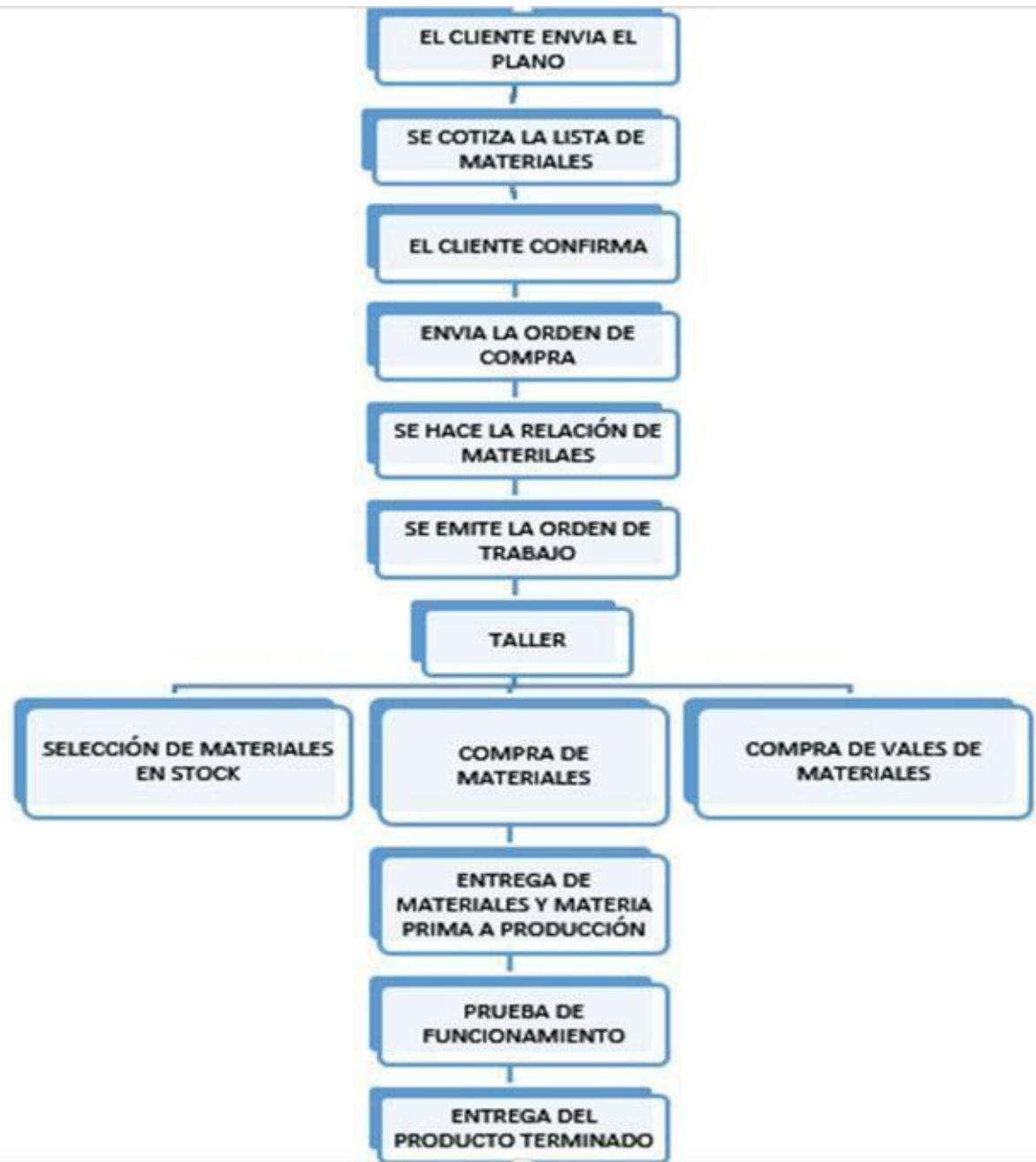
RAZÓN SOCIAL:

Eléctricos S.A.C

CONSUMO EN LA PRODUCCIÓN	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	TOTAL
1- Materiales y Suministros Directos	508,120	457,308	533,526	538,607	528,445	558,932	406,496	589,228	609,744	685,962	609,744	381,090	6,407,202
2- Mano de Obra Directa	150,510	135,459	158,036	159,541	156,530	165,561	120,408	174,540	180,612	203,189	180,612	112,863	1,897,879
3- Otros Costos Directos	4,960	4,464	5,208	5,258	5,158	5,456	3,988	5,712	5,952	6,696	5,952	3,720	62,504
4- Gastos de Producción Indirectos	74,453	67,008	78,176	78,820	77,431	81,898	59,562	85,950	89,344	100,512	89,344	55,840	938,437
4.1 - Materiales y Suministros Indirectos	9,116	8,204	9,572	9,663	9,481	10,028	7,293	10,490	10,939	12,307	10,939	6,837	114,869
4.2 - Mano de Obra Indirecta	20,562	18,524	21,611	21,817	21,405	22,640	16,466	23,760	24,698	27,786	24,698	15,437	259,424
4.3 - Otros Gastos de Producción Indirectos	44,755	40,280	46,993	47,440	46,545	49,231	35,804	51,699	53,706	60,419	53,706	33,566	564,144
TOTAL CONSUMO EN LA PRODUCCIÓN	738,043	664,239	774,945	782,326	767,565	811,847	590,454	855,429	885,652	996,358	885,652	553,532	9,306,022

Apéndice C:

Proceso del pedido



Apéndice D:

Taller Electrónico

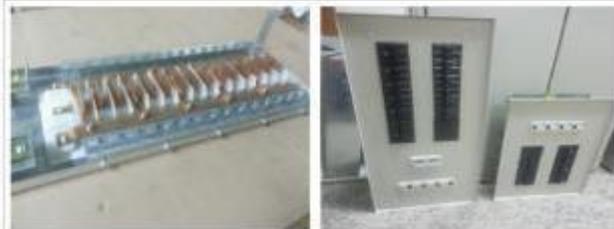
Tipo Tornillo

Cobre elaborado por nuestra prensa, dándole el diseño adecuado para el agarre del interruptor (QC y BAB).



Tipo Engrampe

Cobre elaborado por nuestra prensa, dándole el diseño adecuado para el agarre del interruptor (BR).



Tipo Caja Moldeada

Cobre elaborado por nuestra prensa, dándole el diseño adecuado para el agarre del interruptor (GI, BZMB1, LZMS1).



Tipo Riel Din

Cobre diseñado y patentado por TJ Castro; una alternativa de mejora al modelo de peine (ejecución IEC).



Apéndice E:

Taller metálico

Tipo Empotrado

Gabinete diseñado para estar inscrito en una pared de concreto o pared de drywall.



Tipo Adosado

Gabinete diseñado para estar fijado en todo tipo de pared como un mural.
Tenemos modelo interior y modelo intemperie.



Apéndice F:

Taller estructura

Se fabrican de diferentes medidas, las medidas van de acuerdo al equipamiento que presenta el tablero.



Apéndice G:

Taller y tablero autoportado



Apéndice H:

Taller de pintura



Apéndice I:



Apéndice J:

Presupuesto Real

COTIZ	: ING. PAULO CESAR OLANO GUEVARA		FECHA		27/0		PL-	
ADOR	: FRITZ HERNANDEZ		PRECIO DEL DÓLAR : S/.		1/2017		T	
CONTACTO			DESCUE		1.00		P.U. DESC. P.U.	
CLIENTE			NTO :				45.00	
PROYECTO	DESCR							
1	1 TABLERO "TG" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.						12,2 12,245.00 12,	
AUTOSOPOR	IG:		LZMS4		2,2 2,2			
TADO	1 70kA/415Vac. - marca EATON.							
I	Sistema de medición		CVM-C10-ITF-		3 3			
	Analizador de Red; MODELO: CVM-C10-ITF-485-ICT2; 1 MARCA: CIRCUTOR		485-ICT2 TC 800/5 M70372 FUSE (10x38mm)		10.00 10.00		2	
	3 Transformador de corriente de 800/5A							
	5 Base portafusibles + Fusibles de protección. 6 Bornes seccionables de corriente		TC 800/5				2	
	3 Transformador de corriente de 800/5A Para Banco de		NZM4-		1,2 14.00		12 14.00	
	1 EATON.				0.00		0.00	
	1 Selector M-O-A.						1	
	2 Temporizador.				0.00		0.00	
	1 Pulsador doble (Arranque y Parada) 2 Rele auxiliar				0.00		0.00	
	4 Borneras.		LZMS3 -VE400		1,0 24.00		1, 024.00	
	2 Base portafusibles + Fusibles de protección.		LZMS2-A250		4		1,	
	1 70kA/415Vac. - marca EATON				0.00		0.00	
	1 70kA/415Vac. - marca EATON		LZMS1-A32		146.00		146.00	
	de cada fase, para EATON		SPV050400Y2K		960.00		960.00	
	1 Barra Neutro 1 Barra a tierra		NZ		89.00		89.00	
	1 - 240mm ²) para		M4-XKA					
	LZMS4. 1 - 240mm ²) para		NZM3-XKC					
	LZMS3. 5 - 185mm ²) para				1,7		8.00	
2	TABLERO BANCO CONDENSADORES , 1						8,6 8,6 8,6 8,6	
AUTOSOPORTADO	130KVAR, 380V, 3Ø, 60Hz.							
NEMA 12	1 100 - 520Vac, 60Hz.		Computer SMART III		4 70.00		4 70.00	
PLANO	Fusibles de protección de control Borneras de control		0 2.0		0.00		0.00	
IE-02.1	1 70kA/415Vac. - marca EATON.				0.00		0.00	
	5 70kA/415Vac. - marca EATON.		LZ MS1-A63 EATON		49.00		45.00	
	5 Contactor de 33.3 kVAR, 400V, bobina 240Vac, 60Hz 5 Condensador de 26 kVAR, 380V.				45.00		25.00	
	5 Lamparas de señalizacion, tipo LED, 220V , 22mm.		1 Selector de 2 posiciones con llave (ON/OFF)		4		24	
	Sistema de Ventilación forzada							
	1 Ventilador							
	1 Rejilla de salida con filtro							
	1 Barra tierra.							
	1 240mm ²) para LZMS3.		NZM3-XKC		78.00		78.00	
	Rele auxiliar, bobina 220V				5.00		28.00	
	Cables/Barras						140.00	
							600.00	
3	1 TABLERO EN 2000X2000X300mm.				1,00		1,950.00 1,950.00 2,3 2,3 2,	
AD	60Hz.							

NEMA 1	1 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS2-A200	428.00	428.00		
PLANO	Circuitos Derivados:					
IE-02.1	2 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A63-BT-AP	105.00	210.00		
	1 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A40-BT-AP	105.00	105.00		
	6 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	105.00	630.00		
	2 Espacios de reserva trifasico BZMB1		15.00	30.00		
	1 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	105.00	105.00		
	Proteccion contra sobretensiones transitorias, trifasico, 400Vac., corriente pico por fase 40KA, modelo OVR, marca ABB.		355.77	355.77		
	1 Barra Neutro					
	1 Barra a tierra.					
	1 185mm ²) para LZMS2.	NZM2-250-XKC	33.00	33.00		
	Panel/cableado.			350.00		
	Gabinete de 52x24x8".			150.00		

4		1 TABLERO "TGE" : 380/220V , 3Ø, 60Hz.			7,154.69	7,155.00	7,155.00	7,155.00
ADOSADO		TA-1						
NEMA 1		2 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS2-A250	428.00	856.00			
PLANO		2 Contacto auxiliar 1NO+1NC, para ITM, modelo LZM, marca EATON.		6.00	12.00			
IE-02.1		1 OTM250E3CM230C, marca ABB.		1,222.94	1,222.94			
		4 Contacto auxiliar 1NO+1NC, modelo OA2G11, para OTM, marca ABB.	1SCA022379R8100	43.02	172.09			
		1 Mini Contactor 2NO+2NC, DILER-22, marca EATON.	DILER-22	30.00	30.00			
		2 , marca EATON.	mMC6-C10/2-MW	9.00	18.00			
		1 Dispositivo de Comutación Automática ATS022, puerto de comunicación Modbus, marca ABB.	ATS022	1,421.89	1,421.89			
		16 Borneas 4mm2	BOR.	5.00	80.00			

		IG:						
		1 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS2-A250	428.00	428.00			
		Sistema de medición						
		1 CIRCUTOR	CVM-C10-ITF-485-ICT2	310.00	310.00			
		3 Transformador de corriente de 250/5A	TC 250/5	95.00	285.00			
		5 Base portafusibles + Fusibles de protección.	FUSE (10x38mm)	12.00	60.00			
		6 Borneos seccionables de corriente	BSC	14.00	84.00			

		Circuitos Derivados:						
		1 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A80-BT-AP	106.00	106.00			
		2 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A63-BT-AP	105.00	210.00			
		3 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A40-BT-AP	105.00	315.00			
		4 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	105.00	420.00			
		2 Espacios de reserva trifasico BZMB1		15.00	30.00			

		1 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	105.00	105.00			
		1 Protección contra sobretensiones transitorias, trifasico, 400Vac., corriente pico por fase 40KA, modelo OVR, marca ABB.		355.77	355.77			

		1 Barra Neutro						
		1 Barra a tierra.						
		1 LZMS2.	NZM2-250-XKC	33.00	33.00			
		1 Panel/cableado.			400.00			
		1 Gabinete de 65x24x12".			200.00			
5		1 TABLERO "T1-1" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.				1,071.50	1,072.00	1,072.00
EMPOTRADO		IG:						
NEMA 1		1 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A40-BT-AP	105.00	105.00			
PLANO		Panel:						
IE-02.2		15 2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	207.00			
		13 EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	461.50			
		2 Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00			

		1 Contactor de 20A (AC-1) bobina 220Vac. , marca EATON.	DILM12-10	25.00	25.00			
		1 Selector M-0-A .	SELECT. M-0-A	10.00	10.00			
		1 Pulsador doble ON/OFF sin iluminación,	PD	10.00	10.00			
		1 Interruptor Horario digital	IH	10.00	10.00			

		1 Barra Neutro						
		1 Barra a tierra.						
		4 Borneas 4mm2	BOR.	5.00	20.00			
		1 Panel de 36 polos.		121.00	121.00			
		1 Gabinete de 52x14,5x6".			98.00			
6		1 TABLERO "T1-2" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.				1,931.70	1,932.00	1,932.00
EMPOTRADO		IG:						
NEMA 1		1 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A80-BT-AP	106.00	106.00			
PLANO		Panel:						
IE-02.2		25 2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	345.00			
		21 EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	745.50			
		2 Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00			

		2 EATON.	DILM12-10	25.00	50.00			
		2 Selector M-0-A .	SELECT. M-0-A	10.00	20.00			
		2 Pulsador doble ON/OFF sin iluminación,	PD	10.00	20.00			
		2 Interruptor Horario digital	IH	10.00	20.00			

		1 60947-2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	13.80			
		Panel:						
		2 2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	41.40			
		2 EATON.	mRCM-25/2/003-A-MW	51.00	102.00			
		2 Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00			

		1 Barra Neutro						
		1 Barra a tierra.						
		1 Barra tierra aislada			20.00			
		8 Borneas 4mm2	BOR.	5.00	40.00			
		1 Panel/cableado		250.00	250.00			
		1 Gabinete de 55x24x6".			150.00			

7	6	TABLERO "T1-3" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.				1,505.70	1,506.00	1,506.00	9,036.00
EMPOTRADO		IG:							
NEMA 1	1	25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A80-BT-AP	106.00	106.00				
PLANO		Panel:							
IE-02.2	1	25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A40-BT-AP	105.00	105.00				
	1	2 , marca EATON.	mMCM-C40/2-MW	15.00	15.00				
	14	2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	193.20				
	11	EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	390.50				
	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	1	60947-2 , marca EATON.	mMCM-C40/2-MW	15.00	15.00				
		Panel:							
	5	2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	69.00				
	4	EATON.	mRCM-25/2/003-A-MW	51.00	204.00				
	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	1	Barra Neutro							
	1	Barra a tierra.							
	1	Barra tierra aislada			20.00				
	6	Borneras 4mm ²	BOR.	5.00	30.00				
	1	Panel/cableado		200.00	200.00				
		Gabinete de 55x24x6".			150.00				
8	1	TABLERO "T1-7" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.				1,619.80	1,620.00	1,620.00	1,620.00
EMPOTRADO		IG:							
NEMA 1	1	25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A80-BT-AP	106.00	106.00				
PLANO		Panel:							
IE-02.2	1	25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A63-BT-AP	105.00	105.00				
	1	2 , marca EATON.	mMCM-C40/2-MW	15.00	15.00				
	15	2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	207.00				
	12	EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	426.00				
	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	1	60947-2 , marca EATON.	mMCM-C40/2-MW	15.00	15.00				
		Panel:							
	6	2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	82.80				
	5	EATON.	mRCM-25/2/003-A-MW	51.00	255.00				
	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	1	Barra Neutro							
	1	Barra a tierra.							
	1	Barra tierra aislada			20.00				
	6	Borneras 4mm ²	BOR.	5.00	30.00				
	1	Panel/cableado		200.00	200.00				
		Gabinete de 55x24x6".			150.00				
9	1	TABLERO "T1-7.1" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.				914.70	915.00	915.00	915.00
EMPOTRADO		IG:							
NEMA 1	1	25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A63-BT-AP	105.00	105.00				
PLANO		Panel:							
IE-02.2	4	2 , marca EATON.	mMCM-C32/2-MW	15.00	60.00				
	3	EATON.	mRCM-40/2/003-MW	35.50	106.50				
	9	2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	124.20				
	8	EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	284.00				
	3	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	6.00				

	1	Barra Neutro							
	1	Barra a tierra.							
	2	Borneras 4mm ²	BOR.	5.00	10.00				
	1	Panel/cableado		121.00	121.00				
		Gabinete de 52x14.5x6".			98.00				
10	1	TABLERO "T2-1" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.				772.20	773.00	773.00	773.00
EMPOTRADO		IG:							
NEMA 1	1	25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	105.00	105.00				
PLANO		Panel:							
IE-02.2	9	2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	124.20				
	8	EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	284.00				
	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	1	Contactador de 20A (AC-1) bobina 220Vac. , marca EATON.	DILM12-10	25.00	25.00				
	1	Selector M-0-A.	SELECT. M-0-A	10.00	10.00				
	1	Pulsador doble ON/OFF sin iluminación.	PD	10.00	10.00				
	1	Interruptor Horario digital	IH	10.00	10.00				

	1	Barra Neutro							
	1	Barra a tierra.							
	4	Borneras 4mm ²	BOR.	5.00	20.00				
	1	Panel de 24 polos.		91.00	91.00				
		Gabinete de 46x14.5x6".			89.00				

11	1	TABLERO "T2E-1" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.				814.10	815.00	815.00	815.00
EMPOTRADO		G: ---							
NEMA 1	1	25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A40-BT-AP	105.00	105.00				
PLANO		Panel:							
IE-02.2	2	, marca EATON	mMCM-C32/2-MW	15.00	30.00				
	1	EATON.	mRCM-40/2/003-MW	35.50	35.50				
	7	, marca EATON	mMCM-C20/2-MW	13.80	96.60				
	6	EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	213.00				
	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	2	Contactor de 20A (AC-1) bobina 220Vac. , marca EATON.	DILM12-10	25.00	50.00				
	2	Selector M-0-A .	SELECT. M-0-A	10.00	20.00				
	2	Pulsador doble ON/OFF sin iluminación.	PD	10.00	20.00				
	2	Interruptor Horario digital	IH	10.00	20.00				

	1	Barra Neutro							
	1	Barra a tierra.							
	8	Borneras 4mm2	BOR.	5.00	40.00				
	1	Panel de 24 polos.		91.00	91.00				
		Gabinete de 46x14,5x6".			89.00				
12	1	TABLERO "T2-3" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.				847.00	847.00	847.00	847.00
EMPOTRADO		G: ---							
NEMA 1	1	25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	105.00	105.00				
PLANO		Panel:							
IE-02.2	9	, marca EATON	mMCM-C20/2-MW	13.80	124.20				
	8	EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	284.00				
	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	1	Contactor de 20A (AC-1) bobina 220Vac. , marca EATON.	DILM12-10	25.00	25.00				
	1	Selector M-0-A .	SELECT. M-0-A	10.00	10.00				
	1	Pulsador doble ON/OFF sin iluminación.	PD	10.00	10.00				
	1	Interruptor Horario digital	IH	10.00	10.00				

	1	, marca EATON	mMCM-C20/2-MW	13.80	13.80				
	1	EATON.	mRCM-25/2/003-A-MW	51.00	51.00				

	1	Barra Neutro							
	1	Barra a tierra.							
	1	Barra tierra aislada			20.00				
	2	Borneras 4mm2	BOR.	5.00	10.00				
	1	Panel de 24 polos.		91.00	91.00				
		Gabinete de 46x14,5x6".			89.00				
13	1	TABLERO "T2-4" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.				833.30	834.00	834.00	834.00
EMPOTRADO		G: ---							
NEMA 1	1	25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	105.00	105.00				
PLANO		Panel:							
IE-02.2	11	, marca EATON	mMCM-C20/2-MW	13.80	151.80				
	9	EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	319.50				
	1	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	2.00				

	1	Contactor de 20A (AC-1) bobina 220Vac. , marca EATON.	DILM12-10	25.00	25.00				
	1	Selector M-0-A .	SELECT. M-0-A	10.00	10.00				
	1	Pulsador doble ON/OFF sin iluminación.	PD	10.00	10.00				
	1	Interruptor Horario digital	IH	10.00	10.00				

	1	Barra Neutro							
	1	Barra a tierra.							
	4	Borneras 4mm2	BOR.	5.00	20.00				
	1	Panel de 24 polos.		91.00	91.00				
		Gabinete de 46x14,5x6".			89.00				
14	1	TABLERO "T2-5" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.				833.60	834.00	834.00	834.00
EMPOTRADO		G: ---							
NEMA 1	1	25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	105.00	105.00				
PLANO		Panel:							
IE-02.2	12	, marca EATON	mMCM-C20/2-MW	13.80	165.60				
	10	EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	355.00				
	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	1	Barra Neutro							
	1	Barra a tierra.							
	1	Panel de 30 polos.		106.00	106.00				
		Gabinete de 52x14,5x6".			98.00				
15	1	TABLERO "T3EST-1" : 220V , 2Ø, 60Hz.				655.20	656.00	656.00	656.00
ADOSADO		-----							
NEMA 1	3	REMÁS.	CONM - 32A 2P	42.31	42.31				
PLANO		-----							
IE-02.2	3	REMÁS.	CONM - 25A 2P	41.30	123.89				

		G: ---							
	1	, marca EATON	mMCM-C20/2-MW	13.80	13.80				
		Panel:							
	4	, marca EATON	mMCM-C20/2-MW	13.80	55.20				
	4	EATON.	mRCM-25/2/003-A-MW	51.00	204.00				
	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	1	Barra a tierra.							
	1	Barra tierra aislada			20.00				
	1	Panel de 18 polos.		77.00	77.00				
		Gabinete de 52x14,5x6".			115.00				

22		1 TABLERO "T-EXT" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.		2,093.60	2,094.00	2,094.00	2,094.00	
EMPOTRADO NEMA 1 PLANO IE-02.3	IS:							
	1 25KA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A40-BT-AP	105.00	105.00				
	Panel:							
	17 2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	234.60				
	16 EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	568.00				
	1 Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	2.00				

	16 Contactor de 20A (AC-1) bobina 220Vac. , marca EATON.	DILM12-10	25.00	400.00				
	16 Selector M-0-A .	SELECT. M-0-A	10.00	160.00				
	16 Pulsador doble ON/OFF sin iluminación,	PD	10.00	160.00				
	16 Interruptor Horario digital	IH	10.00	160.00				

	1 Barra Neutro							
1 Barra a tierra.								
1 Panel de 36 polos.		121.00	121.00					
Gabinete de 70x24x6".			183.00					
23		1 TABLERO "T2EST-5" : 220V , 2Ø , 60Hz.		1,633.37	1,634.00	1,634.00	1,634.00	
ADOSADO NEMA 1 PLANO IE-02.3	IS:							
	4 BREMAS.	CONM - 40A 3P	94.89	379.57				

	1 25KA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A40-BT-AP	105.00	105.00				
	Panel:							
	16 2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	220.80				
	13 EATON.	mRCM-25/2/003-A-MW	51.00	663.00				
	2 Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	1 Barra a tierra.							
	1 Barra tierra aislada			20.00				
	1 Panel de 18 polos.		77.00	77.00				
	Gabinete de 58x24x6".			164.00				
24		1 TABLERO "TF-BAS" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.		339.40	340.00	340.00	340.00	
ADOSADO NEMA 1 PLANO IE-02.3	IS:							
	1 25KA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A63-BT-AP	105.00	105.00				
	Panel:							
	4 2 , marca EATON.	mMCM-C32/3-MW	21.60	86.40				
	2 Espacio de reserva trifasica		2.00	4.00				

	1 Barra Neutro							
	1 Barra a tierra.							
	1 Panel de 18 polos.		77.00	77.00				
	Gabinete de 31x14,5x6".			67.00				
	25		1 TABLERO "T3-1" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.		913.50	914.00	914.00	914.00
	EMPOTRADO NEMA 1 PLANO IE-02.3	IS:						
		1 25KA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A63-BT-AP	105.00	105.00			
Panel:								
3 2 , marca EATON.		mMCM-C32/2-MW	15.00	45.00				
2 EATON.		mRCM-40/2/003-MW	35.50	71.00				
10 2 , marca EATON.		mMCM-C20/2-MW	13.80	138.00				
9 EATON.		mRCM-25/2/003-MW	35.50	319.50				
3 Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.			2.00	6.00				

1 Barra Neutro								
1 Barra a tierra.								
2 Borneras 4mm2		BOR.	5.00	10.00				
1 Panel de 36 polos.			121.00	121.00				
Gabinete de 52x14,5x6".			98.00					
26		1 TABLERO "T3E-1" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.		707.50	708.00	708.00	708.00	
EMPOTRADO NEMA 1 PLANO IE-02.3	IS:							
	1 25KA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A60-BT-AP	106.00	106.00				
	Panel:							
	1 25KA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A63-BT-AP	105.00	105.00				
	2 2 , marca EATON.	mMCM-C32/2-MW	15.00	30.00				
	1 EATON.	mRCM-40/2/003-MW	35.50	35.50				
	5 2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	69.00				
	4 EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	142.00				
	3 Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	6.00				

	1 Barra Neutro							
	1 Barra a tierra.							
	2 Borneras 4mm2	BOR.	5.00	10.00				
1 Panel de 30 polos.		106.00	106.00					
Gabinete de 52x14,5x6".			98.00					
27		1 TABLERO "T2E-2" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.		772.30	773.00	773.00	773.00	
EMPOTRADO NEMA 1 PLANO IE-02.3	IS:							
	1 25KA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	105.00	105.00				
	Panel:							
	6 2 , marca EATON.	mMCM-C20/2-MW	13.80	82.80				
	5 EATON.	mRCM-25/2/003-MW	35.50	177.50				
	2 Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		2.00	4.00				

	4 Contactor de 20A (AC-1) bobina 220Vac. , marca EATON.	DILM12-10	25.00	100.00				
	4 Selector M-0-A .	SELECT. M-0-A	10.00	40.00				
	4 Pulsador doble ON/OFF sin iluminación,	PD	10.00	40.00				
	4 Interruptor Horario digital	IH	10.00	40.00				

	1 Barra Neutro							
1 Barra a tierra.								
1 Panel de 24 polos.		91.00	91.00					
Gabinete de 48x14,5x6".			92.00					

Presupuesto Nuevo

COTIZADOR : ING. PAULO CESAR OLANO GUEVARA		FECHA		PL-2016/0865				
CONTACTO : FRITZ HERNANDEZ		PRECIO DEL DOLAR : S/.		1.00				
CLIENTE : CONSORCIO GYD 5		DESCUENTO :		TOTAL : \$ 66,387.00				
PROYECTO : SEMINARIO DE SAN ANTONIO ABAD DEL CUSCO		P.U.		P.U. DESC. P.U. DESC. SUB-TOTAL				
ITEM	CANT.	DESCRIPCION	MODELO	EATON	\$	\$	\$	\$
1	1	TABLERO "TG" : 380/220V , 3Ø+N, 60Hz.			12,316.00	12,316.00	12,316.00	12,316.00
AUTOSOPORTADO		IS:						
NEMA 12	1	ITM de 3 x 800A , (Reg. 400-800A) LZMS4, 100kA/240Vac. - 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS4-VE800	2,295.00	2,295.00			
PLANO		Sistema de medición						
IE-02.1	1	Analizador de Red; MODELO: CVM-C10-ITF-485-ICT2; MARCA: CIRCUITOR	CVM-C10-ITF-485-IC	312.00	312.00			
	3	Transformador de corriente de 800/5A	TC 800/5 M70372	96.00	288.00			
	5	Base portafusibles + Fusibles de protección.	FUSE (10x38mm)	13.00	65.00			
	6	Bornes seccionables de corriente	BSC	15.00	90.00			
	3	Transformador de corriente de 800/5A Para Banco de Condensadores	TC 800/5 M70372	96.00	288.00			
	1	Moto operador 220Vac. para interruptor LZMS4, marca EATON.	NZM4-XR208-240AC	1,217.00	1,217.00			
	1	Selector M-O-A.		31.00	31.00			
	2	Temporizador.		66.00	132.00			
	1	Pulsador doble (Arranque y Parada).		57.00	57.00			
	2	Rele auxiliar.		31.00	62.00			
	4	Borneras.		6.00	24.00			
	2	Base portafusibles + Fusibles de protección.		13.00	26.00			
		Circuitos Derivados:						
	1	ITM de 3 x 400A , (Reg. 200-400A) LZMS3, 100kA/240Vac. - 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS3-VE400	1,027.00	1,027.00			
	3	ITM de 3 x 250A , (Reg. 200-250A) LZMS2, 100kA/240Vac. - 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS2-A250	430.00	1,290.00			
	2	ITM de 3 x 200A , (Reg. 160-200A) LZMS2, 100kA/240Vac. - 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS2-A200	430.00	860.00			
	3	Espacios de reserva trifasico LZMS1		16.00	48.00			
	1	ITM de 3 x 32A , (Reg. 25-32A) LZMS1, 90kA/240Vac. - 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS1-A32	147.00	147.00			
	1	Protector contra Sobretensión Transitorio, Trifasico, 4 Hilos, Estrella, 400/230Vac, corriente pico p con LED de indicación de estado de cada fase, marca EATON.	SPV050400Y2K	962.00	962.00			
	1	Barra Neutro						
	1	Barra a tierra						
	1	Jgo. de 3 terminales tipo tunel hasta 1250A (4 x 50 - 240mm ²) para LZMS4.	NZM4-XKA	290.00	290.00			
	1	Jgo. de 3 terminales de conexión hasta 400A (1 x 35 - 240mm ²) para LZMS3.	NZM3-XKC	80.00	80.00			
	5	Jgo. de 3 terminales de conexión hasta 250A (1 x 4 - 185mm ²) para LZMS2.	NZM2-250-XKC	34.00	170.00			
	1	BARRA/CABLEADO		801.00	801.00			
	1	Gabinetes de 2000x(800)x800 mm.		1,754.00	1,754.00			
2	1	TABLERO BANCO CONDENSADORES , 130KVAR, 380V, 3Ø, 60Hz.			8,699.00	8,699.00	8,699.00	8,699.00
AUTOSOPORTADO		Regulador de factor de potencia 12 pasos, tensión de alimentación 100 - 520Vac, 60Hz.	Computer SMART III	472.00	472.00			
NEMA 12	3	Fusibles de protección de control		13.00	39.00			
PLANO	6	Borneras de control		16.00	96.00			
IE-02.1	1	ITM de 3 x 400A , (Reg. 320-400A) LZMS3, 100kA/240Vac. - 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS3-A400	690.00	690.00			
	5	ITM de 3 x 63A , (Reg. 50-63A) LZMS1, 90kA/240Vac. - 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS1-A63	150.00	750.00			
	5	Contacto de 33.3 kVAR, 400V, bobina 240Vac, 60Hz.	EATON	146.00	730.00			
	5	Condensador de 26 kVAR, 380V.	CIRCUITOR-CFB	496.00	2,480.00			
	5	Lamparas de señalización, tipo LED, 220V , 22mm.		26.00	130.00			
	1	Selector de 2 posiciones con llave (ON/OFF)		31.00	31.00			
	1	Sistema de Ventilación forzada		501.00	501.00			
	1	Ventilador		0.00	0.00			
	1	Rejilla de salida con filtro		0.00	0.00			
	1	Termostato, 220V, para ventilador		0.00	0.00			
		Fusibles de protección		0.00	0.00			
	1	Barra tierra.		0.00	0.00			
	1	Jgo. de 3 terminales de conexión hasta 400A (1 x 35 - 240mm ²) para LZMS3.	NZM3-XKC	80.00	80.00			
	5	Rele auxiliar, bobina 220V		29.00	145.00			
	1	Cables/Barras		601.00	601.00			
	1	Gabinetes de 2000x(900)x900 mm.		1,954.00	1,954.00			
3	1	TABLERO "TN" : 380/220V , 3Ø, 60Hz.			2,414.00	2,414.00	2,414.00	2,414.00
ADOSADO		IS:						
NEMA 1	1	ITM de 3 x 200A , (Reg. 160-200A) LZMS2, 100kA/240Vac. - 70kA/415Vac. - marca EATON.	LZMS2-A200	430.00	430.00			
PLANO		Circuitos Derivados:						
IE-02.1	2	ITM de 3 x 63A - caja moldeada - BZMB1, 50kA/240Vac. - 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A63-BT-AP	106.00	212.00			
	1	ITM de 3 x 40A - caja moldeada - BZMB1, 50kA/240Vac. - 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A40-BT-AP	106.00	106.00			
	6	ITM de 3 x 32A - caja moldeada - BZMB1, 50kA/240Vac. - 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	106.00	636.00			
	2	Espacios de reserva trifasico BZMB1		16.00	32.00			
	1	ITM de 3 x 32A - caja moldeada - BZMB1, 50kA/240Vac. - 25kA/415Vac. - marca EATON.	BZMB1-A32-BT-AP	106.00	106.00			
	1	Proteccion contra sobretensiones transitorias, trifasico, 400Vac., corriente pico por fase 40KA, modelo OVR, marca ABB.		358.00	358.00			
	1	Barra Neutro						
	1	Barra a tierra.						
	1	Jgo. de 3 terminales de conexión hasta 250A (1 x 4 - 185mm ²) para LZMS2.	NZM2-250-XKC	34.00	34.00			
		Panel/cableado.			350.00			
		Gabinete de 52x24x8".			150.00			

Apéndice K:

Presupuesto Nuevo

CLIENTE : SEINCO		PRECIO DEL DÓLAR : S/ 3.39		TOTAL : S/ 21,950.00		
PROYECTO : LA PLANICIE III		DESCUENTO:				
ITEM	CANT.	DESCRIPCION	PL - 2016 -	P.U. DESC.	P.U. DESC.	SUB-TOTAL
1	1	TABLERO "T-5" : 220V , 3Ø , 60Hz.				
ADOSADO		IG:				
NEMA 12	1	ITM Caja Moldeada 3x250A (reg.[0.7-1.0]In) - XT3N250-250A-3P-TMD - 65KA@230V,36KA@415V - marca ABB. XT3N250-250A-3P-TMD	332.00	332.00		
		Panel				
MANDIL	1	ITM Caja Moldeada 3x160A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-160A-3P-TMD - 65KA@230V,36KA@415V - marca ABB. XT1N160-160A-3P-TMD	248.00	248.00		
ABISAGRADO	1	ITM Caja Moldeada 3x80A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-80A-3P-TMD - 65KA@230V,36KA@415V - marca ABB. XT1N160-80A-3P-TMD	226.00	226.00		
	1	ITM Caja Moldeada 3x63A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-63A-3P-TMD - 65KA@230V,36KA@415V - marca ABB. XT1N160-63A-3P-TMD	218.00	218.00		
PLANO	1	ITM Caja Moldeada 3x40A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-40A-3P-TMD - 65KA@230V,36KA@415V - marca ABB. XT1N160-40A-3P-TMD	218.00	218.00		
IE-01	2	ITM Caja Moldeada 3x32A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-32A-3P-TMD - 65KA@230V,36KA@415V - marca ABB. XT1N160-32A-3P-TMD	218.00	436.00		
	2	Espacio de reserva trifasica.		3.00	6.00	
	1	Barra a tierra.				
	1	FC-CuAl_XT3 - Terminales + Adaptador - cables de cobre/aluminio hasta 1x240mm ² - 3 terminales - externos	FC-CuAl_XT3_3t	102.00	102.00	
	6	FC-CuAl_XT1 - Terminales + Cubrebornes - cables de cobre/aluminio hasta 1x95mm ² - 3 terminales - externos	FC-CuAl_XT1_3t	37.00	222.00	
	1	24 polos (Panel)		179.00	179.00	
	1	Gabinete de 35,5x20x6".		150.00	150.00	
	1	Mandil Abisagrado.		23.00	23.00	
2	1	TABLERO "T-5.1" : 220V , 3Ø , 60Hz.				
ADOSADO		IG:				
NEMA 12	1	ITM Caja Moldeada 3x63A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-63A-3P-TMD - 65KA@230V,36KA@415V - marca ABB. XT1N160-63A-3P-TMD	218.00	218.00		
		Panel				
MANDIL	1	ITM Riel-Din 2x32A - S202-C-32A - 10KA@400V-IEC60947-2 - marca ABB. S202-C-32A	15.00	15.00		
ABISAGRADO	16	ITM Riel-Din 2x20A - S202-C-20A - 10KA@400V-IEC60947-2 - marca ABB. S202-C-20A	15.00	240.00		
	8	Interruptor Diferencial 2x25A - 30mA - clase A (inmunizado) - F202-A-25A-30mA - marca ABB. F202-A-25A-30mA	59.00	472.00		
PLANO	8	Interruptor Diferencial 2x25A - 30mA - clase AC - FH202-AC-25A-30mA - marca ABB. FH202-AC-25A-30mA	54.00	432.00		
IE-01	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		3.00	6.00	
	1	Barra a tierra.				
	1	FC-CuAl_XT1 - Terminales + Cubrebornes - cables de cobre/aluminio hasta 1x95mm ² - 3 terminales - externos	FC-CuAl_XT1_3t	37.00	37.00	
	1	42 polos (Panel)		106.00	106.00	
	1	Gabinete de 53,5x16,5x6".		179.00	179.00	
	1	Mandil Abisagrado.		27.00	27.00	
3	1	TABLERO "T-5" : 220V , 1Ø , 60Hz.				
ADOSADO		IG:				
NEMA 12	1	ITM Riel-Din 2x32A - S202-C-32A - 10KA@400V-IEC60947-2 - marca ABB. S202-C-32A	15.00	15.00		
		Panel				
MANDIL	1	ITM Riel-Din 2x20A - S202-C-20A - 10KA@400V-IEC60947-2 - marca ABB. S202-C-20A	15.00	15.00		
ABISAGRADO	3	ITM Riel-Din 2x16A - S202-C-16A - 10KA@400V-IEC60947-2 - marca ABB. S202-C-16A	15.00	45.00		
PLANO	4	Interruptor Diferencial 2x25A - 30mA - clase A (inmunizado) - F202-A-25A-30mA - marca ABB. F202-A-25A-30mA	59.00	236.00		
IE-01	1	Barra a tierra aislada.		21.00	21.00	
	1	Barra a tierra.				
	1	12 polos (Panel)		49.00	49.00	
	1	Gabinete de 23,5x16,5x4,5".		101.00	101.00	
	1	Mandil Abisagrado.		16.00	16.00	
4	1	TABLERO "T-5.2" : 220V , 3Ø , 60Hz.				
ADOSADO		IG:				
NEMA 12	1	ITM Caja Moldeada 3x160A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-160A-3P-TMD - 65KA@230V,36KA@415V - marca ABB. XT1N160-160A-3P-TMD	248.00	248.00		
		Panel		0.00		
MANDIL	4	ITM Riel-Din 3x40A - S203-C-40A - 10KA@400V-IEC60947-2 - marca ABB. S203-C-40A	36.00	144.00		
ABISAGRADO	1	ITM Riel-Din 3x32A - S203-C-32A - 10KA@400V-IEC60947-2 - marca ABB. S203-C-32A	27.00	27.00		
	15	ITM Riel-Din 2x20A - S202-C-20A - 10KA@400V-IEC60947-2 - marca ABB. S202-C-20A	15.00	225.00		
PLANO	1	Espacio de reserva trifasica.		3.00	3.00	
IE-03	2	Espacio de reserva monofasica.		3.00	6.00	
	1	Barra a tierra.				
	1	FC-CuAl_XT1 - Terminales + Cubrebornes - cables de cobre/aluminio hasta 1x95mm ² - 3 terminales - externos	FC-CuAl_XT1_3t	37.00	37.00	
	1	54 polos (Panel)		187.00	187.00	
	1	Gabinete de 38,5x16,5x6".		150.00	150.00	
	1	Mandil Abisagrado.		23.00	23.00	
5	1	TABLERO "T-5.4" : 220V , 3Ø , 60Hz.				
ADOSADO		IG:				
NEMA 12	1	ITM Caja Moldeada 3x40A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-40A-3P-TMD - 65KA@230V,36KA@415V - marca ABB. XT1N160-40A-3P-TMD	218.00	218.00		
		Panel				
MANDIL	12	ITM Riel-Din 2x20A - S202-C-20A - 10KA@400V-IEC60947-2 - marca ABB. S202-C-20A	15.00	180.00		
ABISAGRADO	5	Interruptor Diferencial 2x25A - 30mA - clase A (inmunizado) - F202-A-25A-30mA - marca ABB. F202-A-25A-30mA	59.00	295.00		
	7	Interruptor Diferencial 2x25A - 30mA - clase AC - FH202-AC-25A-30mA - marca ABB. FH202-AC-25A-30mA	54.00	378.00		
PLANO	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.		3.00	6.00	
IE-02	1	Barra a tierra.				
	1	FC-CuAl_XT1 - Terminales + Cubrebornes - cables de cobre/aluminio hasta 1x95mm ² - 3 terminales - externos	FC-CuAl_XT1_3t	37.00	37.00	
	1	30 polos (Panel)		82.00	82.00	
	1	Gabinete de 47,5x16,5x6".		165.00	165.00	
	1	Mandil Abisagrado.		25.00	25.00	

6	1	TABLERO "T-5.3" : 220V , 3Ø , 60Hz.						1,163.00	1,163.00	3,943.00	3,943.00
ADOSADO		IG:									
NEMA 12	1	ITM Caja Moldeada 3x80A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-80A-3P-TMD - 65kA@230V, 36kA@415V - marca ABB.	XT1N160-80A-3P-TMD	226.00	226.00						
		Panel			0.00						
MANDIL	1	ITM Caja Moldeada 3x63A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-63A-3P-TMD - 65kA@230V, 36kA@415V - marca ABB.	XT1N160-63A-3P-TMD	218.00	218.00						
ABISAGRADO	6	ITM Riel-Din 2x10A - S202-C-10A - 10kA@400V-IEC60947-2 - marca ABB.	S202-C-10A	15.00	90.00						
	6	Interruptor Diferencial 2x25A - 30mA - clase AC - FH202-AC-25A-30mA - marca ABB.	FH202-AC-25A-30mA	54.00	324.00						
PLANO	2	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.			3.00	6.00					
IE-08	1	Barra a tierra.									
	2	FC-CuAl_XT1 - Terminales + Cubrebornes - cables de cobre/aluminio hasta 1x95mm2 - 3 terminales - externos	FC-CuAl_XT1_3t	37.00	74.00						
	1	18 polos (Panel)			60.00	60.00					
	1	Gabinete de 38,5x16,5x6".			143.00	143.00					
	1	Mandil Abisagrado.			22.00	22.00					
7	1	TABLERO "T-5.5" : 220V , 3Ø , 60Hz.						834.00	834.00	2,828.00	2,828.00
ADOSADO		IG:									
NEMA 12	1	ITM Caja Moldeada 3x32A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-32A-3P-TMD - 65kA@230V, 36kA@415V - marca ABB.	XT1N160-32A-3P-TMD	218.00	218.00						
		Panel									
MANDIL	2	ITM Riel-Din 2x20A - S202-C-20A - 10kA@400V-IEC60947-2 - marca ABB.	S202-C-20A	15.00	30.00						
ABISAGRADO	3	ITM Riel-Din 2x10A - S202-C-10A - 10kA@400V-IEC60947-2 - marca ABB.	S202-C-10A	15.00	45.00						
PLANO	5	Interruptor Diferencial 2x25A - 30mA - clase AC - FH202-AC-25A-30mA - marca ABB.	FH202-AC-25A-30mA	54.00	270.00						
IE-08	1	Barra a tierra.									
	2	FC-CuAl_XT1 - Terminales + Cubrebornes - cables de cobre/aluminio hasta 1x95mm2 - 3 terminales - externos	FC-CuAl_XT1_3t	37.00	74.00						
	1	12 polos (Panel)			49.00	49.00					
	1	Gabinete de 32,5x16,5x6".			128.00	128.00					
	1	Mandil Abisagrado.			20.00	20.00					
8	1	TABLERO "ST1" : 220V , 3Ø , 60Hz.						698.00	698.00	2,367.00	2,367.00
ADOSADO		IG:									
NEMA 12	1	ITM Caja Moldeada 3x32A (reg.[0.7-1.0]In) - XT1N160-32A-3P-TMD - 65kA@230V, 36kA@415V - marca ABB.	XT1N160-32A-3P-TMD	218.00	218.00						
		Panel									
MANDIL	2	ITM Riel-Din 2x20A - S202-C-20A - 10kA@400V-IEC60947-2 - marca ABB.	S202-C-20A	15.00	30.00						
ABISAGRADO	2	ITM Riel-Din 2x16A - S202-C-16A - 10kA@400V-IEC60947-2 - marca ABB.	S202-C-16A	15.00	30.00						
	6	ITM Riel-Din 2x10A - S202-C-10A - 10kA@400V-IEC60947-2 - marca ABB.	S202-C-10A	15.00	90.00						
PLANO	1	Interruptor Diferencial 2x25A - 30mA - clase AC - FH202-AC-25A-30mA - marca ABB.	FH202-AC-25A-30mA	54.00	54.00						
IE-08	1	Espacio de reserva monofasica + interruptor diferencial de 2 polos.			3.00	3.00					
	1	Barra a tierra.									
	1	FC-CuAl_XT1 - Terminales + Cubrebornes - cables de cobre/aluminio hasta 1x95mm2 - 3 terminales - externos	FC-CuAl_XT1_3t	37.00	37.00						
	1	Panel de 24 polos.			71.00	71.00					
	1	Gabinete de 38,5x16,5x6".			143.00	143.00					
	1	Mandil Abisagrado.			22.00	22.00					

Estado de Situación Financiera

ELÉCTRICOS S.A.C.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015

(Expresado en Nuevos Soles)

	2016		2015			2016		2015	
	S/	%	S/	%		S/	%	S/	%
ACTIVO					PASIVO				
ACTIVOS CORRIENTES					PASIVOS CORRIENTES				
Efectivo y equivalentes de efectivo	189,719	2.05%	252,958	2.46%	Remuneraciones y participaciones por pagar	161,134	3.72%	179,038	2.97%
Cuentas por cobrar comerciales (neto)	957,817	10.35%	1,008,228	9.79%	Obligaciones Financieras	1,171,338	27.03%	2,342,676	38.81%
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	77,257	0.84%	140,487	1.36%	Cuentas por pagar comerciales	1,163,578	26.85%	1,129,687	18.71%
Otras cuentas por cobrar	207,038	2.24%	345,064	3.35%	Cuentas por pagar a partes relacionadas	402,631	9.29%	472,631	7.83%
Existencias	7,804,326	84.37%	8,529,507	82.85%	Otras cuentas por pagar	1,442,288	33.10%	1,912,478	31.68%
Activos no corrientes mantenidos para la venta		0.00%	-	0.00%	TOTAL PASIVOS CORRIENTES	4,340,968	61.64%	6,036,510	78.18%
Gastos pagados por anticipado	13,751	0.15%	19,099	0.19%	PASIVOS NO CORRIENTES				
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES	9,249,908	64.72%	10,295,323	68.87%	Obligaciones Financieras	2,696,154	100.00%	1,685,096	100.00%
ACTIVOS NO CORRIENTES					TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	2,696,154	38.36%	1,685,096	21.82%
Inversiones financieras	54,752	1.09%	54,752	1.18%	TOTAL PASIVO	7,037,122	49.18%	7,721,606	51.65%
Propiedades de inversión	3,300,882	65.46%	3,300,882	70.94%	PATRIMONIO				
Propiedades, planta y equipo (neto)	1,686,957	33.45%	1,297,659	27.89%	Capital	3,685,959	50.75%	3,685,959	51.00%
Activos intangibles (neto)		0.00%	50	0.00%	Capital adicional	1,072,354	14.76%	1,072,354	14.84%
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	5,042,591	35.28%	4,653,343	31.13%	Reservas	220,794	3.04%	220,794	3.06%
					Resultados acumulados	2,276,270	31.45%	2,247,953	31.10%
					TOTAL PATRIMONIO NETO	7,255,377	50.82%	7,227,060	48.35%
TOTAL ACTIVOS	14,292,498	100.00%	14,948,666	100.00%	TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO NETO	14,292,498	100.00%	14,948,666	100.00%

ELÉCTRICOS. A. C.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL

Al 31 de Diciembre de 2016 y 2015

(Expresado en Nuevos Soles)

	2016		2015	
	S/	%	S/	%
Ventas netas	12,105,925	100.00%	11,420,684	100.00%
Costo de ventas	(9,926,858)	-82.00%	(9,754,419)	-85.41%
Ganancia Bruta	2,179,066	18.00%	1,666,264	14.59%
Gastos de ventas	(615,483)	-5.08%	(769,354)	-6.74%
Gastos de administración	(1,057,141)	-8.73%	(1,409,521)	-12.34%
Otros ingresos operativos	62,513	0.52%	65,804	0.58%
Resultados de venta de activo fijo		0.00%	302,111	2.65%
Ganancia (pérdida) Operativa	568,956	4.70%	(144,695)	-1.27%
Ingresos financieros		0.00%	0	0.00%
Gastos financieros	(303,170)	-2.50%	(404,226)	-3.54%
Diferencia de cambio, neto	(237,470)	-1.96%	(389,295)	-3.41%
Resultado antes de Impuesto a las Ganancias	28,317	0.23%	(938,216)	-8.22%
Impuesto a las ganancias	0	0.00%	0	0.00%
Resultado neto del ejercicio	28,317	0.23%	(938,216)	-8.22%

Estado de Resultados Integrales

